



PERÚ

Ministerio  
de Desarrollo Agrario  
y Riego

OFICINA DE PROGRAMACION MULTIANUAL DE INVERSIONES- OPMI  
OFICINA GENERAL DE PLANIFICACION Y PRESUPUESTO - OGPP

# INSTRUCTIVO DE LA FICHA TÉCNICA ESTANDAR PARA PROYECTOS DE INVERSIÓN DE LAS TIPOLOGÍAS APOYO AL DESARROLLO PRODUCTIVO AGROPECUARIO Y APOYO AL DESARROLLO PRODUCTIVO FORESTAL SOSTENIBLE



FICHA TÉCNICA ESTANDAR :  
SERVICIO DE APOYO AL DESARROLLO PRODUCTIVO AGROPECUARIO Y  
PRODUCTIVO FORESTAL SOSTENIBLE

Plantilla predeterminada Versión 1.0 - Enero 2021

(La información registrada en esta ficha tiene carácter de Declaración Jurada)

	<b>1</b>	<b>2</b>	<b>3</b>	<b>4</b>
Opciones adicionales	<b>Datos Generales</b>	<b>Identificación</b>	<b>Formulación</b>	<b>Evaluación</b>
Pantalla completa	<input checked="" type="checkbox"/> Nombre del proyecto, responsabilidad funcional, alineamiento a una brecha prioritaria e Institucionalidad	<input checked="" type="checkbox"/> Área de estudio/área de influencia	<input checked="" type="checkbox"/> Horizonte de evaluación	<input checked="" type="checkbox"/> Evaluación social
Pantalla normal		<input checked="" type="checkbox"/> Unidad Productora	<input checked="" type="checkbox"/> Brecha del servicio	
Instructivo		<input checked="" type="checkbox"/> Involucrados	<input checked="" type="checkbox"/> Análisis técnico	
Imprimir		<input checked="" type="checkbox"/> Problema / objetivos	<input checked="" type="checkbox"/> Gestión	<input checked="" type="checkbox"/> Marco Lógico
Protocolo de Evaluación		<input checked="" type="checkbox"/> Alternativas de solución	<input checked="" type="checkbox"/> Sostenibilidad	
Anexos			<input checked="" type="checkbox"/> Costos	<input checked="" type="checkbox"/> Conclusiones
Perfiles Profesionales				
Guardar en PDF				

Lima, abril 2021

## CONTENIDO

<b>I. INTRODUCCIÓN.....</b>	<b>3</b>
<b>II. CONSIDERACIONES GENERALES.....</b>	<b>3</b>
<b>III. CONSIDERACIONES TÉCNICAS PARA LA FORMULACIÓN DE LA FTE.....</b>	<b>7</b>
<b>IV. CONTENIDO DE LA FTE .....</b>	<b>19</b>
4.1. <b>Sección 1: Datos generales del proyecto:.....</b>	<b>19</b>
4.2. <b>Sección 2. Diagnóstico del Área de estudio:.....</b>	<b>23</b>
4.3. <b>Sección 3. Diagnóstico de la Unidad Productora (UP).....</b>	<b>32</b>
4.4. <b>Sección 4. Involucrados:.....</b>	<b>43</b>
4.5. <b>Sección 5. Problema y objetivo .....</b>	<b>49</b>
4.6. <b>Sección 6. Horizonte de evaluación:.....</b>	<b>62</b>
4.7. <b>Sección 7. Brecha del Servicio:.....</b>	<b>63</b>
4.8. <b>Sección 8. Análisis técnico: .....</b>	<b>66</b>
4.9. <b>Sección 9. Gestión del proyecto .....</b>	<b>70</b>
4.10. <b>Sección 10. Sostenibilidad .....</b>	<b>72</b>
4.11. <b>Sección 11. Costo del proyecto: .....</b>	<b>74</b>
4.12. <b>Sección 12. Evaluación social .....</b>	<b>78</b>
4.13. <b>Sección 13. Marco Lógico.....</b>	<b>87</b>

## I. INTRODUCCIÓN

El presente instructivo, representa una guía para la formulación de proyectos de inversión que establece dos (02) tipologías de proyectos: a) Apoyo al desarrollo productivo agropecuario, b) Apoyo al desarrollo productivo forestal sostenible. La información de la ficha estándar para proyectos de inversión pública deberá ser llenada por el profesional responsable de la formulación del proyecto.

Según la Directiva N° 001-2019-EF/63.01, un proyecto de inversión corresponde a intervenciones temporales que se financian, total o parcialmente, con recursos públicos, destinadas a la formación de capital físico, humano, institucional, intelectual y/o natural, que tenga como propósito crear, ampliar, mejorar o recuperar la capacidad de producción de bienes y/o servicios.

La directiva antes citada establece que una ficha técnica estándar se elabora para los proyectos de inversión estándar, cuyos montos de inversión, a precios de mercado, sean iguales o menores a quince mil (15000) UIT o el tope que el Sector funcionalmente competente defina para la tipología del proyecto.

La presente Ficha Técnica Estándar elaborada servirá para la formulación y evaluación de proyectos de la tipología de Apoyo al desarrollo productivo agropecuario y Apoyo al desarrollo productivo forestal sostenible cuya naturaleza sea mejoramiento y cuyos montos de inversión sean menores a 675 UIT.

En este marco a continuación se presentan las consideraciones generales y técnicas, así como los campos que comprenden la presente ficha técnica estándar del MIDAGRI.

## II. CONSIDERACIONES GENERALES

1. De acuerdo a la Directiva N° 001-2019-EF/63.01, un proyecto de inversión corresponde a intervenciones temporales que se financian, total o parcialmente, con recursos públicos, destinadas a la formación de capital físico, humano, institucional, intelectual y/o natural, que tenga como propósito crear, ampliar, mejorar o recuperar la capacidad de producción de bienes y/o servicios.
2. Respecto a los proyectos de inversión se deberá considerar lo siguiente:
  - a. Su ejecución puede realizarse en más de un año fiscal.
  - b. No son proyectos de inversión las IOARR, así como las intervenciones que constituyen gastos de operación y mantenimiento
3. Según la Ley N° 28846 – Ley para el Fortalecimiento de las Cadenas Productivas y Conglomerados, se define como Cadena Productiva al sistema que agrupa a los actores económicos interrelacionados por el mercado y que participan articuladamente en actividades que generan valor, alrededor de un bien o servicio, en las fases de provisión de insumos, producción, conservación, transformación, industrialización, comercialización y el consumo final en los mercados internos y externos.

4. La presente Ficha Técnica Estándar (FTE) se utiliza cuando una iniciativa de inversión cumple con lo establecido en la Directiva N° 001-2019-EF/63.01, cuya naturaleza de intervención sea la de mejoramiento y cuyo monto de inversión, a precios de mercado, sean iguales o menores que 2,970,000 soles o seiscientos setenta y cinco UIT (675 UIT).
5. La población objetivo de esta tipología de proyecto corresponde al segmento denominado agricultura familiar<sup>1</sup> intermedia, la cual se caracteriza por una mayor dependencia de la producción propia, mayor accesibilidad a tierras de mejores recursos, satisfaciendo los requerimientos de la producción agraria familiar. También se tomará en cuenta aquellos agricultores promisorios que están en la segmentación de subsistencia (caracterizados principalmente por el predominante uso de la fuerza de trabajo familiar, el acceso limitado a los recursos tierra, agua y capital, la estrategia de supervivencia de ingresos múltiples y por su heterogeneidad), de modo que puedan contar con oportunidades de acceso a mercados locales que les permita diversificar sus ingresos económicos; así como mejorar su acceso a la seguridad alimentaria.
6. La FTE aplica para los siguientes servicios:
  - a) Servicio de Apoyo al Desarrollo Productivo Agropecuario de la tipología Apoyo al Desarrollo Productivo Agropecuario, cuya brecha es Porcentaje de Productores Agropecuarios sin Servicio de Asistencia Técnica.
  - b) Servicio de Apoyo al Desarrollo Productivo Forestal Sostenible de la tipología Apoyo al Desarrollo Productivo Forestal Sostenible, cuya Brecha es porcentaje de superficie con potencial para el desarrollo productivo forestal de cadenas productivas priorizadas sin intervención adecuada.

En la primera parte de la ficha Excel el formulador deberá especificar la tipología de proyecto a intervenir.

7. El servicio de apoyo al desarrollo productivo agropecuario, consiste en la provisión de servicios especializados, orientados a atender la demanda de los productores rurales y urbanos fortaleciendo sus capacidades técnicas de producción, procesos, comercialización y gestión empresarial que les permitan generar niveles de producción crecientes y sostenibles, con valor agregado y diversificando con distintos productos y nivel de procesamiento, a fin de insertarse eficiente y competitivamente al mercado mediante:
  - Capacitación a productores agropecuarios y forestales
  - Asistencia técnica a productores agropecuarios y forestales
  - Gestión del conocimiento, solo se debe considerar equipo estratégico para las UP (Dirección Regional Agraria – DRA, Gobierno locales y Agencias Agrarias - AA, AGRORURAL, Proyectos Especiales, INIA, SENASA, SERFOR).

---

<sup>1</sup> Estrategia Nacional de Agricultura Familiar 2015 – 2021- FAO - Ministerio de Agricultura y Riego 2015

8. Servicios específicos brindados a productores agropecuarios y forestales, entre los servicios específicos que se brindan mediante estas tipologías de proyecto tenemos los siguientes:
- **Asistencia técnica:** este servicio comprende actividades de acompañamiento y entrenamiento a los productores en la sede del negocio, en la aplicación de tecnologías innovadoras (nuevas o mejoradas), en cualquiera de las fases de la cadena productiva, bajo la modalidad “aprender haciendo”; se podrá implementar módulos demostrativos para aplicación de los conocimientos que se impartan durante la asistencia técnica.
  - **Capacitación o entrenamiento:** comprende eventos específicos o programas continuos, pasantías, en temas relacionados con la mejora de procesos productivos (primarios, de transformación), acceso a mercados (manejo del producto, planes de negocio, información, asociatividad, negociación, entre otros), gestión del negocio (financiamiento, procesos, etc.).
  - **Gestión del conocimiento:** permitirá retroalimentar las medidas que promoverá y también aportar evidencias sobre su efectividad, con el objetivo de fortalecer las capacidades de los productores y que a su vez permita identificar con certeza la ciencia detrás de la práctica.
9. Para estas tipologías de proyectos, la inversión efectiva y costo directo al productor está estimado en 1.5 UIT (costo directo del PI correspondiente a sus componentes), el cual está establecida en las capacitaciones, asistencia técnica y activos comunes.
10. De acuerdo a la Guía General para la Identificación, Formulación y Evaluación de Proyectos de Inversión se toma como referencia la estructura de costos (páginas 107-108), recomendando para la estructuración de los costos de los proyectos la siguiente forma: **a) Costos directos;** corresponde a los factores de producción (Infraestructura, Equipo, Vehículo, Intangible) que representa total 90% del costo total de inversión, **b) Costos Indirectos;** son los gastos generales, Utilidad y el Impuesto General a las Ventas (IGV), representa el 5%, **c) Otros costos;** representaría el 5% , sumando todo sería un total del 100%, tal cual se puede apreciar en el siguiente cuadro.

**Cuadro N°1: Estructura de costos**

<b>COSTOS</b>		Porcentaje
Factor de Producción:	Infraestructura	90%
Factor de Producción:	Equipo	
Factor de Producción:	Vehículo	
Factor de Producción:	Intangible	
<b>Total de Costos Directos (A)</b>		
Gastos generales		5%
Utilidad		

Impuesto General a las Ventas (IGV)	
<b>Total Costos Indirectos (B)</b>	
Gestión del proyecto	5%
Expediente Técnico o documento equivalente	
Supervisión	
Liquidación	
<b>Otros Costos (C)</b>	
<b>Costo Total de Inversión (A) + (B) + (C)</b>	100%

De tal forma, en el caso de estructurar los costos tomando en consideración los costos del proyecto por componente se recomienda lo siguiente: **a) Costos directos**; corresponde a los componentes que representa total 90% del costo total de inversión, **b) Costos Indirectos**; son los gastos generales, Utilidad y el Impuesto General a las Ventas (IGV), representa el 5%, c) Otros costos; representaría el 5%, sumando todo sería un total del 100%, tal cual se puede apreciar en el siguiente cuadro 02. Cabe señalar que tal fin se ha elaborado un Anexo 02 denominado estructura de costos, que se encuentra automatizado en la FTE.

**Cuadro N°2: Estructura de costos por Componente**

<b>COSTOS</b>	Porcentaje
Componente 1	90%
Componente 2	
Componente 3	
Componente n:	
<b>Total de Costos Directos (A)</b>	
Gastos generales	5%
Utilidad	
Impuesto General a las Ventas (IGV)	
<b>Total Costos Indirectos (B)</b>	
Gestión del proyecto	5%
Expediente Técnico o documento equivalente	
Supervisión	
Liquidación	
<b>Otros Costos(C)</b>	
<b>Costo Total de Inversión (A) + (B) + (C)</b>	100%

11. Para la elaboración de esta ficha se ha tomado en cuenta el Anexo N° 9: Lineamientos para la estandarización de proyectos de inversión.
12. La información a emplearse para el desarrollo de la FTE es de fuente secundaria (INEI, FAO, EICA, CENAGRO, Portal web de DRA, Costos por Ha - portal DRA - Cantidad de productores - Nivel socioeconómico de los productores -SIRTOD), base de datos disponibles, registros administrativos, publicaciones especializadas, juicio de expertos, información sobre la formulación y ejecución de proyectos similares, etc.), complementándose con fuente primaria (estudios técnicos preliminares, trabajo de campo, etc.) en las variables que correspondan.
13. La información a consignar en la FTE corresponde a proyectos de inversión pública de la tipología de apoyo al desarrollo productivo agropecuario y de la tipología apoyo al desarrollo productivo forestal sostenible.
14. Con fines de mejorar las condiciones de productividad de los cultivos y crianzas el MIDAGRI a través de una Resolución Ministerial dará las pautas y procedimientos para el uso y la afectación presupuestal para la compra de insumos, por ejemplo, semillas y plántones, cuyas condiciones mínimas para el uso de plántones pueden ser: a) Título de propiedad o posicionamiento del área forestal, b) De preferencia contar con algún tipo de riego para asegurar el mantenimiento de las plantas. c) Distanciamiento mínimo de acuerdo a condiciones técnicas, d) Contar con cartas de compromiso para la venta de productos, e) Cantidad mínima de Ha por productor.

### III. CONSIDERACIONES TÉCNICAS PARA LA FORMULACIÓN DE LA FTE

La presente Ficha Técnica Estándar (FTE) aplica para proyectos de inversión pública de las tipologías de apoyo al desarrollo productivo agropecuario y apoyo al desarrollo productivo forestal sostenible cuyas naturalezas de intervención sea la de mejoramiento.<sup>2</sup>

Las tipologías de proyectos a formular mediante esta FTE consideran las siguientes cadenas productivas:

- **Agropecuaria:** El cual incluye cadenas de productos agrícolas, pecuarios (con fines comerciales) a diferencia de los proyectos ecosistémicos, cuya finalidad pretenden devolver el buen funcionamiento a los ecosistemas, además que incluye recuperación de especies en peligro de extinción el cual busca en brindar servicios para mejorar el manejo de las cadenas de valor conservando y usando de forma sostenible los recursos. Desde la producción o la gestión de la provisión de los insumos hasta la comercialización, pasando por la transformación del producto cuando sea pertinente.

---

<sup>2</sup> Se ha tomado en considerar definiciones plasmadas en el documento denominado "Lineamientos básicos para la formulación de proyectos de inversión pública de apoyo al desarrollo productivo", aprobado por Resolución Directoral N° 009-2012/63.01

**Agrícola:** La cadena agroalimentaria, como unidad de análisis y formulación de políticas, es importante por al menos dos razones fundamentales. En primer lugar, porque permite comprender y valorar la contribución de la agricultura a la economía del país. Y, en segundo lugar, por el correcto funcionamiento y la adecuada articulación entre los diferentes eslabones de las cadenas agroalimentarias son elementos fundamentales para incrementar la competitividad del sector agraria y la economía de los países.

**Pecuario:** Las Cadenas productivas pecuarias involucran a diversos actores que se encuentran antes del proceso, durante el proceso y después del proceso productivo, así por ejemplo podemos tener a los proveedores de insumos, a las fuentes crediticias, e instituciones asesoras, a los productores y/o procesadores, los comerciantes de los canales de comercialización y los consumidores finales<sup>3</sup>.

- **Forestal:** Involucra a diversos productores forestales no maderables que producen bienes de consumo derivados de los ecosistemas forestales, excluyendo aquellos procedentes de la madera o corta de árboles. Estos productos cumplen un rol vital en la generación de alimentos, medicina, empleo, ingresos, forraje, contribuyendo al bienestar de la comunidad.

## A. CADENAS PRODUCTIVAS

De acuerdo a la conceptualización del Ministerio de Desarrollo Agrario y de Riego – MIDAGRI<sup>4</sup>, se define como **Cadena Productiva** al sistema que agrupa a los actores económicos interrelacionados por el mercado y que participan articuladamente en actividades que generan valor, alrededor de un bien o servicio, en las fases de provisión de insumos, producción, conservación, transformación, industrialización, comercialización y el consumo final en los mercados internos y externos.

Cabe precisar que las Cadenas Productivas tienen un proceso de priorización la cual está vinculada a cuatro (04) aspectos fundamentales. El primer aspecto está referido al análisis de Potenciamiento de la zona, que básicamente es analizar los productos de la zona con mayor potencialidad de acceso al mercado de manera competitiva; el segundo aspecto hace referencia a la priorización, es decir identificar los productos con mayor potencialidad e impacto en el mercado; el tercer aspecto es la identificación de cuello de botella, que consiste en analizar los procesos de las cadenas seleccionadas desde la adquisición de insumos hasta la comercialización del producto final; el cuarto aspecto hace referencia a la Formulación de políticas y proyectos, que consiste en establecer una estrategia donde se incluya la formulación de políticas y PIP vinculados a los servicios de apoyo a las cadenas productivas, (ver Gráfico N° 1).

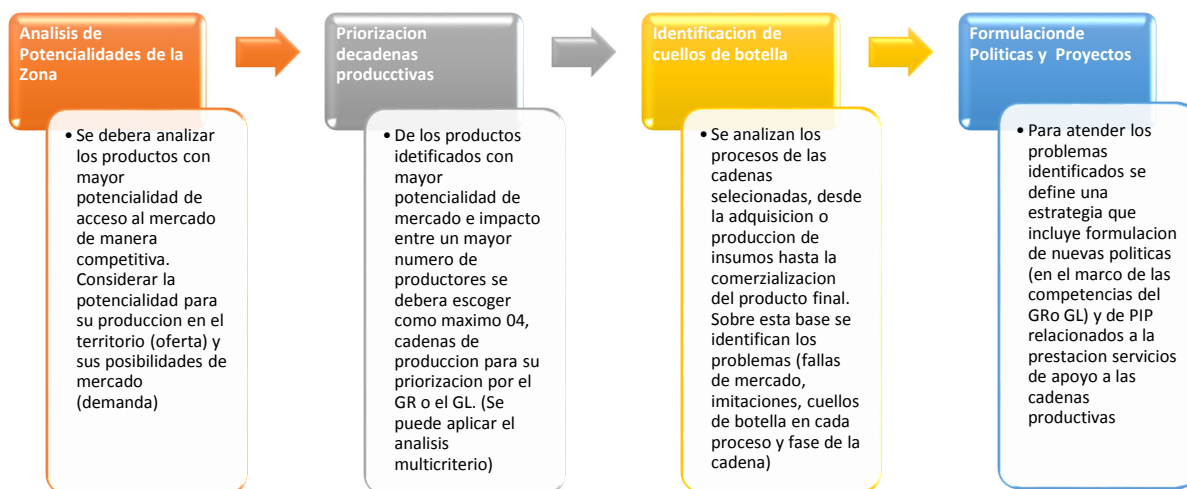
---

<sup>3</sup> Información tomada [www.minagri.com.pe](http://www.minagri.com.pe)

<sup>4</sup>Resolución Directoral N° 009-2012/63.01 – Anexo 01: Lineamientos básicos para la formulación de proyectos de inversión pública de apoyo al desarrollo productivo



**Gráfico N°1: Proceso de priorización de la Cadena Productiva**



Fuente: Resolución Directoral N° 009-2012/63.01-.MEF DGPMI<sup>5</sup>

Es importante mencionar que en el caso de tener una cadena productiva que por su complejidad y/o naturaleza no se ajuste a los requerimientos de esta ficha técnica estándar, es recomendable elaborar una Ficha de mediana y baja complejidad.

## B. PRODUCTORES BENEFICIARIOS

Se considera que este servicio está dirigido a **pequeños y medianos productores<sup>6</sup> que actualmente dirigen su producción a algún mercado** (local, regional, nacional, internacional) o **tienen potencial para insertarse en él**, pero no cuentan con capacidades técnicas de producción, procesos, comercialización y gestión empresarial que les permitan generar niveles de producción crecientes y sostenibles, con valor agregado y diversificando con distintos productos y nivel de procesamiento, a fin de insertarse eficiente y competitivamente al mercado.

## C. INDICADOR DE BRECHA

Estas tipologías de proyectos responden a los siguientes indicadores a) **“Porcentaje de productores agropecuarios sin servicio de asistencia técnica”**, el cual contempla el Servicio de apoyo al desarrollo productivo agropecuario. Asimismo, mide la brecha de cobertura existente para productores no asistidos técnicamente para llevar adelante, principalmente, los procesos estratégicos y ampliar las capacidades productivas y empresariales de la agricultura familiar, b) **“Porcentaje de superficie con potencial para el desarrollo productivo forestal de cadenas productivas priorizadas sin intervención adecuada”**, el cual contempla el Servicio de apoyo al desarrollo productivo forestal sostenible. Asimismo, según SERFOR, gestiona y promueve

<sup>5</sup> Esta fuente actualmente se encuentra derogada, pero es útil para la información correspondiente.

<sup>6</sup> Productor Pequeño: Generalmente es una actividad familiar, lo que producen lo destinan al autoconsumo como una forma de satisfacer sus necesidades básicas.

Productor Mediano: hay más tecnología, contrata mano de obra en ciertos periodos y a pequeña escala asalariada y están mejor económicamente en comparación con los pequeños productores.

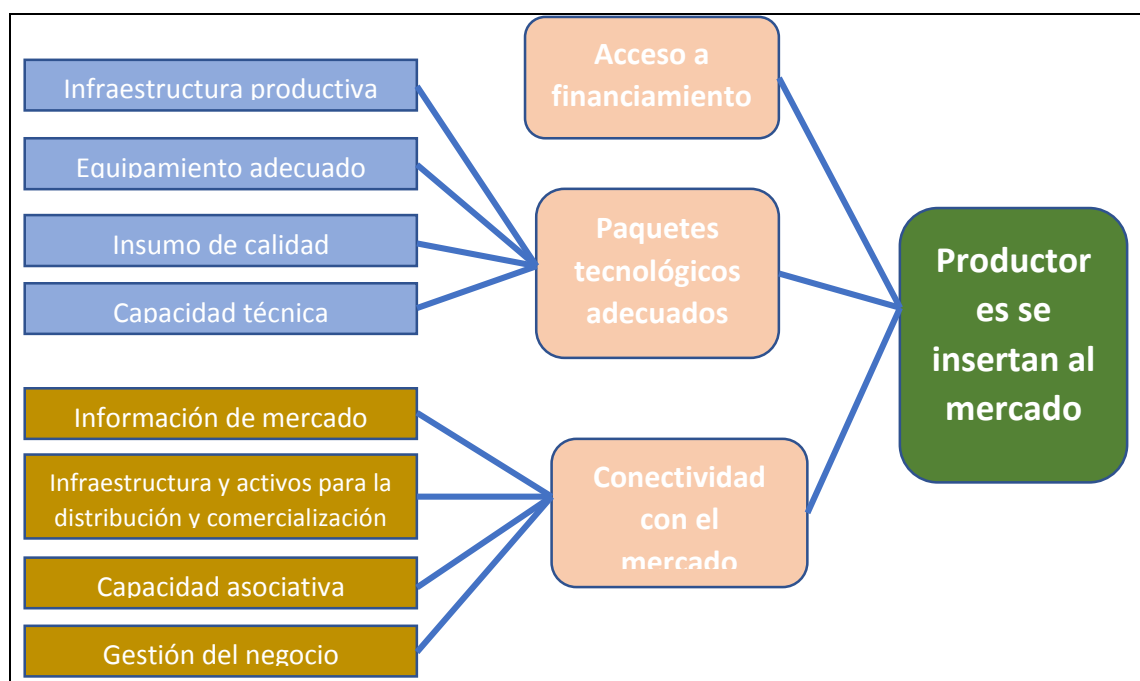
el uso sostenible, la conservación y la protección de los recursos forestales y de fauna silvestre.

La contribución al cierre de brechas mediante la tipología de proyecto de apoyo al desarrollo productivo agropecuario se mide a través de la cantidad de Productores asistidos; mientras que en la tipología de apoyo al desarrollo productivo forestal sostenible se mide en hectáreas.

#### D. SERVICIO DE APOYO AL DESARROLLO PRODUCTIVO

Para que un productor se inserte al mercado, requiere de un conjunto mínimo de elementos, estos elementos son la infraestructura productiva, equipamiento adecuado, capacidades técnicas, información del mercado, entre otros, como se muestra en el siguiente gráfico<sup>7</sup>:

**Gráfico N°2: Elementos necesarios para la inserción al mercado de un productor**



**Fuente:** Anexo 01 Lineamientos básicos para la formulación de proyectos de inversión pública de apoyo al desarrollo productivo

Los elementos importantes para una propuesta integral que permite el desarrollo de la productividad y la gestión del conocimiento son acceso a financiamiento, paquetes tecnológicos adecuados y conectividad con el mercado. Sin embargo, en el marco de una inversión pública los elementos más importantes son:

- Paquetes tecnológicos adecuados: Corresponde a los insumos y capacidad técnica.
- Conectividad con el mercado: Corresponde la información de mercado, capacidad asociativa y gestión del negocio.

<sup>7</sup>Tomado de "Lineamientos básicos para la formulación de proyectos de inversión pública de apoyo al desarrollo productivo", Resolución Directoral N° 009-2012/63.01 Fuente: DFPGI

Asimismo, para fortalecer todo el elemento que brinda el estado es importante que, a través de los planes de negocio, cofinanciamiento que puede hacer el PROCOMPITE, AGROIDEAS u otros mecanismos que el productor tenga en su mano como cofinanciamiento de ONG, se pueda dar la infraestructura productiva, equipamiento adecuado e insumos de calidad. Y todo provoca que el proyecto pueda beneficiar para que el productor se inserte al mercado.

Tanto PROCOMPITE como AGROIDEAS son fondos concursables a los cuales los productores puedan tener acceso de cofinanciamiento para sus iniciativas.

- PROCOMPITE permitirá a los Gobiernos Regionales y Locales implementar Fondos Concursables para el Co-financiamiento de Propuestas Productivas (Planes de Negocios) presentados por una organización de pequeños productores de cadenas productivas que el gobierno subnacional haya priorizado).
- AGROIDEAS Financia insumos, equipamiento y materiales para la actividad productiva

Esta tipología de proyectos está alineada a los servicios públicos identificados en el PMI correspondientes a:

- **El servicio de apoyo al desarrollo productivo Agropecuario** que implica la asistencia técnica, capacitación o entrenamiento, asesoramiento empresarial, implementación de equipos de uso común. Las intervenciones consisten en el asesoramiento o consejo técnico proporcionado al productor agropecuario para la mejora de sus rendimientos, producción y articulación a mercados a través de distintas estrategias como: escuelas de campo, feria, pasantías, etc., cuyo indicador de brecha ha sido definido como porcentaje de productores agropecuarios sin servicio de asistencia técnica.
- **Servicio de Apoyo al Desarrollo Productivo Forestal Sostenible** que permitirán atender la demanda de pequeños y medianos productores forestales para incrementar su producción y productividad o su capacidad de inserción al mercado, pero que no cuentan con las condiciones para ello. Se consideran como servicio de apoyo a las cadenas productivas, las siguientes actividades: Fomento al establecimiento de plantaciones forestales comerciales, otorgamiento de títulos habilitantes, fomento de la asociatividad, desarrollo de mecanismo financieros, fomento para la articulación a mercados, capacitación y asistencia técnica, asesoría empresarial, implementación de equipos e infraestructura de uso común: Dotar de infraestructura (depósitos, centros de acopio, talleres), equipos, maquinarias y herramientas de uso común para el desarrollo de las actividades productivas, a fin de reducir costos y mejorar rendimientos. El indicador de brecha es “Porcentaje de superficies con potencial para el desarrollo productivo forestal de cadenas productivas priorizadas sin intervención adecuada”.

Entre los servicios específicos que se brindan mediante esta tipología de proyecto tenemos los siguientes:

- **Asistencia técnica:** este servicio comprende actividades de acompañamiento y entrenamiento a los productores en la sede del negocio, en la aplicación de tecnologías innovadoras (nuevas o mejoradas), en cualquiera de las fases de la cadena productiva, bajo la modalidad “aprender haciendo”; se podrá implementar módulos demostrativos para aplicación de los conocimientos que se impartan durante la asistencia técnica.
- **Capacitación o entrenamiento:** comprende eventos específicos o programas continuos, pasantías, en temas relacionados con la mejora de procesos productivos (primarios, de transformación), acceso a mercados (manejo de productos, planes de negocio, información, asociatividad, negociación, entre otros), gestión del negocio (financiamiento, procesos, etc.).
- **Gestión del conocimiento:** permitirá retroalimentar las medidas que promoverá y también aportar evidencias sobre su efectividad, con el objetivo de fortalecer las capacidades de los productores y que a su vez permita identificar con certeza la ciencia detrás de la práctica.

## **E. EL PROCESO DE SERVICIO**

El proceso de servicio para la tipología de proyecto de apoyo al desarrollo productivo agropecuario es igual tanto para el productor agrícola y pecuario; mientras que el servicio para la tipología de proyecto de apoyo al desarrollo productivo forestal sostenible corresponde al productor forestal.

Para estos servicios se han identificado tres (03) procesos: i) Capacitación a productores, ii) Asistencia técnica a productores y iii) Gestión de Conocimiento. Donde las unidades Productoras son diferentes, en el caso agropecuario (agrícola, pecuario), sus Unidades Productoras son la Dirección Regional Agraria (DRA) y Agencias Agrarias de los Gobiernos Locales y en el caso forestal es la Dirección Regional Forestal.

Cada servicio tiene su propio indicador de brecha, Por otro lado, todo el tema que involucre intervenciones en infraestructura y uso común de equipos se van a realizar con proyectos de tipo misional o con proyectos que tendrán otra tipología.

A continuación, se presenta el proceso de servicio para la tipología de proyecto apoyo al desarrollo productivo agropecuario y apoyo al desarrollo productivo forestal sostenible, para estos servicios se han identificado tres (03) procesos: i) Capacitación a productores, ii) Asistencia técnica a productores y iii) Gestión de Conocimiento.

**Gráfico N°3: Procesos del Servicio de Apoyo al Desarrollo Productivo agropecuario**



**i. Proceso de Capacitación a productores**

Mediante la capacitación a los productores se desarrolla la transferencia de conocimientos en tecnologías y técnicas adecuadas para fortalecer sus capacidades técnicas productivas, lo cual permitirá mejoras de los procesos productivos, una gestión eficiente del predio y acceso al mercado.

**ii. Proceso de Asistencia técnica a productores**

La asistencia técnica es un proceso fundamental para el desarrollo sostenible de las actividades productivas de los productores agrícolas, pecuarios y forestales, pues permite un acompañamiento integral a los productores, facilitando el incremento en sus índices de productividad y competitividad, para elevar la competitividad y mejora la calidad de vida de los productores.

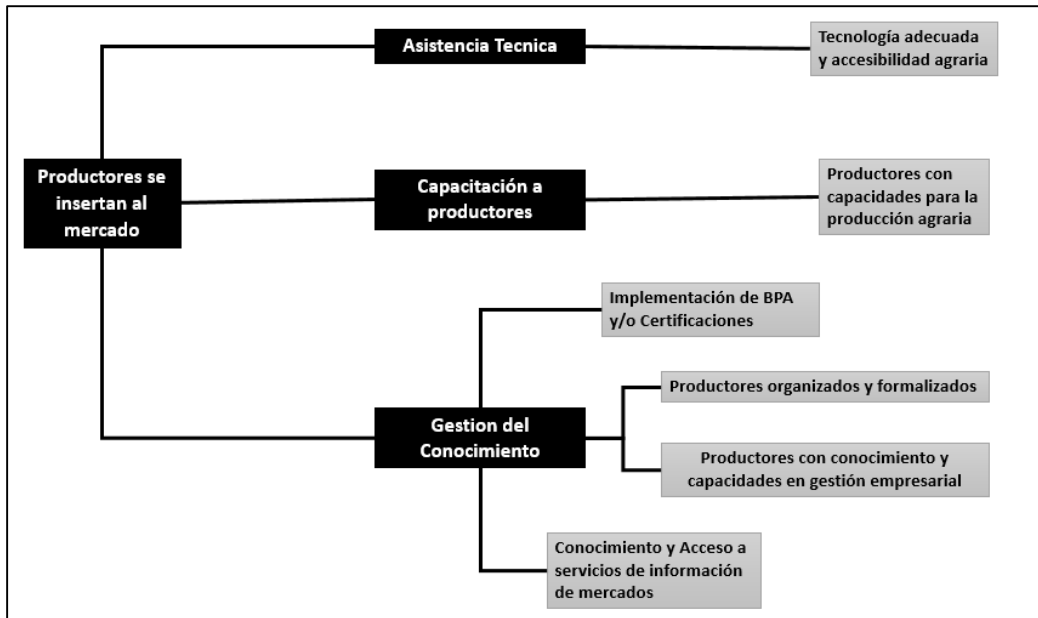
**iii. Proceso de gestión de conocimiento**

La gestión del conocimiento orientada a la agricultura implica la optimización de los resultados obtenidos a todos los esfuerzos que los productores dedicados a este rubro llevan a cabo para mejorar su desempeño, ya sea al adquirir nuevos conocimientos, aumentar la productividad, organizar de forma más eficiente las labores agrarias, el cual permitirá retroalimentar las medidas que promoverá y también aportar evidencias sobre su efectividad, con el objetivo de fortalecer las capacidades de los productores que identificarán con certeza la ciencia detrás de la práctica.

El proceso de la gestión de conocimientos esta vinculado a cuatro acciones, ellos son: **implementación de BPA y/o certificaciones;**

productores organizados y formalizados; productores con conocimiento y capacidades en gestión empresarial; y conocimiento y acceso a servicios de información de mercados. El cual se refleja en grafico siguiente.

Gráfico N°4: Componentes para la Inserción al Mercado de los productores



## F. UNIDAD PRODUCTORA

La unidad productora para estas tipologías de proyectos lo constituyen las dependencias e instituciones públicas de los tres niveles de gobierno (Sector MIDAGRI, Gobierno Regional y Gobiernos Locales), que cuenten con las competencias para proveer el servicio de apoyo productivo (asistencia técnica y capacitación). Entre las UP vinculadas a este servicio se puede citar:

- a) Gobiernos Nacionales:
  - UEI de las Sedes Desconcentradas de los programas y proyectos especiales del Ministerio de Desarrollo Agrario y Riego (MIDAGRI).
  - UEI de los Organismo Públicos adscritos al MIDAGRI (INIA, SENASA, SERFOR).
- b) Gobiernos Regionales:
  - Direcciones Regionales de Agencias Agrarias (DRAA)
  - Agencias Agrarias (AA)
  - Dirección Regional Forestal
- c) Gobiernos Locales:
  - Gobierno de Desarrollo Económico (GDE)

## G. LOS ACTIVOS

Los activos<sup>8</sup> que se van a financiar en el marco de la presente FTE, son aquellos que permitirán potenciar las acciones de asistencia técnica, capacitación y gestión empresarial, con el objetivo de potenciar las actividades productivas y mejorar la calidad de las mismas. A continuación, se presenta una breve lista de activos según los procesos identificación para estas tipologías de proyectos.

### A. Asistencia técnica a productores

- Equipo de asistencia técnica<sup>9</sup>
- Módulos demostrativos
- Capacidad organizacional

### B. Capacitación a productores

- Módulo demostrativo
- Equipo de capacitación<sup>10</sup>

### C. Gestión del conocimiento <sup>11</sup>

- Capacidad humana
- Capacidad organizacional
- Capacidad para el manejo de Productos Forestales no Maderables (PFNM)

Además de los activos antes mencionados para que el proyecto pueda contar con un conjunto de activos que hagan más sostenible la intervención puede requerir: camioneta, moto, tractor, arado, sembradora, segadora, empacadora, para lo cual se recomienda contar con financiamiento a través de PROCOMPITE, AGROIDEAS, donación de una ONG, etc.

---

<sup>8</sup> Se entiende por activo a un recurso resultante de acciones económico-financieras pasadas, a partir del cual se espera futuros beneficios económicos y sociales, y que cumplen con las siguientes características: i) Existe una entidad que tiene la capacidad de controlar directa o indirectamente el proceso de producción, ii) A diferencia de otros bienes empleados en el proceso de producción de un bien o servicio, iii) Su vida útil viene determinada por el periodo de uso estimado durante el cual se espera que el activo conserve sus propiedades productivas de acuerdo a los estándares de calidad correspondientes y iv) Generalmente, requieren la programación de su mantenimiento para conservar la capacidad de producción de la UP compatible con el desgaste de los activos que la conforman. Cabe mencionar que los activos deben estar expresados en términos de una dimensión física (volumen, longitud, superficie, entre otras).

<sup>9</sup> Computadoras, proyector, equipo multimedia, entre otros

<sup>10</sup> Computadoras, proyector, equipo multimedia, entre otros

<sup>11</sup> Las acciones vinculadas no aplican para IOARR.

**Tabla N°1: Activos Estratégicos del Servicio de Apoyo al Desarrollo Productivo Agropecuario**

Función	División Funcional	Grupo Funcional	Servicio Público	Tipología de inversión
03: Planeamiento, Gestión y Reserva de Contingencia	009: Ciencia y Tecnología	0129: Transferencia de Conocimientos y Tecnologías	Servicio de apoyo al desarrollo productivo Agropecuario	Apoyo al desarrollo productivo agropecuario

**Proceso - Factor Productivo - Activo Estratégico**

Proceso	Factor Productivo	Activos Estratégicos **
Asistencia técnica a productores	Equipo	Equipo de asistencia técnica 1/
Asistencia técnica a productores	Equipo	Módulo demostrativo
Capacitación a productores	Infraestructura	Empacadora 4/
Capacitación a productores	Infraestructura	Viveros comunales 4/
Capacitación a productores	Infraestructura	Equipos para beneficio de ganado 4/
Capacitación a productores	Infraestructura	Cercos 4/
Capacitación a productores	Infraestructura	Pediluvios 4/
Capacitación a productores	Infraestructura	Almacén 4/
Capacitación a productores	Vehículo	Motos
Capacitación a productores	Equipo	Equipo de capacitación 2/
Capacitación a productores	Equipo	Equipos para fumigación 7/
Capacitación a productores	Equipo	Seleccionadora de semillas 4/
Capacitación a productores	Equipo	Kit de análisis de suelo portátil 4/
Capacitación a productores	Equipo	Equipo para inseminación artificial 6/
Capacitación a productores	Equipo	Tanque de nitrógeno 4/
Gestión del conocimiento 3/	Intangible	Capacidad humana
Gestión del conocimiento 3/	Intangible	Capacidad organizacional
Gestión del conocimiento 3/	Intangible	Capacidad de articulación

1/ Contempla computadoras, proyectos, equipos multimedia, entre otros

2/ Contempla computadoras, proyectos, equipos multimedia, entre otros

3/ Las acciones vinculadas al proceso de Gestión de conocimiento (factor productivo intangible), no aplican para IOARR

4/ Los activos estratégicos deben ser utilizados con fines demostrativos (de instrucción) que contribuya al fortalecimiento de capacidades de los productores agrícolas, por lo que no se deben realizar adquisiciones masivas de dichos activos, cuya propiedad es de la UP que eventualmente podrá transferir mediante la sesión de uso.

5/ Cabe indicar que el módulo demostrativo podrá contener insumos: a) Agrícolas como semillas, b) Pecuario como Pajillas de semen y embriones.

6/ Incluye Kit de inseminación artificial, dilatador, pistola de inseminación artificial, termo para descongelar pajillas, cortador de pajillas, guantes de palpación.

7/ Incluye mochila fumigadora.



**Tabla N°2: Activos Estratégicos del Servicio de Apoyo al Desarrollo Productivo Forestal Sostenible**

Función	División Funcional	Grupo Funcional	Servicio Público	Tipología de inversión
03: Planeamiento, Gestión y Reserva de Contingencia	009: Ciencia y Tecnología	0129: Transferencia de Conocimientos y Tecnologías	Servicio de apoyo al desarrollo productivo forestal sostenible	Apoyo al desarrollo productivo forestal sostenible

**Proceso - Factor Productivo - Activo Estratégico**

Proceso	Factor Productivo	Activos Estratégicos **
Asistencia técnica a productores	Equipo	Equipo de asistencia técnica 1/
Asistencia técnica a productores	Equipo	Módulo demostrativo 4/
Capacitación a productores	Infraestructura	Vivero comunal forestal
Capacitación a productores	Vehículo	Motos
Capacitación a productores	Equipo	Maquinaria para cosecha para productos forestales no maderables. 2/
Gestión del conocimiento 3/	Intangible	Capacidad humana
Gestión del conocimiento 3/	Intangible	Capacidad organizacional

1/ Contempla computadoras, proyectos, equipos multimedia, entre otros

2/ Los activos estratégicos deben ser utilizados con fines demostrativos (de instrucción) que contribuya al fortalecimiento de capacidades de los productores agrícolas, por lo que no se deben realizar adquisiciones masivas de dichos activos, cuya propiedad es de la UP que eventualmente podrá transferir mediante la sesión de uso. Por ejemplo, motosierra.

3/ Las acciones vinculadas al proceso de Gestión de conocimiento (factor productivo intangible), no aplican para IOARR

4/ Cabe indicar que el módulo demostrativo podrá contener insumos de Forestal como Plantones.

La descripción y alcances de los activos se realizará cuando se desarrolle el expediente técnico o documento equivalente según el reglamento del inverte de la Directiva N°001-2020-EF/63.01.

## H. MÓDULOS DEMOSTRATIVOS

Los servicios que se implementarán a través de esta tipología de inversión pública deberán tomar en cuenta la implementación de módulos demostrativos<sup>12</sup> (que se definen como espacios físicos donde se establecen los trabajos agrónomos, pecuarios y forestales para seleccionar la mejor opción del productor) además su importancia radica en la transferencia de la tecnología. Estos módulos deberán presentar los siguientes criterios para su implementación:

Para el caso de la capacitación o entrenamiento en nuevos paquetes tecnológicos en un cultivo, se considerará como máximo y previa justificación, 01 módulo demostrativo por centro poblado que: por su potencial, su conectividad a vías de acceso, la cantidad de población (mínimo 30 productores de la cadena a intervenir) y la disposición a participar, sea considerado para tal fin.

Cabe señalar que estos módulos demostrativos instalados en bienes de una entidad pública o de dominio público, **se quedarán en propiedad de la entidad pública correspondiente**. En caso que estos módulos se instalen en propiedad de los productores, tener en cuenta:

- a) Contar con la disponibilidad de terrenos e insumos por parte de los productores en favor de la implementación del módulo demostrativo.
- b) Acuerdo de los productores y/o asociación de productores para hacerse cargo de la operación y mantenimiento, y sostenibilidad del módulo.

---

<sup>12</sup> Se tomó como referencia lo estipulado en Lineamientos básicos para la formulación de proyectos de inversión pública de apoyo al desarrollo productivos.

## IV. CONTENIDO DE LA FTE

En este capítulo se presenta el contenido de la FTE con todos los detalles que deberá considerar el formulador al momento de formular y evaluar el proyecto de inversión estándar. La FTE contempla dieciocho (18) secciones, cada sección de la ficha será detallada con un ejemplo práctico que facilite la comprensión y el adecuado llenado de la FTE.

### Sección 1: Datos generales del proyecto:

En esta sección se describe los datos de la Unidad Formuladora del proyecto, la responsabilidad funcional y tipología del proyecto de inversión, el nombre del proyecto de inversión, el alineamiento y contribución al cierre de una brecha prioritaria definida e identificada por el Sector Agricultura.

Asimismo, se consigna la información sobre la brecha prioritaria (vinculada a la Programación Multianual de Inversiones del Sector Agricultura y de Riego) a la cual contribuye a reducir con el proyecto de inversión en un espacio geográfico determinado (a nivel de distrito, provincia o región), en términos de la capacidad de producción que se logrará alcanzar con la ejecución del proyecto dentro de su área de influencia.

La presente sección está conformada por los siguientes puntos: i) Institucionalidad, ii) Responsabilidad funcional y tipología del proyecto de inversión, iii) Nombre del proyecto de inversión y iv) Alineamiento y contribución al cierre de una brecha prioritaria, los detalles se muestran a continuación:

#### 1.01 Institucionalidad

En este punto corresponde llenar los datos de la Unidad Formuladora (UF) del proyecto de inversión estándar, definiendo en que nivel de gobierno se desarrolla el proyecto, la entidad responsable, así como el nombre y el responsable de dicha UF.

A modo de ejemplo, presentamos el caso del proyecto de inversión de la tipología de apoyo al desarrollo productivo, cuyos datos consignados de la UF son como se muestra a continuación:

1.01 Institucionalidad	
<b>UNIDAD FORMULADORA (UF)</b>	
Nivel de gobierno :	NACIONAL
Entidad :	Gobierno Local
Nombre de la UF: (Nombre de la Unidad Orgánica a la que pertenece la UF)	Municipalidad provincial de Chanchamayo
Responsable de la UF	Ministerio de Desarrollo Agrario y de Riego

## 1.02. Responsabilidad funcional y tipología del proyecto de inversión

El segundo punto corresponde a la responsabilidad funcional y tipología del proyecto de inversión, donde se establece la función, división funcional, grupo funcional, sector responsable y tipología del proyecto de inversión.

Por ejemplo, para un proyecto de mejoramiento de la tipología **APOYO AL DESARROLLO PRODUCTIVO AGROPECUARIO**, asimismo la información que se consignan en estos campos que comprenden este punto ya están definidos previamente. Indicar que el formulador deberá especificar qué tipología de proyecto es la que se va a intervenir

1.02 Responsabilidad funcional y tipología del proyecto de inversión	
Función	03 PLANEAMIENTO, GESTIÓN Y RESERVA DE CONTINGENCIA
División funcional	009 CIENCIA Y TECNOLOGÍA
Grupo funcional	0129 TRANSFERENCIA DE CONOCIMIENTO Y TECNOLOGÍAS
Sector responsable	013 AGRICULTURA
Tipología de proyecto	APOYO AL DESARROLLO PRODUCTIVO AGROPECUARIO

## 1.03. Nombre del proyecto de inversión

El tercer punto correspondiente a la Sección 1 es el nombre del proyecto de inversión, donde comprende los siguientes tres elementos fundamentales: - La naturaleza de la intervención: ¿Qué se va a hacer? - El objeto de la intervención: ¿Cuál es el bien o servicio, o conjunto de servicios sobre los cuales se va a intervenir?, y ¿Cuál es el nombre de la UP? - La localización: ¿Dónde se va a localiza la UP?

También se debe considerar la cadena productiva a la cual se debe apoyar con la ejecución del proyecto.

- La naturaleza de la intervención, según el Anexo 1, de la Guía General para la identificación, formulación y evaluación de proyectos de inversión, es:
  - Mejoramiento. Intervenciones sobre una UP orientadas a cumplir el nivel de servicio y/o los estándares de calidad de los factores de producción establecidos por el Sector competente. Implica la prestación de servicios de mayor calidad a usuarios que ya disponen de él.
- El objeto de la intervención se refiere al bien o servicio (o conjunto de ellos) sobre el (los) que intervendrá el proyecto y cuál es el nombre de la Unidad Productora.

- La localización se refiere al área donde se ubicará la UP. Por lo general se incluye el nombre del centro poblado, del distrito, provincia y departamento.
- Cadena productiva es el conjunto de operaciones planificadas de transformación de unos determinados factores o insumos en bienes o servicios mediante la aplicación de un procedimiento tecnológico.

A manera de ejemplo, describimos dos ejemplos de denominación de proyecto de intervención:

- Mejoramiento del Servicio de Apoyo al desarrollo Productivo Agropecuario de la Dirección regional agraria de Junín, de la cadena productiva del café, ubicado en la localidad de San Pedro de Puntayacu, distrito de San Ramón, provincia de Chanchamayo, departamento de Junín.
- Mejoramiento del Servicio de Apoyo al desarrollo Productivo forestal sostenible de la Administraciones Técnicas Forestal y de Fauna Silvestre de Lambayeque, de la cadena productiva Forestal, ubicado en la localidad de Los Flores, distrito de La Victoria, provincia de Chiclayo, departamento de Lambayeque.

El formulador deberá de consignar la cadena productiva del proyecto, seleccionado que se muestra a continuación, pues los demás campos ya están predefinidos.

1.03 Nombre del proyecto de inversión

Naturaleza de intervención	Objeto de intervención	Cadena Productiva	Localización
MEJORAMIENTO	SERVICIO DE APOYO AL DESARROLLO PRODUCTIVO	CAFÉ	En la localidad de San Pedro De Puntayacu, distrito de San Ramón, provincia de Chanchamayo, departamento de Junin

Cadena Productiva  
Consignar la cadena Productiva

#### 1.04. Alineamiento y contribución al cierre de una brecha prioritaria

En este punto se muestra el servicio público, asimismo se consigna información sobre la brecha prioritaria (vinculada al PMI) a la cual se contribuye a reducir con el proyecto de inversión en un espacio geográfico determinado, en términos de la capacidad de producción que se logrará alcanzar con la ejecución del proyecto dentro de su área de influencia. Así como también se consigna el valor de la contribución del proyecto al cierre de brecha identificado y priorizado.

Donde el número que se consigna como cierre de brecha de productores agropecuarios sin servicio de asistencia técnica es de 2000 productores.

El formulador deberá llenar el espacio denominado “contribución del cierre de brecha”, asimismo, deberá seleccionar el nombre del indicador

de brecha de acceso a servicios, de acuerdo a lo establecido en los desplegables. Los demás campos ya están predefinidos.

Por ejemplo, para un proyecto de la tipología de “apoyo al desarrollo productivo agropecuario”, se ha identificado que el proyecto contribuirá al cierre de brechas prioritarias (medido a través del indicador denominado “Productores Agropecuarios sin servicio de asistencia técnica”) en 2000 productores.

**1.04 Alineamiento y contribución al cierre de una brecha prioritaria**

Servicio público con brecha identificada y priorizada	<b>APOYO AL DESARROLLO PRODUCTIVO</b>			
Nombre del Indicador de brecha de acceso a servicio	Unidad de medida	Espacio geográfico	Año	Valor
PRODUCTORES AGROPECUARIOS SIN SERVICIO DE ASISTENCIA TÉCNICA	Productores Asistidos	Nacional	2021	885,452
Seleccionar que tipo de proyecto esta formulado	AGRICOLA			
Contribución del Cierre de Brecha (Valor)	2000			

Nota: Se refiere a la capacidad de producción que aporta el proyecto (incremental). Su estimación proviene de la diferencia entre la oferta con proyecto (tamaño) respecto a la oferta optimizada sin proyecto (cuando corresponda).

Por otro lado, si el proyecto fuera de la tipología de “Apoyo al desarrollo productivo Forestal sostenible”, contribuirá en 2000 (has) al cierre de brechas prioritarias medido a través del indicador denominado “Superficies con potencial para el desarrollo productivo forestal de cadenas productivas priorizadas sin intervención adecuada” cuya unidad de medidas es hectárea y su contribución al cierre de brecha corresponde al número de hectáreas que interviene el PI.

**1.04 Alineamiento y contribución al cierre de una brecha prioritaria**

Servicio público con brecha identificada y priorizada	<b>APOYO AL DESARROLLO PRODUCTIVO FORESTAL SOSTENIBLE</b>			
Nombre del Indicador de brecha de acceso a servicio	Unidad de medida	Espacio geográfico	Año	Valor
SUPERFICIES CON POTENCIAL PARA EL DESARROLLO PRODUCTIVO FORESTAL DE CADENAS PRODUCTIVAS PRIORIZADAS SIN INTERVENCIÓN ADECUADA	Ha	Nacional	2021	358,106
Seleccionar que tipo de proyecto esta formulado	FORESTAL			
Contribución del Cierre de Brecha (Valor)	2000			

Nota: Se refiere a la capacidad de producción que aporta el proyecto (incremental). Su estimación proviene de la diferencia entre la oferta con proyecto (tamaño) respecto a la oferta optimizada sin proyecto (cuando corresponda).

## Sección 2. Diagnóstico del Área de estudio:

En esta sección se identifica el área de estudio e influencia del proyecto de inversión, asimismo se realiza un análisis de las características que pueden influenciar en el proyecto, el acceso a servicios públicos y la identificación de peligros que podrían ocurrir. Asimismo, el diagnóstico del área de estudio comprende la recopilación, sistematización y análisis de la información que contextualiza una situación negativa que afecta a una población determinada, así como de las causas que la explican, sus consecuencias y su tendencia al futuro.

Para poder definir objetivos y estrategias de intervención se requiere de la realización de un diagnóstico previo y dentro de sus características se encuentran: i) Describir y comprender la razón de ser de las técnicas agropecuarias implementadas por los agricultores agropecuarios. ii) Identificar, caracterizar y explicar las lógicas de los diferentes actores, poniendo énfasis en el funcionamiento y las interacciones entre fenómenos económicos, sociales o biológicos observados. iii) Identificar y jerarquizar los factores limitantes y las potencialidades del desarrollo rural del área, con el propósito de orientar una acción futura o en curso, para lograr el efecto deseado para la población afectada.

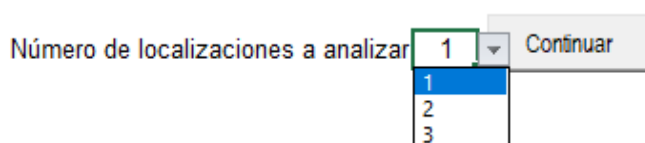
Este diagnóstico debe caracterizar la situación negativa sobre la base a tres (03) elementos, las cuales se mencionan a continuación: a) Cadena productiva, b) Unidad productora y c) Característica de la producción.

A continuación, se detallan los acápites correspondientes de la presente sección:

### 2.01. Localización del área de estudio del proyecto

Se denomina área de estudio, al espacio geográfico que sirve de referencia para contextualizar la situación negativa. Comprende: i) el área donde se localiza la población afectada, ii) el área donde se ubica la UP a intervenir (cuando ésta existe), iii) el área donde se ubican otras UP a las cuales puede acceder la población afectada.

Del mismo modo, en este punto el formulador deberá situarse sobre el botón “Área de estudio” e ingresar el número de localizaciones a analizar donde se ubica el área de estudio del proyecto y dar clic en continuar. Se deberá considerar que los valores ingresados en esta ventana son valores enteros en el rango de 1 a 3 (esta ventana nos permite insertar una cantidad determinada de filas en el cuadro 2.01).



Número de localizaciones a analizar

1  
2  
3

Luego de definido las áreas de localización se deberán seleccionar los datos correspondientes al departamento, provincia, distrito y centro poblado, según corresponda.

2.01 Localización del área de estudio del proyecto Número de localizaciones a analizar

N°	Departamento	Provincia	Distrito	Localidad/Centro poblado	Ubigeo Distrito	Ubigeo Localidad	Dominio Geográfico
1	Junín	Chanchamayo	San Ramón	<div style="border: 1px solid black; padding: 2px;"> <ul style="list-style-type: none"> <li>San Ramon</li> <li>Santa Rosa De La Lora</li> <li>San Juan De Garibaldi</li> <li>Pichita Kaluga</li> <li>La Perla</li> <li>Revancha Baja</li> <li>La Mocoela Alta</li> <li>Lourdes Oxabamba</li> </ul> </div>			

Nota: Los campos de Ubigeo distrito, Ubigeo Localidad y Dominio geográfico se completarán automáticamente luego de ingresar los datos del departamento, provincia, distrito y Localidad.

2.01 Localización del área de estudio del proyecto Número de localizaciones a analizar

N°	Departamento	Provincia	Distrito	Localidad/Centro poblado	Ubigeo Distrito	Ubigeo Localidad	Dominio Geográfico
1	Junín	Chanchamayo	San Ramón	San Juan De Garibaldi	120305	0003	Selva

## 2.02 Localización del área de influencia del proyecto

En este punto se ingresará el área de influencia del proyecto, previamente se deberá de especificar el número de localizaciones de áreas de influencia que comprende el proyecto, para ello nos deberemos situar sobre el campo "Área de influencia" (esta ventana nos permite insertar una cantidad determinada de filas en el cuadro 2.02).

Número de localizaciones a analizar

- 1
- 2
- 3

Luego se selecciona el departamento, provincia, distrito y centro poblado que caracterizan el área de influencia del proyecto, según corresponda:

2.02 Localización del área de influencia del proyecto Número de localizaciones a analizar

N°	Departamento	Provincia	Distrito	Localidad/Centro poblado	Ubigeo Distrito	Ubigeo Localidad	Dominio Geográfico
1	Junín	Chanchamayo	San Ramón	San Pedro De Puntayacu	120305	0038	Selva
2	Junín	Chanchamayo	San Ramón	La Perla	010611	0004	Selva

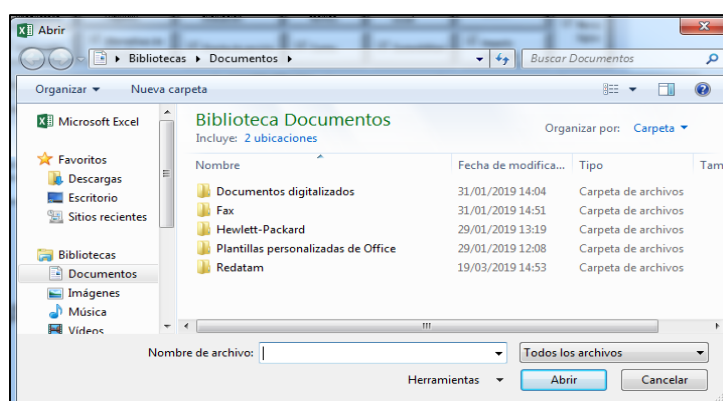
Nota: Si el área de influencia del proyecto abarca más de una localización, se podrán añadir más localizaciones.

Nota: Los campos de Ubigeo Distrito, Ubigeo Localidad y Dominio geográfico se completarán automáticamente luego de ingresar los datos del departamento, provincia, distrito y localidad.



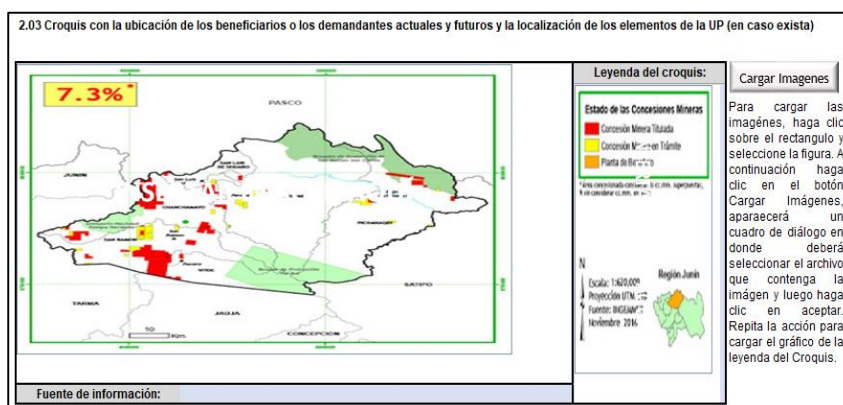
### 2.03. Croquis con la ubicación de los beneficiarios o los demandantes actuales y futuros y la localización de los elementos de la UP (en caso exista).

En este punto se deberá mostrar un croquis de la ubicación de los beneficiarios y/o demandantes. Para ello, se deberá dar clic en el recuadro “Insertar imagen aquí” y luego seleccionar la opción “Cargar Imágenes”, nos mostrará el siguiente cuadro, en donde se deberá seleccionar la imagen.



Nota: Se deberá tener en cuenta que existen dos recuadros en donde se cargan imágenes, el primer recuadro se carga la imagen que corresponde al mapa de ubicación de la UP y beneficiarios, y en el segundo recuadro se carga la imagen de la leyenda del croquis.

Por ejemplo, para un proyecto de la tipología “apoyo al desarrollo productivo agropecuario” y naturaleza “mejoramiento”, se han cargado la imagen que corresponde al croquis de la ubicación de la UP que comprende el proyecto. Como se muestra a continuación:

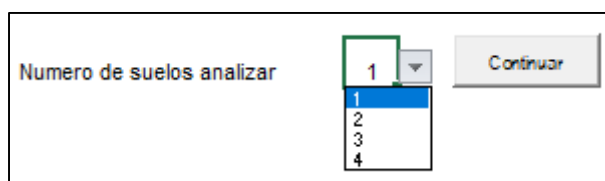


## 2.04. Análisis de las características (físicas, accesibilidad, disponibilidad de servicios, insumos, etc.) que influirán en el diseño del proyecto, en la demanda, en los costos, etc.)

En este punto se ingresan datos sobre las características del entorno físico del área geográfica, accesibilidad y disponibilidad de servicios básicos. En los casos que corresponda, añadir información sobre la dinámica económica que contextualice la situación negativa bajo análisis.

Este análisis, debe centrarse en aquellas variables relevantes para el planteamiento del proyecto, es decir aquellas que condicionen procedimientos constructivos, procesos de producción, tendencias relacionadas con la prestación del servicio o sean factores condicionantes de la demanda o de las alternativas de solución. Asimismo, el análisis debe considerar aquellas variables que permitirán evaluar los impactos ambientales (sobre todo negativos) que podría generar el proyecto o que estuviese generando en el espacio territorial donde se va encontrar a la población beneficiaria, si existiera, y el riesgo para la sostenibilidad del servicio.

- En el caso de las principales características del uso del suelo de la zona de interés (localización de los espacios a intervenir), en primer lugar, se deberá de ingresar la cantidad de suelos del cual se desea conocer sus características. Luego se deberá presionar aceptar (La siguiente ventana permite insertar filas para consignar información de los suelos).



The image shows a software interface element. On the left, the text "Numero de suelos analizar" is displayed. To its right is a dropdown menu currently showing the value "1". The dropdown menu is open, showing a list of options: "1", "2", "3", and "4". The option "1" is highlighted in blue. To the right of the dropdown menu is a button labeled "Continuar".

Luego se deberá de consignar el tipo de suelo, área (hectáreas), descripción y fuente de información que caractericen el tipo de suelo identificado y definido.

Por ejemplo, en el caso de un proyecto de inversión de la tipología “apoyo al desarrollo productivo agropecuario” y naturaleza “mejoramiento”, se ha identificado que este proyecto intervendrá en dos tipos de suelos: tierras aptas para la producción forestal y tierras aptas para cultivo en limpio. Por ello se ha ingresado 2 tipos de suelos.

Luego de haber establecido los tipos de suelo, se consigna la información sobre el área, descripción y la fuente de información correspondiente a cada tipo de suelo.

2.04 Análisis de las características (físicas, accesibilidad, disponibilidad de servicios, insumos, etc.) que influirán en el diseño del proyecto, en la demanda, en los costos, etc.)

Numero de suelos analizar

**Físicas**

Principales características del uso del suelo de la zona de interés (localización del espacio potencial )

Tipo de suelo	Área (m <sup>2</sup> )	Descripción	Fuente de información
<input type="text"/> <ul style="list-style-type: none"> <li>Suelos arenosos</li> <li>Suelos franco arenosos</li> <li>Suelos franco arcillosos</li> <li>Suelos arcillosos limosos</li> </ul>		Descripción Ingrese la descripción del tipo de suelo de la zona de interés. El texto no debe ser mayor a 60 caracteres	Fuente de Información Ingrese la fuente de información que utilizó para caracterizar el suelo de la zona de interés. Longitud de texto no mayor a 60 caracteres.

2.04 Análisis de las características (físicas, accesibilidad, disponibilidad de servicios, insumos, etc.) que influirán en el diseño del proyecto, en la demanda, en los costos, etc.)

Numero de suelos analizar

**Físicas**

Principales características del uso del suelo de la zona de interés (localización del espacio potencial )

Tipo de suelo	Área (m <sup>2</sup> )	Descripción	Fuente de información
Suelos franco arcillosos	2,500.00	Es el que tiene más arcilla de lo que se considera óptimo. La textura es algo más suave que la del franco-arenoso, pero se diferencia de él por el color que es más oscuro, y por poder moldearlo.	MIDAGRI
Suelos arcillosos limosos	3,500.00	Un suelo arcilloso o uno limoso tienen más capacidad de retener agua por lo que los cultivos no necesitan ser irrigados con mucha frecuencia. Como los suelos compactos reducen el espacio poroso para el agua y el aire tienen muy baja o menos capacidad de retener el agua.	MIDAGRI

Luego del llenado del cuadro anterior se procede con el llenado de características como altitud, temperatura, humedad, precipitaciones, que caracterizan el área de intervención del proyecto. Continuando con el ejemplo, se ha consignado la siguiente información correspondiente a la altitud, temperatura, humedad, precipitación, y las fuentes de información de donde se han conseguido esos datos:

Altitud (msnm)	Temperatura (°C)	Humedad (%)	Precipitación (mm)	Fuente de información
850	30	80	1500	SENAMHI

### Describir características de accesibilidad y dinámica económica

La Provincia de Chanchamayo, presenta el principal acceso partiendo desde Lima hacia la zona centro del Perú hasta la ciudad San Ramón o La Merced por la carretera central, pasando por La Oroya y Tarma. La dinámica económica de la población, es básica para el entendimiento de su relación con el territorio y los recursos naturales que la sustentan dentro de la región de Chanchamayo. El sector agrícola es el más importante en la provincia de Chanchamayo. Desde su fundación ese fue el motivo de los habitantes y fuente de vida y trabajo. Donde el café constituye el principal cultivo rentable

Seguidamente se registra una descripción de las características de accesibilidad y dinámica económica en el área de intervención del proyecto. Del mismo modo se deberá consignar la información respecto a la descripción de las características de accesibilidad y dinámica económica, como se muestra a continuación:

Otro aspecto importante del punto 2.04 de la presente sección, es el registro del acceso a servicios básicos y la disponibilidad de recursos, e disponibilidad de vías, donde se deberá consignar los datos respecto al servicio público y realizar la descripción del servicio.

Acceso a servicios públicos		Disponibilidad de recursos e insumos para el proyecto	
Servicios Públicos a analizar		Recursos e insumos a analizar	
2		2	
Continuar		Continuar	
Servicio público	Descripción	Recursos	Descripción
Sistema Agua Potable	Los pobladores de San Ramón el 44.40% consumen agua de río acequia y manantial muestra las necesidades insatisfechas de la disponibilidad de agua potable en la zona de intervención. Solo el 35 % de las viviendas disponen de agua potable de Red pública dentro de la vivienda.	Agua	La localidad cuenta con amplias fuentes de agua para el riego de las zonas de cultivo.
Sistema Alcantarillado	El 28.27% de viviendas usan pozo ciego y el 53.35 viviendas usan como servicio higiénico pozo ciego o negro y letrina y el 28.27%	Maquinarias	Si se cuenta con maquinaria necesaria para la remoción de tierra, siembra y cosecha guiada por operadores de la zona.

Disponibilidad de vías para el proyecto	
Vías a analizar	2 <input type="button" value="Continuar"/>
Vías	Descripción
Av. Marginal	La Avenida Marginal es una de las principales vías de acceso a Chanchamayo y está en toda su extensión asfaltada y señalizada. Por esta vía transitan vehículos livianos hasta de carga de productos agrícolas.
Av. Fray Jerónimo Jiménez	La Avenida Fray Jerónimo Jiménez es una de las principales vías de salida de productos hacia la ciudad de Tarma por donde salen los productos de la región de Chanchamayo, está debidamente asfaltada y señalizada y cuenta con diversos puentes acondicionados para el transporte de vehículos con

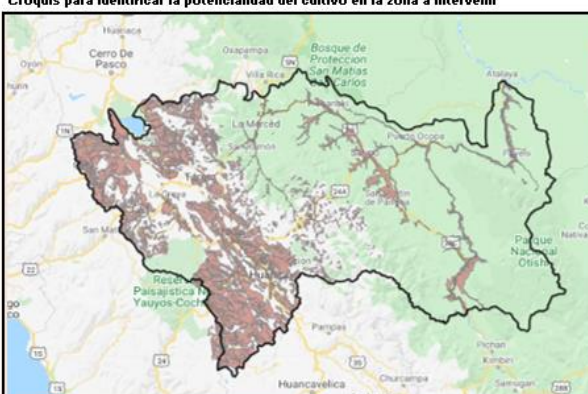
**Descripción**  
 Ingrese la descripción de las vías disponibles de los productos de los beneficiarios al mercado  
 Longitud máximo del texto es de 50 caracteres, incluye los espacios en blanco.

**Disponibilidad de Vías**  
 Ingrese la disponibilidad de vías vecinales, departamentales y nacionales de los productos de los beneficiarios a los mercados  
 Longitud máximo del texto es de 60 caracteres, incluye los espacios en blanco.

*Nota: Si el proyecto requiere ingresar más recursos, insumos e vías se podría añadir más filas.*

El análisis de potencialidades se podrá realizar tomando en cuenta variables como uso de suelo, hidrología, capacidad uso de suelo, niveles de producción y productividad, calidad sanitaria, disponibilidad de recursos hídricos entre otros. Para lo cual se recomienda tomar referencias como por ejemplo <https://geoservidor.minam.gob.pe/consulta-zee/>.

**Croquis para identificar la potencialidad del cultivo en la zona a intervenir**



**Legenda del croquis:**

LEYENDA

POTENCIALIDADES

- ZONAS PRODUCTIVAS
- ZONAS DE PROTECCIÓN Y CONSERVACIÓN ECOLÓGICA
- ZONAS DE TRATAMIENTO ESPECIAL
- ZONAS DE RECUPERACIÓN
- ZONAS DE VOCACIÓN URBANO Y/O INDUSTRIAL

Cargar Imágenes

Para cargar las imágenes, haga clic sobre el rectángulo y seleccione la figura. A continuación haga clic en el botón Cargar Imágenes, aparecerá un cuadro de diálogo en donde deberá seleccionar el archivo que contenga la imagen y luego haga clic en aceptar. Repita la acción para cargar el gráfico de la leyenda del Croquis.

**Fuente de información:**

<https://geoservidor.minam.gob.pe/consulta-zee/>

Usar como referencia: <https://geoservidor.minam.gob.pe/consulta-zee/>



## 2.05. Identificar los peligros que pueden ocurrir en el área de estudio

En este punto se indican los peligros de origen natural, socio natural y/o antrópico que pueden ocurrir en el área de estudio, con breves referencias sobre sus principales características evidenciadas en periodos pasados (como intensidad, área de impacto, frecuencia, otros); y consignar información –solo en los casos que corresponda- sobre nuevos peligros que puedan ocurrir en el territorio bajo análisis.

El formulador deberá de seleccionar mediante el menú desplegable si existe o no el peligro en el área de intervención del proyecto, la lista de peligros posibles se muestra en la columna “peligros”, se deberá de realizar una breve descripción del peligro que se identifica en la zona, que comprende la frecuencia, intensidad, área de impacto, entre otras características más.

Por ejemplo, para el caso de un proyecto de la tipología de “apoyo al desarrollo productivo agropecuario” y “mejoramiento” se ha identificado que en el área de estudio se pueden presentar inundaciones, lluvias intensas, friajes y sismos, estos riesgos son poco frecuentes en el área de intervención del proyecto, contando con el siguiente esquema:

2.05 Identificar los peligros que pueden ocurrir en el área de estudio				
Peligros	¿Existen antecedentes de ocurrencia en el área de estudio?		¿Existe información que indique futuros cambios en las características del peligro o los nuevos peligros?	
	Si / No	Características (Intensidad, frecuencia, área de impacto, otros)	Si/No	Características de los cambios o los nuevos peligros
Inundaciones	SI	Las intensas precipitaciones provocan que el caudal de Cachimay aumente arrasando con todo lo que encuentra a su paso, incluso a mototaxistas. Las fuertes lluvias provocan la inundación de las principales calles y originaron grandes corrientes de agua que bajan a gran intensidad desde las zonas más altas.	NO	<b>Características</b> Si existiera información que indique futuros cambios de características del peligro descrito en la columna izquierda. Ingrese la características (recurrencia del evento, impacto, fuerza, otros) del peligro. El texto no debe ser mayor de 60 caracteres.
Movimientos en masa	NO		NO	
Lluvias intensas	SI	A consecuencia de las lluvias intensas que se registran en la zona, se produjo la afectación de infraestructura de viviendas (filtración de agua y rajadura de pared) en el barrio de Santo Domingo, distrito y provincia de Chachapoyas.	NO	
Helada	NO		NO	
Nevadas	NO		NO	
Nevadas	NO		NO	
Friaje	NO		NO	
Sismos	SI	Los sismos registrados en la region Chachapoyas se registran con una brecha de 2 años en su ocurrencia y los daños a lo largo de la historia no han superado notorias pérdidas económicas en los poblados alejados.	NO	
Sequías	NO		NO	
Vulcanismo	NO		NO	
Tsunamis	NO		NO	
Incendios forestales	NO		NO	
Erosión	NO		NO	
Vientos fuertes	SI	Los vientos fuertes en la region de Chachapoyas se presentan acompañados con lluvias lo que ocasiona el desplome de techo de viviendas afectando de forma material a la ciudadanía.	NO	
Incendios urbanos	NO		NO	
Radiación solar	NO		NO	
Otros	NO		NO	

- Características específicas de los peligros

Peligro	Ocurrencia (SI/NO)	Frecuencia (a)	Intensidad (b)	Resultado (c)= (a)*(b)	Significancia
Inundaciones	SI	Medio	Alto	Alto	Peligro Alto
Movimientos en masa	NO	Bajo			
Lluvias intensas	SI	Medio	Medio	Medio	Peligro Medio
Helada	NO				
Nevadas	NO				
Friaje	NO				
Sismos	SI	Bajo	Bajo	Bajo	Peligro Bajo
Sequías	NO				
Vulcanismo	NO				
Tsunamis	NO				
Incendios forestales	NO				
Erosión	NO				
Vientos fuertes	SI	Medio	Medio	Medio	Peligro Medio
Incendios urbanos	NO				
Radiación solar	NO				
Otros	NO				
<b>GRADO DE PELIGRO DEL PROYECTO</b>				<b>Alto</b>	

**Opciones:**  
 Bajo: Se paralizan los servicios públicos algunos días.  
 Medio: Se paralizan los servicios públicos hasta 3 semanas.  
 Alto: Se paralizan los servicios públicos hasta 3 meses.  
 Muy Alto: Se paralizan los servicios públicos más de 3 meses.

**Significancia:**  
 Ingrese la características de la significancia del peligro que se encuentra analizando.  
 El texto no debe contener más 30 caracteres.

- Cuantificación de los daños que generaría la ocurrencia de una situación de riesgos en el área de estudio

Preguntas	SI/NO	COMENTARIOS
1. ¿La ocurrencia de un desastre podría ocasionar la pérdida de vidas humanas? ¿Qué porcentaje de la población o qué número de habitantes se podría ver afectado?	SI	La pérdida de vidas humanas ante un desastre es una variable que se encuentra estrictamente ligada ya que no solo afectan las UP sino tmbn a la población que comparte el mismo espacio temporal.
2. ¿La ocurrencia de un desastre podría ocasionar personas heridas o enfermas? ¿Qué porcentaje de la población o qué número de habitantes se podría ver afectado?	SI	Los desastres como principal características es el de cambiar el entorno de forma abrupta lo cual genera daños en los habitantes en diferentes intensidades.
3. ¿La ocurrencia de un desastre podría generar que se requiera la rehabilitación y/o recuperación del proyecto? De ser necesario, ¿en qué porcentaje sería necesario rehabilitar o recuperar? ¿Cuánto podría costar dicha rehabilitación o recuperación?	SI	La ocurrencia de un desastre de grandes consideraciones no solo puede generar la rehabilitación de un proyecto, sino también una pérdida total de este bajo circunstancias nada favorables.
4. ¿La ocurrencia de un desastre podría generar la interrupción de la capacidad del proyecto en brindar el bien o servicio? ¿Por cuánto tiempo?	SI	Los desastres dentro de los poblados generan paralización de las actividades agrícolas y con ello el proyecto de bienestar se ve afectado en el tiempo de su ejecución.
5. Ante la ocurrencia de un desastre, ¿qué impactos podría generar la interrupción de los servicios brindados por el proyecto? ¿A quiénes? ¿Por cuánto tiempo?	SI	Los impactos que podrían generar la interrupción de los servicios brindados por el proyecto es la de pérdida total de locaciones de cosecha y residencia de los habitantes.
6. ¿Qué aspectos del proyecto podrían verse afectados, si algunos bienes o servicios que utiliza el proyecto son afectados por la ocurrencia de un desastre?	SI	Los aspectos del proyecto que se pueden ver afectados es el de el tiempo final de ejecución de este a causa de retrasos.

**Comentario:**  
 Ingresar un breve comentario que sustente la respuesta a la pregunta de la columna de la izquierda, el mismo que deberá incluir el monto de la cuantificación de daños y la fuente de la información.  
 El texto no debe ser mayor a 50 caracteres.

**Respuesta:**  
 Responder a la pregunta de la columna de la izquierda, como afirmativo (SI) o Negativo (NO).

### Sección 3. Diagnóstico de la Unidad Productora (UP)

La Unidad Productora (UP) es un conjunto de recursos o factores productivos (infraestructura, equipos, personal, organización, capacidades de gestión, entre otros) que, articulados entre sí, tienen la capacidad de proveer bienes o servicios a la población objetivo. Asimismo, la UP constituye el producto - creado o modificado- de un proyecto de inversión.

Las UP del presente servicio son las sedes desconcentradas de los programas y proyectos especiales del Ministerio de Desarrollo Agrario y Riego, Organismos Públicos adscritos al MIDAGRI (INIA, SENASA, SERFOR), las Direcciones Regionales Agrarias (DRA) y Agencias Agrarias de los Gobiernos Regionales.

En esta sección el diagnóstico deberá enfocarse en analizar de forma integral las condiciones actuales bajo las cuales la Unidad Productora presta el servicio; entender objetivamente cómo el desempeño de la Unidad Productora, en términos de la producción de servicios, contribuye a la situación negativa que afecta a la población.

En el diagnóstico de la Unidad Productora se debe verificar que su oferta cumple con el nivel de servicio requerido por la población afectada y que los principales activos que conforman sus factores de producción cumplen los estándares de calidad establecidos por el Sector, y si se cumple con el mantenimiento oportuno de los activos que comprende la Unidad Productora bajo análisis. Asimismo, el diagnóstico de la Unidad Productora existente debe brindar los elementos de juicio para:

- Identificar los factores de producción que limitan la capacidad de producción de servicios.
- Estimación de la oferta actual de la Unidad Productora (es decir, en la situación sin proyecto).
- Conocer si es posible la optimización de la oferta de la Unidad Productora.
- Realizar el análisis del riesgo de desastres de la Unidad Productora.
- Realizar el análisis de los efectos ambientales negativos que la Unidad Productora pueda estar generando, en caso corresponda.

En el Sector Agricultura existen diversas UP que brindan el servicio de apoyo al desarrollo productivo agropecuario como MIDAGRI, Estación Experimental, Dirección Regional de Agricultura y Administraciones Técnicas Forestales y de Fauna Silvestre ATFFS.

Este servicio consiste en la provisión de servicios especializados, orientados a atender la demanda de los productores rurales y urbanos mediante:

- Asistencia técnica

En esta sección el formulador deberá consignar la información sobre el nombre de la UP sujeta de intervención, su código en caso corresponda, nombre de la cadena productiva, entre otras más.



- **Las Unidades Productoras del servicio**

- **Apoyo al desarrollo Productivo Agropecuario**

- Dirección Regional Agraria (DRA) y Agencias Agrarias

La Dirección Regional de Agricultura es un Órgano Desconcentrado del Gobierno Regional que promueve las actividades productivas agrarias en el ámbito regional y depende técnica y funcionalmente de Ministerio de Agricultura.

- INIA

Es un organismo del estado peruano creado en 1978 dedicado a la innovación agraria. Contribuye al crecimiento económico equitativo, competitivo y sostenible a través de la provisión de servicios especializados en materia agrícola.

- SENASA

Protege al país del ingreso de plagas y enfermedades, para preservar la riqueza agrícola y ganadera; permitiendo que consumidores peruanos y del mundo puedan disfrutar de alimentos sanos e inocuos.

- Gobiernos Locales

Son entidades básicas de la organización territorial del Estado y canal inmediato de participación vecinal en los asuntos públicos, que institucionaliza y gestiona con autonomía los intereses propios de las correspondientes colectividades. Las municipalidades provinciales y distritales son los órganos de gobierno promotores del desarrollo local. Asimismo, la Gerencia de Desarrollo Económico aprovecha los recursos y ventajas competitivas locales en el contexto global, con el objetivo final de crear empleo decente y estimular la actividad económica

- AGRORURAL

Es una unidad ejecutora adscrita al Viceministerio de Desarrollo e Infraestructura Agraria y Riego, que tiene por finalidad promover el desarrollo agrario rural, a través del financiamiento de proyectos de inversión pública en zonas rurales de menor grado de desarrollo económico.

- **Apoyo al desarrollo Productivo Forestal Sostenible**

- SERFOR

Es la Autoridad Nacional Forestal y de Fauna Silvestre y tiene como función principal promover la gestión sostenible de la flora y fauna silvestre del país.

- Dirección Regional Forestal

La Gerencia Regional Forestal y de Fauna Silvestre, es el órgano de línea de segundo nivel organizacional del Gobierno Regional encargada de definir las políticas, organizar, dirigir, controlar, fiscalizar, regular y ejercer las funciones en materia de recursos forestales y de fauna silvestre.

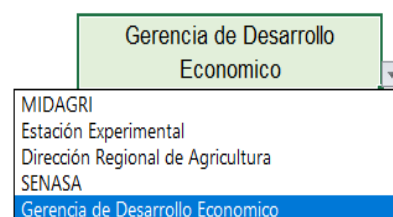
### 3.01. Nombre de la Unidad Productora

En el caso de que existiera una UP que brinde el servicio de apoyo al desarrollo productivo agropecuario, se deberá describir en esta sección, consignando información sobre el nombre de la UP sujeta de intervención y localización.

En esta sección se selecciona de un menú desplegable el nombre de la UP que brinda el servicio en la situación sin el proyecto, y el cual se busca intervenir con el proyecto. Según la tipología de proyecto se desplegará la UP correspondiente.

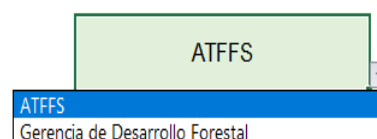
- Apoyo desarrollo Productivo Agropecuario

3.01 Nombre de la Unidad Productora:



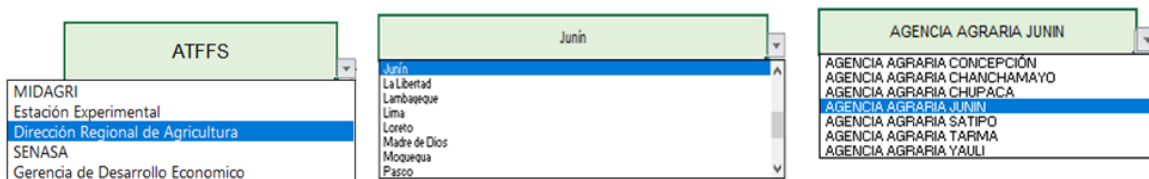
- Apoyo desarrollo Productivo forestal Sostenible<sup>13</sup>

3.01 Nombre de la Unidad Productora:



Conforme se elija la Unidad productora, se desplegará una celda a la derecha, para la respectiva automatización. A manera de ejemplo para la tipología de Apoyo al desarrollo Productivo Agropecuario, la unidad productora será la Dirección Regional de Agricultura (DRA), Departamento de Junín, de la Agencia Agraria Junín.

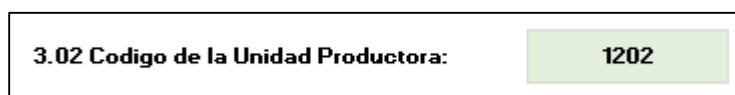
<sup>13</sup> Administraciones Técnicas Forestales y de Fauna Silvestre (ATFFS)



### 3.02. Código de la unidad productora

El código de la UP, se registra de forma automática al seleccionar el nombre de la Unidad Productora.

Si continuamos con el ejemplo de la Dirección Regional de Agricultura (DRA), Departamento de Junín, de la Agencia Agraria Junín, su código correspondiente es 1202, tal como se indica en la imagen.



De igual manera, para el caso forestal si la UP productora es Administraciones Técnicas Forestales y de fauna silvestre (ATFFS), de la selva central, su código correspondiente es 165012, tal como indica la

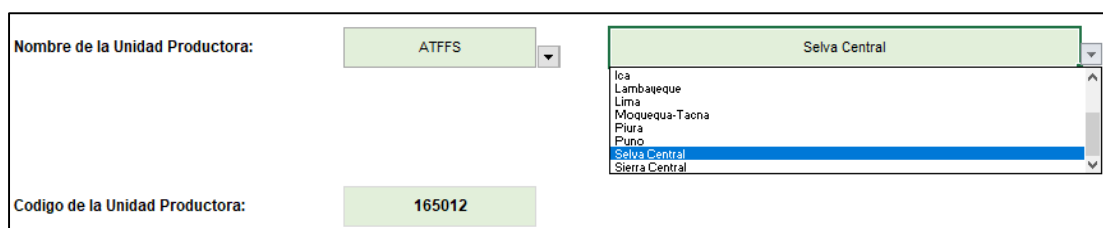


imagen.

### 3.03. Localización geográfica de la Unidad Productora

Se deberá consignar la información referente a la localización geográfica de la Unidad Productora de Bienes y/o Servicios existentes. Para ello el presente instrumento brinda un menú despegable en el cual el formulador podrá seleccionar el departamento, provincia y distrito. En lo que se refiere a la localidad/centro poblado, se deberá consignar la información respectiva. Adicionalmente, el instrumento determina de forma automática el código de Ubigeo y el Dominio Geográfico.

Por ejemplo, si en un proyecto de la tipología “apoyo al desarrollo productivo agropecuario” de la Naturaleza “mejoramiento” se ha identificado que existe una UP, la cual tiene por nombre “Dirección Regional Agraria de Junín”, esta UP se encuentra localizada en la localidad de San Ramón, en ese caso se deberá de seleccionar la opción “Localización geográfica de la Unidad Productora”, ingresar la cantidad de zonas a registrar y presionar el botón “Continuar” (mediante esta

opción se crean filas para ingresar la ubicación).entonces tenemos lo siguiente:

Número de localizaciones a analizar

1  
2  
3

Luego de ello se procede a seleccionar y consignar la información en el siguiente recuadro.

3.03 Localización geográfica de la Unidad Productora						Número de Localizaciones a analizar <input type="text" value="1"/> <input type="button" value="Continuar"/>	
N°	Departamento	Provincia	Distrito	Localidad/Centro poblado	Coordenadas geográficas		
1	Junín	Chanchamayo	San Ramón	San Pedro De Puntayacu	13° 15' 34"	86° 12' 7.2"	

### 3.04. Diagnóstico de procesos de la Unidad Productora

En este punto se consigna información del proceso de producción de la UP identificada<sup>14</sup>, para ello se selecciona el proceso de producción, se realiza una descripción de en qué consiste este proceso de producción y una descripción de la situación actual de este proceso.

Por ejemplo, en el caso de un proyecto de la tipología “apoyo al desarrollo productivo agropecuario” de la Naturaleza “mejoramiento”, se ha identificado que el proceso de producción de la UP definida anteriormente es la “capacitación”, por lo tanto, se ha consignado la siguiente información.

3.04 Diagnóstico de procesos de la Unidad Productora			
N°	Caracterización de los procesos de producción de la UP		
	Nombre del proceso de producción	Descripción ¿En qué consiste el proceso?	Situación actual
1	Capacitación	Comprende eventos específicos o programas continuos, pasantías, en temas relacionados con la mejora de procesos productivos (primarios, de transformación), acceso a mercados (manejo del productos, planes de negocio, información, asociatividad, negociación, entre otros), gestión del negocio (financiamiento, procesos, etc.).	No existe un centro de propagación de material genético de calidad. En el levantamiento de información primaria para el caso del café se resalta que específicamente en este cultivo no han tenido atención concerniente a capacitación para mejorar la productividad.
2	Asistencia Técnica	Comprende actividades de acompañamiento y entrenamiento a los productores en la sede del negocio, en la aplicación de tecnologías innovadoras (nuevas o mejoradas), en cualquiera de las fases de la cadena productiva, bajo la modalidad “aprender haciendo”; se podrá implementar módulos demostrativos para aplicación de los conocimientos que se impartan durante la asistencia técnica. comprende actividades de acompañamiento y entrenamiento a los productores en la	Se ha empleado campañas para mejorar la producción de manera general pero no de forma específica para el café
3	Gestión del Conocimiento	Permitirá retroalimentar las medidas que promoverá y también aportar evidencias sobre su efectividad, con el objetivo de fortalecer las capacidades de los productores y que a su vez permita identificar con certeza la ciencia detrás de la práctica	No se lleva un registro documentado de las nuevas técnicas empleadas o descubiertas de forma empírica por los productores de café.

<sup>14</sup> La Unidad Productora identificada se define en el punto II, llamada “Consideraciones técnicas para la formulación de la FTE”- Sección F, Pag.12

### 3.05 Diagnóstico de los activos de la UP

Con la información recogida de la visita de campo, se deberá evaluar el estado de los activos estratégicos esenciales de la Unidad Productora existente; es decir, si estos cumplen con estándares o parámetros establecidos en las normas técnicas que correspondan.

Los activos considerados en el diagnóstico corresponderán a todos aquellos que permitan la operatividad de la UP, así como desarrollar sus actividades de capacitación y asistencia técnica con fines demostrativos (Empacadora, Mochila fumigadora, Cosechadora, entre otros).

En lo referente a los activos vinculados al proceso de producción, el sector Agricultura y Riego ha establecido, de acuerdo al tipo de proyecto productivo Agrícola y Pecuario:

- **Para Proyectos productivos Agrícolas:**

- Factor Productivo Infraestructura:
  - Almacén
  - Empacadora
  - Viveros
- Factor Productivo Equipos:
  - Módulos demostrativos (pueden considerar insumos como Semillas)
  - Equipo de capacitación
  - Equipo de asistencia técnica
  - Equipos para fumigación
  - Seleccionadora de semillas
  - Kit de análisis de suelo portátil
- Factor Productivo Intangibles:
  - Capacidad humana
  - Capacidad organizacional
  - Capacidad de articulación
- Factor Productivo Vehículos:
  - Motos

- **Para Proyectos productivos Pecuarios:**

- Factor Productivo Infraestructura:
  - Equipos para beneficio de ganado
  - Cercos

- Pediluvios
- Factor Productivo Equipos:
  - Módulos demostrativos (pueden considerar insumos como pajillas de semen)
  - Equipo para inseminación artificial
  - Tanque de nitrógeno
- Factor Productivo Intangibles:
  - Capacidad organizacional
  - Capacidad de articulación
- Factor Productivo Vehículos:
  - Motos
- **Para Proyectos productivos Forestal:**
  - Factor Productivo Infraestructura:
    - Equipo de asistencia técnica
    - Vivero comunal forestal
  - Factor Productivo Equipos:
    - Módulos demostrativos (pueden considerar insumo como plántones)
    - Maquinaria para cosecha para productos forestales no maderables (como motosierras).
  - Factor Productivo Intangibles:
    - Capacidad organizacional
    - Capacidad humana
  - Factor Productivo Vehículos:
    - Motos

Continuando esa línea, el formulador deberá de identificar la cantidad de activos relacionados a cada proceso de producción identificados, es decir, si estos cumplen con estándares o parámetros establecidos en las normas técnicas que correspondan.

Respecto a cada activo identificado se deberá de consignar el estado situacional y la identificación de posibles acciones correctivas (de corresponder).

Luego se procede a seleccionar los activos identificados, el tipo de factor productivo y el proceso al que pertenece.

Procesos	Tipo de Factor productivo	Activos	Cumple con los estándares de calidad del Sector		Estado Situacional	Acciones correctivas
			Norma técnica	Sí /No		
<p>Proceso</p> <p>Seleccione el nombre del proceso que va a analizar.</p>	<p>Factor Productivo</p> <p>Seleccione el factor productivo del proceso seleccionado.</p>	<p>Activos</p> <p>Seleccione el activo estratégico del servicio que va a ser analizado.</p>			<p>Estado situacional</p> <p>Describa el estado situacional del activo estratégico esencial. Denomínese activo estratégico al que modifica la capacidad de producción del servicio. La descripción no debe contener más de 400 caracteres, incluyendo espacios en blanco.</p>	<p>Acciones</p> <p>Describa las acciones correctivas a realizar en el activo estratégico esencial. Denomínese activo estratégico al que modifica la capacidad de producción del servicio. La descripción no debe contener más de 500 caracteres, incluyendo espacios en blanco.</p>

El formulador deberá de identificar la cantidad de activos, consignar el número de activos y presionar el botón “Continuar” (la siguiente ventana permite crear filas para ingresar información).

Número de activos

3  
4  
5  
6  
7  
8  
9  
10

3.05 Diagnóstico de los activos de la UP Número de activos

Procesos	Tipo de Factor productivo	Activos	Cumple con los estándares de calidad del Sector		Estado Situacional	Acciones correctivas
			Norma técnica	Sí /No		
Capacitación	Equipo	Mochilas para Fumigar		si		
Asistencia Técnica	Vehículo	Motos		si		
Gestión del Conocimiento	Intangible	Insumos (semillas y plántones)		si		

### 3.06. Detallar las prácticas de mantenimiento de la UP

En este punto se deberá evaluar si la organización responde a los procesos de producción del servicio, si se disponen y aplican instrumentos de gestión, procedimientos y protocolos. Entre estos

instrumentos son especialmente importantes las políticas y las prácticas de mantenimiento de la infraestructura y los equipos (por ejemplo, frecuencia de mantenimiento según tipo (preventivo, correctivo), fecha de último mantenimiento, entre otros).

Por lo tanto, en este punto en principio se deberá de responder a la siguiente pregunta: “¿se dispone de un plan operativo aprobado?”, consignándose la respuesta en los recuadros para marcar de la ficha:

Sí
  No

Luego, se detalla las prácticas de mantenimiento que reciben los activos de la UP, la información consignada consiste en las acciones de mantenimiento realizadas, costo del mantenimiento, el órgano o área técnica responsable, entre otras.

### 3.06 Detallar las prácticas de mantenimiento de la UP

¿Se dispone de un plan operativo aprobado?

Sí
  No

Precisar documento (en caso la anterior pregunta sea afirmativa)

Precisar los activos esenciales que reciben mantenimiento	Tipo de mantenimiento			Fecha de último mantenimiento realizado	Acciones de mantenimiento realizadas	Costo de último mantenimiento realizado	¿En el año actual dispone de fondos para su ejecución?	¿La entidad dispone de los materiales, recursos humanos y gestión para el mantenimiento?	Precisar restricciones	Órgano o área técnica responsable
	Rutinario	Periódico	Correctivo							
Mochilas para Fumigar	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>		Cambio de fluidos de trabajo	250.00	NO	SI	Pocas unidades	Mantenimiento de maquinarias
Motos	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>		Afinamiento general	500.00	NO	SI	Pocas unidades	Mantenimiento de maquinarias
Insumos (semillas y plantones)	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>							
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>							

### 3.07. Evolución de la producción de servicio provisto a los usuarios

En este punto, se ingresan datos sobre la evolución histórica de la producción del servicio de apoyo al desarrollo productivo agropecuario, se ha definido la unidad de medida como productores agropecuarios.

#### 3.07 Evolución de la producción de servicio provisto a los usuarios

Servicios	Unidad de Medida	Año -5	Año -4	Año -3	Año -2	Año -1
APOYO AL DESARROLLO PRODUCTIVO	Productores Asistidos	2	2	2	2	2

### 3.08. Estimar la exposición frente a los peligros identificados en el diagnóstico del área de estudio

Se debe analizar la exposición y vulnerabilidad en relación con cada uno de los peligros que se hayan identificado; así como los antecedentes de impactos que haya podido sufrir la Unidad Productora.



En este punto de la FTE, se debe incluir información referente a la identificación de la exposición de la Unidad Productora frente a peligros o fenómenos naturales, en esta sección se ha determinado una lista de posibles riesgos, el usuario deberá seleccionar el nivel de exposición (bajo, medio, alto, muy alto) a la que se expone.

Es importante aclarar que solamente se deberá de seleccionar un único nivel asignado al peligro identificado.

Por ejemplo, en el caso de un proyecto de la tipología “apoyo al desarrollo productivo agropecuario” de la Naturaleza “mejoramiento”, se ha identificado los siguientes peligros a los que se expone al área de estudio:

**3.08 Estimar la exposición del Proyecto, frente a los peligros identificados en el diagnóstico del área de estudio**

Peligros	Nivel de exposición			
	Bajo	Medio	Alto	Muy Alto
Inundaciones	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Movimientos en masa	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Lluvias intensas	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Helada	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Nevadas	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Friaje	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Sismos	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Sequías	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Vulcanismo	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Tsunamis	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Incendios forestales	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Erosión	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Vientos fuertes	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Incendios urbanos	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>

**3.09. Describir la vulnerabilidad por factores de fragilidad y resiliencia**

En este punto, se identifica el grado de vulnerabilidad en términos de variables de fragilidad y resiliencia.

Los grados de vulnerabilidad asociados a estos factores tienen 4 niveles, nivel bajo, nivel medio, nivel alto y nivel muy alto los que debe de ser seleccionados según el análisis realizado al área de estudio

El formulador deberá de seleccionar una de estas dos alternativas según su análisis respecto al área de estudio del servicio objetivo de la intervención del proyecto de inversión pública.

Por ejemplo, en un proyecto de mejoramiento de apoyo al desarrollo productivo agropecuario se ha identificado lo siguiente:

3.09 Describir la vulnerabilidad del Proyecto, por factores de fragilidad y resiliencia

Factor de Vulnerabilidad*	Variable	Nivel de vulnerabilidad			
		Bajo	Medio	Alto	Muy alto
Fragilidad	Tipo de construcción	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input checked="" type="radio"/>
	Aplicación de normas de construcción	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
Resiliencia	Capacidades de los operadores para responder ante un evento natural	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
	Capacidades de respuesta de la organización (entidad) ante una contingencia.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
	Capacidades financieras de la entidad para la respuesta	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
	Existencia de recursos financieros para respuesta	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>

**Nivel de Vulnerabilidad**  
 Seleccione el grado de vulnerabilidad por factores de fragilidad y resiliencia.  
 Nota: Opción única.

### 3.10. Mapa de peligros y su área de influencia

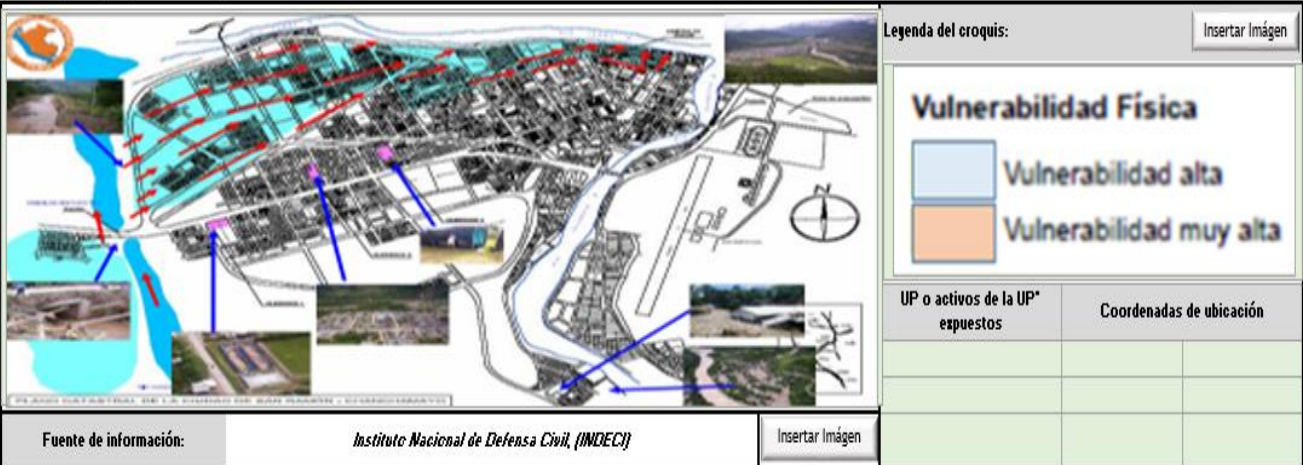
En el punto 3.10 se inserta un croquis o bosquejo gráfico que muestre los peligros identificados en el área de influencia que pueden impactar sobre la UP. Se muestran dos rectángulos donde el formuladora deberá insertar las imágenes tanto del mapa de peligros como de la leyenda del mapa. Asimismo, consignara los tres activos más importantes expuestos a peligros con sus respectivas coordenadas.

Para cargar las imágenes primero se deberá de picar sobre el rectángulo, luego seleccionar la opción de “Insertar imagen”

Insertar Imágen

Luego se cargan las imágenes correspondientes, a modo de ejemplo se muestra el siguiente cuadro.

3.10 Mapa de peligros de la UP y su área de influencia



Fuente de información: *Instituto Nacional de Defensa Civil, (INDECJ)*

Legenda del croquis:

**Vulnerabilidad Física**

- Vulnerabilidad alta
- Vulnerabilidad muy alta

UP o activos de la UP* expuestos	Coordenadas de ubicación

Nota: Para insertar una Imagen, deberá seleccionar el rectangulo donde ubicará la imagen, luego presiones el botón Insertar Imagen.

## Sección 4. Involucrados:

El diagnóstico de involucrados es un eje muy importante para el planteamiento del proyecto y su éxito. Identificar a los involucrados claves, analizar cómo perciben el problema, cuáles son sus expectativas e intereses, su disposición o sus posibilidades de participar en cualquiera de las fases del Ciclo del Proyecto permitirán definir apropiadamente el problema a resolver, y que el diseño del proyecto sea acorde con los intereses de los involucrados, entre otros aspectos.

Por ello, en esta sección se realiza un análisis de la población afectada con la intervención del proyecto de inversión, lo cual nos lleva a realizar una caracterización en términos cuantitativos de esta población, finalmente se elabora una matriz de involucrados en el cual se consignan los agentes involucrados, su posición, la problemática que enfrentan, los intereses y su contribución a la solución de los problemas identificados.

En concordancia con lo anterior, en esta sección se pretende identificar a los involucrados<sup>15</sup> claves, analizar cómo perciben el problema, cuáles son sus expectativas e intereses, su disposición o sus posibilidades de participar en cualquiera de las fases del Ciclo del Proyecto lo que permitirá definir apropiadamente el problema a resolver, y que el diseño del proyecto sea acorde con los intereses de los involucrados, entre otros aspectos.

### 4.01. Descripción de la población afectada

Entre los involucrados uno de los grupos más relevantes son los afectados por el problema y que, al ejecutar el proyecto, serían beneficiarios.

*¿Qué se entiende por población afectada?*

Corresponde al conjunto de individuos afectados por la situación negativa que se intenta solucionar, entendida como una **necesidad insatisfecha** asociada a una **brecha prioritaria**. Esta definición abarca tres aspectos:

- La “necesidad” hace referencia a aquellas demandas de servicios cuya satisfacción recae bajo responsabilidad del Estado.
- Por “insatisfecha” se alude a la carencia de acceso al servicio por parte de la población (cobertura) o cuando ésta lo recibe en forma inadecuada (calidad).
- Por “brecha prioritaria”, se refiere las brechas de infraestructura y/o de acceso a servicios, estimadas y priorizadas para una fecha y ámbito geográfico determinado, por una Entidad Pública en el marco del Programa Multianual de Inversiones (PMI) que corresponda.

En este punto la presente ficha estándar, permite al usuario realizar una descripción analítica de la población afectada por la situación negativa

---

<sup>15</sup> En el Anexo 01, Se establece un formulario de cada productor que forma parte del PI de manera de evitar duplicidades de beneficiarios.

que se quiere resolver con el proyecto, para ello el formulador deberá de consignar datos sobre la cantidad total de la población afectada, tipo de población (productores, hogares, etc.), en qué unidad de medida se expresa y la fuente de información empleada en las estimaciones de la población.

A modo de ejemplo, en un proyecto de mejoramiento de apoyo al desarrollo productivo agropecuario, se ha estimado en base a información del Censo 2017 del INEI que la población afectada de manera directa o indirecta por la intervención del proyecto asciende a 5047 habitantes, y corresponde a una población rural, como se muestra a continuación.

4.01 Descripción de la población afectada			
Total de la población afectada	Tipo de población	Unidad de medida	Fuente de información
5047	Rural	Habitantes	INEI y encuestas

**Total**  
Ingrese el número total de la población afectada por el problema.

#### 4.02. Descripción de otros Involucrados

Se considera como otros involucrados a aquellos grupos de población, diferentes de la población afectada, que están vinculados al proyecto en cualquiera de las fases del ciclo de la inversión.

El diagnóstico de otros involucrados (instituciones, personas, organizaciones, etc.) busca conocer:

- Cómo perciben la situación negativa bajo análisis, las probables causas y consecuencias de esta percepción.
- Cuáles son sus expectativas o intereses sobre la solución de la situación negativa.
- La disposición o posibilidades de participar en el ciclo de inversiones, en especial en las fases de ejecución y funcionamiento. A partir de esta información se podrá conocer el apoyo y gestionar los compromisos que puedan lograrse para la sostenibilidad del proyecto.
- La percepción que tienen sobre el riesgo y los efectos del cambio climático; es decir, la posibilidad de que el proyecto se vea impactado por peligros que ocurren en el área o cambios que han notado en los últimos años en el clima.

En ese sentido como parte de este análisis, la presente ficha, proporciona al usuario un cuadro donde se consignará el total de la población perteneciente a este grupo, indicando el tipo de población (menú despegable), la unidad de medida y la fuente de donde se obtuvo dicha información. Así también se estableció un croquis para identificar la potencialidad del cultivo a intervenir.

4.02 Descripción de otros involucrados			
Total de la población	Tipo de población	Unidad de medida	Fuente de información
140342	Rural	habitantes	INEI y encuestas
	<ul style="list-style-type: none"> <li>Urbano</li> <li>Rural</li> <li>Urbano-Rural</li> </ul>		<p>Fuente Ingrese la fuente de información que ha sido utilizada para la determinación de la población afectada por problema.</p>

### 4.03. Matriz de involucrados

Con fines de sintetizar el diagnóstico de todo los involucrados se deberá de usar como herramienta la matriz de involucrados, el cual nos permitirá sintetizar información relevante respecto a los involucrados claves en el proyecto, asimismo, la matriz incluirá la población afectada y los otros agentes involucrados, a partir de la identificación de sus intereses y expectativas, acuerdos y compromisos que puedan condicionar la sostenibilidad del Proyecto de Inversión, así como las estrategias que se pueden desarrollar en el proyecto para dar respuesta a los interés y expectativas de cada grupo involucrado.

En ese sentido, como resultado del diagnóstico de otros involucrados, éstos pueden clasificarse en cuatro tipos respecto a su actitud hacia el proyecto:

**(i) Cooperantes:** comprenden a personas u organizaciones sociales que apoyan a la promoción del proyecto, población que está dispuesta a otorgar facilidades para la ejecución del proyecto (por ejemplo, derechos de pase), o aquellos que pueden participar en la toma de decisiones o pueden vincularse aportando recursos de diferente tipo para la ejecución del proyecto, como el caso de la entidad que elabora los documentos técnicos para la fase de Formulación y Evaluación, la entidad a cargo del financiamiento y ejecución de la inversión, la entidad a cargo de la operación del servicio y mantenimiento, o inclusive quienes entregan licencias, permisos, autorizaciones, certificaciones u otros similares.

**(ii) Beneficiarios:** incluye a aquellas personas, grupos de individuos u organizaciones, que se encuentran beneficiados por la ejecución del proyecto y se recibirán los beneficios que éste genere.

**(iii) Oponentes:** incluye a aquellas personas, grupos de individuos u organizaciones que pueden sentirse o ser afectados por la intervención ya

sea en su patrimonio o medios de vida (por ejemplo, expropiaciones o fuentes de empleo), pueden llegar a obstaculizar el logro de los objetivos previstos, o promover un potencial conflicto social.

**(iv) Perjudicados:** incluye a aquellas personas, grupos de individuos u organizaciones que son afectados por la intervención ya sea en su patrimonio o medios de vida (por ejemplo, expropiaciones o fuentes de empleo), pueden llegar a obstaculizar el logro de los objetivos previstos, o promover un potencial conflicto social.

En ese sentido, la presente ficha, le presenta al usuario la matriz de involucrados, en la cual se deberá describir cual es el agente involucrado, la posición que tienen respecto al proyecto, los problemas percibidos, los intereses y/o expectativas que tenga respecto a la intervención o proyecto y su contribución al mismo.

La información a sintetizar corresponde a la posición, la problemática, los intereses y la posible contribución a la solución de la problemática identificada (como aportes de mano de obra de la población beneficiaria para la ejecución de la obra, por ejemplo) por parte de los involucrados claves en el proyecto de inversión.

El formulador deberá de identificar la cantidad de involucrados claves del proyecto de inversión, luego ingresar a la opción “involucrados”, consignar el número de involucrados y presionar el “Continuar” (la siguiente ventana permite crear filas para ingresar información).

The image shows a web form interface. On the left, the text "Número de Involucrados a analizar:" is followed by a dropdown menu. The dropdown menu is open, showing a list of numbers from 1 to 8. To the right of the dropdown is a button labeled "Continuar". A yellow tooltip box is positioned over the dropdown menu, containing the text: "Involucrados", "Seleccionar el", "número de", "involucrados que se", "van analizar para el", "presente proyecto."

Luego, procedemos a seleccionar cada uno de los involucrados claves en el proyecto, su posición, la problemática que enfrentan, sus intereses y posibles contribuciones, como se muestra a continuación.

**4.03 Matriz de involucrados**

Número de Involucrados a analizar:

Agente involucrado	Posición (Cooperante, Beneficiario, Oponente, Perjudicado)	Problemas percibidos	Intereses o expectativas	Contribución
<p><b>Agente Involucrado</b> Identificar las entidades involucradas, los beneficiarios directos, indirectos y perjudicados, con la ejecución y operación del proyecto, así como con las medidas de mitigación de impactos ambientales y de reducción de riesgos de desastres. Selección.</p>	<p><b>Seleccionar</b> Seleccionar la posición del agente involucrado analizado.</p>	<p><b>Problemas Percibidos</b> Especificar los problemas que percibe cada uno de los grupos identificados en relación con los servicios o productos en los que interviendá el proyecto, así como con los impactos ambientales y riesgos de desastres.</p>	<p><b>Intereses</b> Especificar los intereses de cada grupo sobre cómo resolver los problemas, así como los conflictos potenciales en relación con la ejecución y operación del proyecto, la mitigación de los impactos ambientales y la reducción de riesgos de desastres.</p>	<p><b>Contribución</b> Acuerdos y compromisos relacionados con la ejecución del PIP, las medidas de mitigación de los impactos ambientales y la reducción de riesgos de desastres.</p>

**4.03 Matriz de involucrados**

Número de Involucrados a analizar:

Agente involucrado	Posición (Cooperante, Beneficiario, Oponente, Perjudicado)	Problemas percibidos	Intereses o expectativas	Contribución
<p>Dirección Regional Agraria</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▲ Dirección Regional Agraria</li> <li>▲ Agencia Agraria</li> <li>▲ Instituto Nacional de Innovación y Servicio Nacional Forestal y de Fauna</li> <li>▲ Dirección General Agrícola - MIDA</li> <li>▲ Dirección General de Ganadería - Estación Experimental - INIA</li> <li>▲ Administración Técnica Forestal y</li> </ul>				

Asimismo, se selecciona la posición del involucrado clave, en este caso el Ministerio de Desarrollo Agrario y de Riego (MIDAGRI) tiene una posición de beneficiarios, como se muestra a continuación:

**4.03 Matriz de involucrados**

Número de Involucrados a analizar:

Agente involucrado	Posición (Cooperante, Beneficiario, Oponente, Perjudicado)	Problemas percibidos	Intereses o expectativas	Contribución
Estación Experimental - INIA	Beneficiario <input type="text" value="Beneficiario"/> Cooperante Beneficiario Oponente Perjudicado			

**4.03 Matriz de involucrados**

Número de Involucrados a analiza

Agente involucrado	Posición (Cooperante, Beneficiario, Oponente, Perjudicado)	Problemas percibidos	Intereses o expectativas	Contribución
Dirección Regional Agraria	Beneficiario <input type="text" value="Beneficiario"/> Cooperante Beneficiario Oponente Perjudicado	El sector agropecuario requiere elevar el nivel de competitividad en el marco de un desarrollo sostenible e inclusivo.	El aprovechamiento sostenible de los recursos naturales: agua, suelo, bosque y su diversidad biológica.	A través de lineamientos específicos y financiamiento del proyecto de inversión.



## Sección 5. Problema y objetivo

Como consecuencia del diagnóstico realizado se identifican los problemas y se plantea el objetivo central que se busca intervenir con el proyecto de inversión.

El problema central representa aquella situación negativa que afecta a toda la población o a una parte de ella dentro del área de influencia del proyecto.

Por su parte el objetivo central del proyecto representa la situación que se pretende lograr luego de la intervención con el proyecto de inversión.

Por lo tanto, en esta sección el formulador deberá de completar la definición del problema central, sus causas y efectos. Asimismo, la definición de los objetivos, los medios fundamentales, los fines del proyecto y la descripción de la alternativa de solución del proyecto para la solución del problema y el cumplimiento del objetivo identificado.

### 5.01. Definición del problema, sus causas y efectos

Un punto importante del proyecto representa la definición del problema, las causas y efectos.

En esta ficha estándar, el problema central y sus características asociadas son llenados automáticamente de acuerdo a la tipología y naturaleza del proyecto.

En esta ficha se ha definido el siguiente problema “Limitado acceso de los productores a los servicios de apoyo para fortalecimiento de la cadena productiva de xxxx en el distrito de xxxxx, provincia de xxxx, departamento de xxxx”, donde el valor es correspondiente a cada zona.

#### 5.01 DEFINICIÓN DEL PROBLEMA, SUS CAUSAS Y EFECTOS

Descripción del problema central	Indicador	Descripción del indicador	UM	Valor
Los productores tienen limitado acceso a los servicios de apoyo para el fortalecimiento de la cadena productiva xxx	PRODUCTORES AGROPECUARIOS SIN SERVICIO DE ASISTENCIA TÉCNICA	Mide la brecha de cobertura existente de productores agropecuarios no asistidos técnicamente para llevar adelante, los procesos estratégicos y ampliar las capacidades productivas y empresariales de la agricultura familiar	Productores Asistidos	2,000

Por otro lado, el formulador deberá de seleccionar las causas directas y consignar algún sustento que dé cuenta de la causa registrada. También, deberá seleccionar la causa indirecta relacionada a la causa directa seleccionada. Asimismo, deberá de seleccionar el efecto directo e indirecto asociado al problema identificado.

Por ejemplo, en un proyecto de **mejoramiento de apoyo al desarrollo productivo** agropecuario el formulador define el siguiente problema central: “**Limitado acceso de los productores a los servicios de apoyo de fortalecimiento de la cadena productiva de café en el distrito de Chanchamayo provincia de Chanchamayo, departamento de Junín**”.

El formulador ha identificado y seleccionado las causas directas asociados a este problema, así como las causas indirectas, lo cual se mostrará de la siguiente manera:

**5.01 DEFINICIÓN DEL PROBLEMA, SUS CAUSAS Y EFECTOS**

Descripción del problema central	Indicador	Descripción del indicador	UM	Valor
Los productores tienen limitado acceso a los servicios de apoyo para el fortalecimiento de la cadena productiva xxxx	PRODUCTORES AGROPECUARIOS SIN SERVICIO DE ASISTENCIA TÉCNICA	Mide la brecha de cobertura existente de productores agropecuarios no asistidos técnicamente para llevar adelante, los procesos estratégicos y ampliar las capacidades productivas y empresariales de la agricultura familiar	Productores Asistidos	2,000
Causas Directas (CD)		Sustento (evidencias)		
Causas Directas (CD)		Causas indirectas (CI)		
Seleccione el número de Causas Directas a analizar: <input type="text" value="4"/> <input type="button" value="Continuar"/>				
Limitado uso de tecnologías para la producción	La falta de tecnología en la producción genera que esta no aumente y solo se mantenga constante durante los años que se traduce en pérdida de capacidad de producción.	Tecnología inadecuada e inaccesible en cultivos		
Deficiente tratamiento de la post producción	Se puede generar mayor valor a la producción cafetera si se agrega valor agregado a la hora de comercializar el producto final.	Productores con limitadas capacidades para la producción		
Inadecuado nivel de organización de productores	El bajo precio con el que se realiza la venta del producto es por una mala información de venta manejado al consumidor.	Limitada implementación de BPA y/o certificaciones		
Deficiente cobertura de servicios para el acceso al mercado	La falta de información técnica para la inserción a los mercados causa que el servicio no sea difundido de forma óptima.	Potenciamiento inadecuado de la infraestructura y equipamiento		
		Productores con inadecuada organización y formalizados		
		Productores limitados con conocimiento y capacidades en gestión empresarial		
		Limitado Conocimiento y Acceso a servicios de información de mercados		
		Colectivismo inadecuado en la producción y comercialización		

**5.01 DEFINICIÓN DEL PROBLEMA, SUS CAUSAS Y EFECTOS**

Descripción del problema central	Indicador	Descripción del indicador	UM	Valor
Los productores tienen limitado acceso a los servicios de apoyo para el fortalecimiento de la cadena productiva xxxx	PRODUCTORES AGROPECUARIOS SIN SERVICIO DE ASISTENCIA TÉCNICA	Mide la brecha de cobertura existente de productores agropecuarios no asistidos técnicamente para llevar adelante, los procesos estratégicos y ampliar las capacidades productivas y empresariales de la agricultura familiar	Productores Asistidos	2,000
Causas Directas (CD)		Sustento (evidencias)		
Causas Directas (CD)		Causas indirectas (CI)		
Seleccione el número de Causas Directas a analizar: <input type="text" value="4"/> <input type="button" value="Continuar"/>				
Limitado uso de tecnologías para la producción	La falta de tecnología en la producción genera que esta no aumente y solo se mantenga constante durante los años que se traduce en pérdida de capacidad de producción.	Tecnología inadecuada e inaccesible en cultivos		
Deficiente tratamiento de la post producción	Se puede generar mayor valor a la producción cafetera si se agrega valor agregado a la hora de comercializar el producto final.	Productores con limitadas capacidades para la producción		
Inadecuado nivel de organización de productores	El bajo precio con el que se realiza la venta del producto es por una mala información de venta manejado al consumidor.	Limitada implementación de BPA y/o certificaciones		
Deficiente cobertura de servicios para el acceso al mercado	La falta de información técnica para la inserción a los mercados causa que el servicio no sea difundido de forma óptima.	Potenciamiento inadecuado de la infraestructura y equipamiento		
		Productores con inadecuada organización y formalizados		
		Productores limitados con conocimiento y capacidades en gestión empresarial		
		Limitado Conocimiento y Acceso a servicios de información de mercados		
		Colectivismo inadecuado en la producción y comercialización		

Asimismo, el formulador ha identificado y seleccionado los efectos directos e indirectos relacionados con el problema identificado, como se muestra en las siguientes capturas (en esta tipología de proyectos se ha definido un único efecto directo).

Efectos Directos (ED)	Sustento (evidencias)	Efectos Indirectos (EI)	Sustento (evidencias)
Baja productividad del cultivo	No se llega a la cuota de producción anual.	Migración de los productores del campo a la ciudad	La centralización del comercio.
		Ausencia de los productores para tecnificar la producción.	Bajo beneficio económico en los poblados.

**Efecto Directo**  
 Seleccionar el Efecto Directo que crea conveniente y que provoque el Problema Central.  
 De acuerdo a su Análisis de la Situación Actual, podrá existir al menos un efecto directo.

Efectos Directos (ED)	Sustento (evidencias)	Efectos Indirectos (EI)	Sustento (evidencias)
Baja productividad del cultivo	No se llega a la cuota de producción anual.	Migración de los productores del campo a la ciudad. Ausencia de los productores para tecnificar la producción. Ausencia de productores por tener poca información. Pajación de los productores del campo a la ciudad.	La centralización del comercio. Bajo beneficio económico en los poblados.

**Efecto indirecto**  
 Seleccionar el Efecto Indirecto que crees conveniente y que provoque el efecto directo, así mismo el Problema Central. De acuerdo a su Análisis de la Situación Actual, podrá existir al menos un efecto indirecto que provoque el efecto directo.

Finalmente la hoja se visualizará de la siguiente manera:

#### 5.01 DEFINICIÓN DEL PROBLEMA, SUS CAUSAS Y EFECTOS

Descripción del problema central	Indicador	Descripción del indicador	UM	Valor
Los productores tienen limitado acceso a los servicios de apoyo para el fortalecimiento de la cadena productiva xxx	PRODUCTORES AGROPECUARIOS SIN SERVICIO DE ASISTENCIA TÉCNICA	Mide la brecha de cobertura existente de productores agropecuarios no asistidos técnicamente para llevar adelante, los procesos estratégicos y ampliar las capacidades productivas y empresariales de la agricultura familiar	Productores Asistidos	2,000

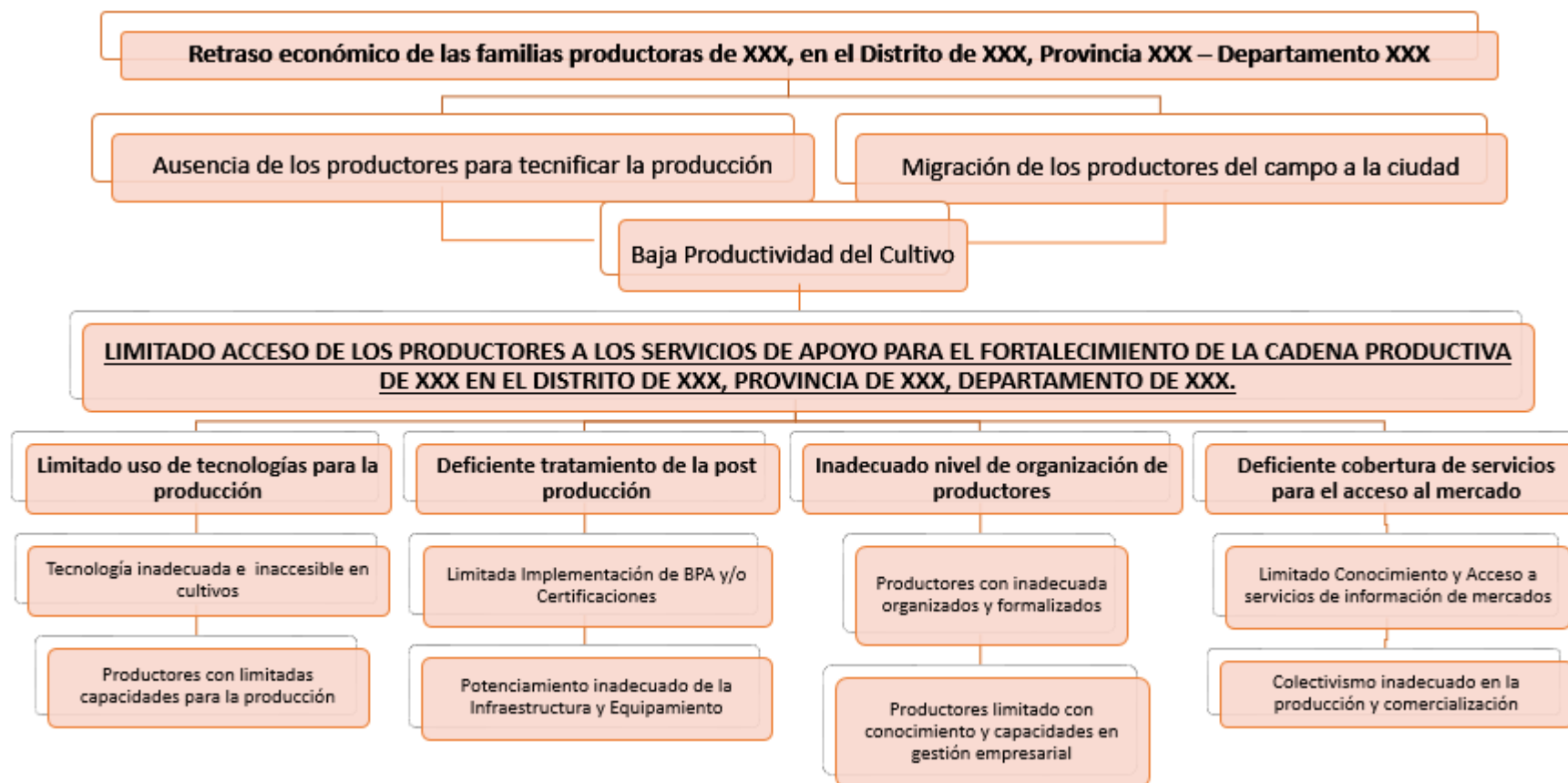
Causas Directas (CD)	Sustento (evidencias)	Causas indirectas (CI)
----------------------	-----------------------	------------------------

Seleccione el número de Causas Directas a analizar

Limitado uso de tecnologías para la producción	La falta de tecnología en la producción genera que esta no aumente y solo se mantenga constante durante los años que se traduce en pérdida de capacidad de producción.	Tecnología inadecuada e inaccesible en cultivos Productores con limitadas capacidades para la producción
Deficiente tratamiento de la post producción	Se puede generar mayor valor a la producción cafetera si se agrega valor agregado a la hora de comercializar el producto final.	Limitada implementación de BPA y/o certificaciones Potenciamiento inadecuado de la infraestructura y equipamiento
Inadecuado nivel de organización de productores	El bajo precio con el que se realiza la venta del producto es por una mala información de venta manejado al consumidor.	Productores con inadecuada organización y formalizados Productores limitados con conocimiento y capacidades en gestión empresarial
Deficiente cobertura de servicios para el acceso al mercado	La falta de información técnica para la inserción a los mercados causa que el servicio no sea difundido de forma óptima.	Limitado Conocimiento y Acceso a servicios de información de mercados Colectivismo inadecuado en la producción y comercialización

Efectos Directos (ED)	Sustento (evidencias)	Efectos Indirectos (EI)	Sustento (evidencias)
Baja productividad del cultivo	No se llega a la cuota de producción anual.	Migración de los productores del campo a la ciudad Ausencia de los productores para tecnificar la producción	La centralización del comercio. Bajo beneficio económico en los poblados.

## Árbol de causas y efectos – Apoyo al desarrollo productivo agropecuario



## 5.2 Definición de los objetivos del proyecto

Como se mencionó anteriormente, el objetivo central representa la situación que se pretende lograr luego de la intervención con el proyecto.

En esta ficha técnica se han definido los objetivos relacionados a la tipología y naturaleza del proyecto.

### 5.02 DEFINICIÓN DE LOS OBJETIVOS DEL PROYECTO

Descripción del objetivo central	Indicador*	Descripción del indicador*	UM*	Valor*
Los productores tienen acceso a los servicios de para el fortalecimiento de la cadena productiva de xxxxx	PRODUCTORES AGROPECUARIOS SIN SERVICIO DE ASISTENCIA TÉCNICA	Mide la brecha de cobertura existente de productores agropecuarios no asistidos técnicamente para llevar adelante, los procesos estratégicos y ampliar las capacidades productivas y empresariales de la agricultura familiar	Productores Asistidos	

Un elemento importante a tener en cuenta en este punto representa la definición de los medios fundamentales, pues estos son medios orientados a enfrentar las causas que generan el problema identificado, y por lo tanto permitirán alcanzar el objetivo del proyecto.

Se deberá tener en cuenta que el formulador es el que selecciona los medios fundamentales y las acciones asociadas a cada medio del menú desplegable de la ficha estándar, tomando en consideración la tipología y naturaleza del proyecto de inversión. Debemos aclarar que los medios fundamentales representan las causas indirectas expresadas en positivo.

El objetivo se llena automáticamente como se muestra en el siguiente cuadro.

Por ejemplo, en un proyecto de estas tipologías, previamente el formulador deberá de indicar que tipo de proyecto está formulando. El cual se muestra en el Ítem aspecto generales correspondiente a la sesión 1.04 de la ficha, para el caso Agropecuario corresponde (“Agrícola” o “Pecuario”), y para el caso Forestal (“Forestal”).

- Agropecuario:

Seleccionar que tipo de proyecto esta formulado

- Forestal:

Seleccionar que tipo de proyecto esta formulado

Asimismo, de acuerdo a si es un proyecto agrícola, pecuario o forestal, el formulador del proyecto, deberá de identificar y seleccionar los medios fundamentales que permiten el cumplimiento del objetivo del proyecto.

**Medios fundamentales**

N°	Medios fundamentales (componentes)	Acciones		Clasificación de las Acciones
		Naturaleza	Activos	
1	Tecnología adecuada y accesibilidad	Implementación Adquisición	Paquetes tecnológicos Módulos demostrativos	AE
2	Productores con capacidades para la producción	Implementación Implementación	Capacidades para la generación de valor agregado. Capacidades organizacionales	AI
3	Implementación de BPA y/o Certificaciones	Implementación	Certificaciones orgánicas	
4	Potenciamiento de la infraestructura y Equipamiento	Adquisición	Equipos y Herramientas	
5	Productores organizados y formalizados	Naturaleza de las Acciones Seleccionar la naturaleza de la acción que se encuentra mejor relacionada con el factor de producción analizado.		
6	Productores con conocimiento y capacidades en gestión empresarial		Activo Seleccione el activo del factor de producción que se quiere analizar.	
7	Conocimiento y Acceso a servicios de información de mercados			
8	Colectivismo en la producción y comercialización			

**Clasificación de acciones**  
 Seleccionar la clasificación de la acción, pudiendo ser Acción Excluyente (AE), Acción Independiente (AI) y Acción Complementaria (AC)

De igual forma, el formulador ha identificado y seleccionado los fines directos e indirectos relacionados con el objetivo central identificado, como se muestra en las siguientes capturas (en esta tipología de proyectos e ha definido un único fin directo).

Fines directos (FD)	Fines Indirectos (FI)
Alta productividad del cultivo cadena productivo de xxx	Permanencia de los productores en el campo
	Presencia de los productores para tecnificar la producción

## Árbol de Medios y Fines – Apoyo al desarrollo productivo agropecuario



Del mismo modo, el formulador del proyecto, deberá de identificar y seleccionar las acciones necesarias para el cumplimiento de cada medio fundamental, para ello el formulador deberá seleccionar en base a la siguiente estructura de nomenclatura elaborada por el Ministerio de Economía y Finanzas en la Guía General para la Identificación, Formulación y Evaluación de Proyectos de Inversión.

Gráfico N°5: Redacción de las acciones



**Fuente:** Guía General para la Identificación, Formulación y Evaluación de Proyectos de Inversión – MEF

En el esquema anterior se observa que para nombrar una acción se necesitan dos (02) componentes (Naturaleza y Activo).

Por lo tanto, el formulador deberá identificar y seleccionar la Naturaleza de la acción, de acuerdo a los medios fundamentales seleccionados con anterioridad.

Medios fundamentales					
N°	Medios fundamentales (componentes)	Acciones		Clasificación de las Acciones	
		Naturaleza	Activos		
1	Tecnología adecuada y accesibilidad	<input type="text" value="Implementación"/> <input type="text" value="Adquisición"/> <input type="text" value="Implementación"/>	Paquete tecnológico Módulo demostrativo	AE	
2	Productores con capacidad para la producción	<input type="text" value="Implementación"/> <input type="text" value="Implementación"/>	Capacidades para la generación de valor agregado. Capacidades organizacionales	AI	
3	Implementación de BPA y/o Certificaciones	<input type="text" value="Implementación"/>	Certificaciones orgánicas		
4	Potenciamiento de la infraestructura y Equipamiento	<input type="text" value="Adquisición"/>	Equipos y Herramientas		
5	Productores organizados y formalizados	Naturaleza de las Acciones Seleccionar la naturaleza de la acción que se encuentra mejor relacionada con el factor de producción analizado.			
6	Productores con conocimiento y capacidad en gestión empresarial				
7	Conocimiento y Acceso a servicios de información de mercados				
8	Colectivismo en la producción y comercialización				

A su vez, el formulador deberá identificar y seleccionar los Activos considerando la naturaleza antes seleccionada. Cabe señalar que las listas desplegables de los Activos están restringidas en función de las naturalezas seleccionadas.



Medios fundamentales

N°	Medios fundamentales (componentes)	Acciones		Clasificación de las Acciones
		Naturaleza	Activos	
1	Tecnología adecuada y accesibilidad	implementación	Paquetes tecnológicos	AE
		Adquisición	Modulos demostrativos Paquetes tecnológicos	
2	Productores con capacidades para la producción	implementación	Capacidades para la generación de valor agregado.	AI
		implementación	Capacidades organizacionales	
3	Implementación de BPA y/o Certificaciones	implementación	Certificaciones orgánicas.	
4	Potenciamiento de la Infraestructura y Equipamiento	Adquisición	Equipos y Herramientas	
5	Productores organizados y formalizados			
6	Productores con conocimiento y capacidades en gestión empresarial			
7	Conocimiento y Acceso a servicios de información de mercados			

Además, el formulador deberá de calificar el tipo de acción seleccionada. Pudiendo ser una Acción Excluyente (AE), Acción Independiente (AI) y Acción Complementaria (AC). Para ello, deberá de tomar en cuenta lo siguiente:

- **Mutualmente excluyentes:** que no pueden llevarse a cabo al mismo tiempo en un mismo proyecto; es decir, se ejecuta una o la otra.
- **Complementarias:** que necesariamente deben hacerse en conjunto.
- **Independientes:** que pueden ejecutarse por sí solas, sin necesidad de otras acciones.

Medios fundamentales

N°	Medios fundamentales (componentes)	Acciones		Clasificación de las Acciones
		Naturaleza	Activos	
1	Tecnología adecuada y accesibilidad	implementación	Paquetes tecnológicos	AE
		Adquisición	Modulos demostrativos	
2	Productores con capacidades para la producción	implementación	Capacidades para la generación de valor agregado.	AI
		implementación	Capacidades organizacionales	
3	Implementación de BPA y/o Certificaciones	implementación	Certificaciones orgánicas.	
4	Potenciamiento de la Infraestructura y Equipamiento	Adquisición	Equipos y Herramientas	
5	Productores organizados y formalizados			
6	Productores con conocimiento y capacidades en gestión empresarial			
7	Conocimiento y Acceso a servicios de información de mercados			

**Clasificación de acciones**  
 Seleccionar la clasificación de la acción, pudiendo ser Acción Excluyente (AE), Acción Independiente (AI) y Acción Complementaria (AC)

### 5.03. Descripción de las alternativas de solución al problema

Luego de identificar el objetivo central, los medios fundamentales y las acciones, debemos de plantear las alternativas posibles de solución. Estas deben tener relación con el objetivo central y ser técnicamente posibles, pertinentes y comparables.

Para seleccionar la cantidad de alternativas de solución que comprende el proyecto, el formulador deberá indicar el número de alternativas a analizar, luego de ello, planteará las alternativas de solución posibles, de no existir, sustentar el planteamiento de alternativa única., consignar el número de alternativas y presionar

el botón “Continuar” (la siguiente ventana permite crear filas para ingresar información).

La ficha presenta cuatro columnas, en la primera el usuario deberá incluir el nombre de la alternativa, en la segunda columna se seleccionará las acciones excluyentes, en la tercera columna las acciones independientes y la cuarta columna las acciones complementarias. El llenado de la misma es muy simple, debido a que se presentan las acciones en menús despegables por cada tipo de acción. Debemos indicar que el tipo de acciones, la ficha estándar la determina automáticamente, debido a que se han estandarizados las acciones para esta tipología

Cabe señalar que en esta sección se está tomando como referencia el marco lógico

Nota: En las próximas secciones esto se explicará con mayor detalle.

5.03 DESCRIPCIÓN DE LAS ALTERNATIVAS DE SOLUCIÓN AL PROBLEMA			
			Número de alternativas a analizar
			1
			Continuar
Alternativas	Acciones excluyentes (Ae)	Acciones independientes (Ai)	Acciones complementarias (Ac)
Alternativa 1	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>
	<p><b>Acciones excluyentes</b>                      Seleccionar las acciones excluyentes que crea conveniente para la alternativa ha desarrollar.</p>		<p><b>Acciones complementarias</b>                      Seleccionar las acciones complementarias que crea conveniente para la alternativa ha desarrollar.</p>
	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>
	<p><b>Acciones independientes</b>                      Seleccionar las acciones independientes que crea conveniente para la alternativa ha desarrollar.</p>		

Alternativas	Acciones excluyentes (Ae)	Acciones independientes (Ai)	Acciones complementarias (Ac)
ALTERNATIVA UNICA	Adquisición de Módulos demostrativos	Implementación de pasantías	Implementación de Registro de cooperativas
	Adquisición de Módulos demostrativos Implementación de paquetes tecnológicos Implementación de Capacidades organizacionales Implementación de buenas practicas agrícolas Implementación de certificaciones orgánicas. Implementación de planes de negocios en infraestructura productiva Adquisición de Equipos y Herramientas Implementación de Registro de cooperativas	Implementación de encuentros comerciales y ruedas de negocios Implementación de eventos de articulación comercial a nivel nacional e internacional	Implementación de paquetes tecnológicos Implementación de Capacidades organizacionales Implementación de Capacidades humanas
	Acciones excluyentes (Ae) Consignar las acciones excluyentes en base a la Guia General para la Identificación, Formulación y Evaluación de proyectos de inversión del MEF ( ver Pag. 51 )		Adquisición de información para la toma de decisiones
			Implementación de planes de negocios en infraestructura productiva y soporte para la transformación, empaque y comercialización

Alternativas	Acciones excluyentes (Ae)	Acciones independientes (Ai)	Acciones complementarias (Ac)
ALTERNATIVA UNICA	Adquisición de Módulos demostrativos	Implementación de pasantías	Implementación de Registro de cooperativas
		Implementación de encuentros comerciales y ruedas de negocios Implementación de eventos de articulación comercial a nivel nacional e internacional	Implementación de paquetes tecnológicos Implementación de Capacidades organizacionales
		Implementación de encuentros comerciales y ruedas de negocios Implementación de pasantías Implementación de eventos de articulación comercial a nivel nacional e internacional Implementación de sistema de información de mercados Adquisición de información para la toma de decisiones Implementación de Fondos de garantía. Implementación de Seguro agrícola Implementación de capacidades en adecuación de la oferta	Implementación de Capacidades humanas Adquisición de información para la toma de decisiones Implementación de planes de negocios en infraestructura productiva y soporte para la transformación, empaque y comercialización
		Acciones independientes (Ai) Consignar las acciones independientes en base a la Guia General para la Identificación, Formulación y Evaluación de proyectos de inversión del MEF ( ver Pag. 51 )	

Alternativas	Acciones excluyentes (Ae)	Acciones independientes (Ai)	Acciones complementarias (Ac)
ALTERNATIVA UNICA	Adquisición de Módulos demostrativos	Implementación de pasantías	Implementación de Registro de cooperativas
		Implementación de encuentros comerciales y ruedas de negocios Implementación de eventos de articulación comercial a nivel nacional e internacional	Implementación de paquetes tecnológicos Implementación de Capacidades organizacionales Adquisición de información para la toma de decisiones Implementación de planes de negocios en infraestructura productiva y soporte para la transformación, empaque y comercialización
			Adquisición de información para la toma de decisiones Implementación de planes de negocios en infraestructura productiva y soporte para la transformación, empaque y comercialización
			Acciones independientes (Ai) Consignar las acciones independientes en base a la Guia General para la Identificación, Formulación y Evaluación de proyectos de inversión del MEF ( ver Pag. 51 )

A continuación, se presenta un conjunto de acciones a partir de las cuales se puede diseñar las alternativas tomando en consideración el tipo de productor: Agrícola, pecuario y forestal

## Acciones – Agrícola

<b>1. Tecnología adecuada y accesibilidad</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Adquisición de Módulos demostrativos</li> <li>2. Implementación de paquetes tecnológicos.</li> </ol>	<b>5. Productores organizados y formalizados</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Implementación de Registro de cooperativas</li> <li>2. Implementación de capacidades para la organización y formalización de productores.</li> <li>3. Implementación de Capacidades humana para la asociatividad</li> </ol>
<b>2. Productores con capacidades para la producción</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Implementación de Capacidades para la generación de valor agregado.</li> <li>2. Implementación de Capacidades organizacional</li> </ol>	<b>6. Productores con conocimiento y capacidades en gestión empresarial</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Implementación de capacidades a productores en instrumentos de gestión comercial</li> <li>2. Implementación de capacidades en manejo de costos.</li> <li>3. Implementación de capacidades para la participación exitosa en eventos de promoción comercial</li> <li>4. Implementación de capacidades en la organización de eventos de articulación comercial</li> <li>5. Implementación de capacidades en asociatividad empresarial agrícola</li> </ol>
<b>3. Implementación de BPA y/o Certificaciones</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Implementación de buenas practicas agrícolas</li> <li>2. Implementación de certificaciones orgánicas.</li> </ol>	<b>7. Conocimiento y Acceso a servicios de información de mercados</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Implementación de encuentros comerciales y ruedas de negocios</li> <li>2. Implementación de pasantías</li> <li>3. Implementación de eventos de articulación comercial a nivel nacional e internacional</li> <li>4. Implementación de sistema de información de mercados</li> <li>5. Adquisición de información para la toma de decisiones</li> </ol>
<b>4. Potenciamiento de la Infraestructura y Equipamiento</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Implementación de planes de negocios en infraestructura productiva y soporte para la transformación, empaque y comercialización</li> <li>2. Adquisición de Equipos y Herramientas</li> </ol>	<b>8. Colectivismo en la producción y comercialización</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Implementación de Fondos de garantía.</li> <li>2. Implementación de Seguro agrícola.</li> <li>3. Implementación de capacidades en adecuación de la oferta agrícola a mercados.</li> </ol>

## Acciones – Pecuario

<b>1. Tecnología adecuada y accesibilidad pecuaria</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Implementación de paquetes tecnológicos pecuario</li> <li>2. Implementación de Nutrición y alimentación del ganado.</li> <li>3. Implementación de Manejo sanitario de crianzas.</li> <li>4. Implementación de Manejo reproductivo.</li> </ol>	<b>5. Productores organizados y formalizados</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Implementación de Registro de cooperativas</li> <li>2. Implementación de Capacitación humana para la asociatividad.</li> <li>3. Implementación de Capacitación organizacional para la formalización</li> <li>4. Implementación de organizaciones de productores.</li> </ol>
<b>2. Productores con capacidades para la producción pecuaria</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Implementación de capacitación para la adopción de paquetes tecnológicos.</li> <li>2. Implementación de Capacitación para la generación de valor agregado.</li> <li>3. Implementación de Capacitación organizacional</li> </ol>	<b>6. Productores con conocimiento y capacidades en gestión empresarial</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Implementación de capacitación a productores en instrumentos de gestión comercial</li> <li>2. Implementación de capacitación en manejo de costos.</li> <li>3. Implementación de capacitación para la participación exitosa en eventos de promoción comercial</li> <li>4. Implementación de capacitación en la organización de eventos de articulación comercial</li> <li>5. Implementación de capacitación en asociatividad empresarial pecuario</li> </ol>
<b>3. Implementación de BPP y/o Certificaciones</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Implementación de las condiciones de almacenamiento de los alimentos para el ganado</li> <li>2. Adquisición de Titulación de la propiedad pecuaria, comunidades campesinas y nativas</li> </ol>	<b>7. Conocimiento y Acceso a servicios de información de mercados</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Implementación de encuentros comerciales y ruedas de negocios</li> <li>2. Implementación de pasantías</li> <li>3. Implementación de eventos de articulación comercial a nivel nacional e internacional</li> <li>4. Implementación de sistema de información de mercados</li> <li>5. Adquisición de información para la toma de decisiones</li> <li>6. Implementación de capacitación para información de mercado.</li> </ol>
<b>4. Potenciamiento de la Infraestructura y Equipamiento pecuario</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Implementación de planes de negocios en infraestructura productiva y soporte para la transformación, empaque y comercialización.</li> <li>2. Adquisición de Equipos y Herramientas</li> </ol>	<b>8. Colectivismo en la producción y comercialización</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Implementación de Fondos de garantía.</li> <li>2. Implementación de Seguro agrícola.</li> <li>3. Implementación de capacitación en adecuación de la oferta agrícola a mercados.</li> </ol>

## Acciones – Forestal (No Maderables)

### 1. Tecnología adecuada y accesibilidad forestal no maderable

1. Adquisición de semillas
2. Adquisición de los recursos forestales no maderables.
3. Implementación de paquetes tecnológicos
4. Implementación de capacitación para la adopción de paquetes tecnológicos

### 2. Productores con capacidades para la producción forestal no maderable

1. Implementación de capacitación para la adopción de paquetes tecnológicos.
2. Implementación de Capacitación organizacional
3. Implementación de Capacitación para la generación de valor agregado.
4. Implementación de para el manejo de Productos Forestales no Maderables (PFNM)

### 3. Implementación de BPA y/o Certificaciones

1. Implementación de Producción y certificación de pastos
2. Implementación de pastos y cultivos forrajeros.
3. Titulación de la propiedad forestal, comunidades campesinas y nativas
4. Implementación de programas de manejo forestal los aspectos de la conservación de la biodiversidad

### 4. Potenciamiento de la Infraestructura y Equipamiento forestal no maderable

1. Implementación de planes de negocios
2. Adquisición de Equipos y Herramientas

### 5. Productores organizados y formalizados

1. Implementación de Registro de cooperativas
2. Adquisición de títulos para los habitantes de PFNM
3. Implementación de Capacitación humana para la asociatividad

### 6. Productores con conocimiento y capacidades en gestión empresarial

1. Implementación de capacitación a productores en instrumentos de gestión comercial
2. Implementación de pasantías
3. Implementación de capacitación en manejo de costos.
4. Implementación de capacitación para la participación exitosa en eventos de promoción comercial
5. Implementación de capacitación en la organización de eventos de articulación comercial
6. Implementación de capacitación en asociatividad empresarial Forestal no maderable

### 7. Conocimiento y Acceso a servicios de información de mercados

1. Implementación de encuentros comerciales y ruedas de negocios
2. Implementación de eventos de articulación comercial a nivel nacional e internacional
3. Implementación de sistema de información de mercados
4. Adquisición de información para la toma de decisiones

### 8. Colectivismo en la producción y comercialización

1. Implementación de Fondos de garantía.
2. Implementación de Seguro forestal no maderable
3. Implementación de capacitación en adecuación de la oferta agrícola a mercados.

## Sección 6. Horizonte de evaluación:

El horizonte de evaluación de un proyecto de inversión se refiere al periodo para el cual se elaboran los flujos de beneficios y costos del proyecto, con el fin de evaluar su rentabilidad social y determinar si el proyecto es conveniente o no para la sociedad. Este periodo comprende el periodo de ejecución y el periodo de funcionamiento.

El primer periodo corresponde a la inversión, en esta fase se considerará el tiempo en que se ejecutarán las acciones que se han previsto en el planteamiento del proyecto. El periodo funcionamiento corresponde a la etapa en el que se espera que se puedan brindar los servicios con la capacidad que ha sido intervenida con el proyecto.

Para fines de esta ficha que considera la tipología de apoyo al desarrollo productivo agropecuario, se ha definido que el periodo de funcionamiento del proyecto comprende un total de 10 años.

El formulador deberá tener en cuenta que el periodo de ejecución (inversión) puede abarcar más de un año, en tal caso se deberá de actualizar los flujos considerando el tiempo total que toma el periodo de ejecución. Se deberá tener en cuenta si existe un proyecto con un periodo de ejecución en meses se deberá redondear al año.

La cantidad de alternativas en esta sección guarda relación con la cantidad de alternativas de solución definidos en la sección anterior, esto se actualiza automáticamente. Existe un botón con nombre "Nota", si presionamos doble clic sobre nos aparece una ventana con información que nos servirá para llenar esta sección.

Por ejemplo, en un proyecto de **mejoramiento al apoyo productivo** que cuenta con una alternativa se ha identificado que el proyecto comprende 3 años de inversión, por lo que el formulador registro lo siguiente.

### 6.01 HORIZONTE DE EVALUACIÓN

	<u>Alternativa 1</u>
Periodo en años de la ejecución del proyecto	<input type="text" value="3"/>
<small>Nota: Debe considerar los plazos del Estudios Definitivos (incluyendo los plazos de contratación) y la Ejecución Física (Incluye los plazos de contratación y liquidación)</small>	
Periodo en años del funcionamiento del proyecto	<input type="text" value="10"/>
a) La vida útil de los activos principales:	<input type="text"/>
Infraestructura: Vida útil de diseño	<input type="text"/>
b) Tiempo esperado que durará la demanda por el bien o el servicio a proveer.	<input type="text"/>
Número de años del horizonte de evaluación	<input type="text" value="13"/>

## Sección 7. Brecha del Servicio:

Con el objetivo de conocer cuál será la capacidad que debe tener la UP para atender la demanda efectiva de los bienes y/o los servicios es necesario que se estime la brecha entre la oferta y la demanda, tomando en cuenta el horizonte de evaluación definido previamente.

En esta sección se realizan las estimaciones de la brecha del servicio, para ello se realiza un análisis del servicio a intervenir, estimación de la demanda y estimación de la oferta.

La demanda será calculada sobre el servicio de apoyo al desarrollo productivo agropecuario que requiere capacitación en tema agrícola donde el número de productor agropecuario.

El análisis de la oferta del servicio de apoyo al desarrollo productivo agropecuario se estimará través de la selección de los activos estratégicos, unidad de medida, capacidad actual, acciones de optimización, capacidad optimizada donde el formulador ingresará los datos en base a la información recolectada vía instrumento de fuente primaria y secundaria.

### 7.01. Definición y caracterización del servicio o de la cartera de servicios

El primer paso para realizar el análisis de la demanda comprende la definición y caracterización del servicio a intervenir con el proyecto de inversión, este deberá de estar relacionado con el servicio definido previamente.

Además, se orientan a facilitar la adopción y aplicación de tecnologías y conocimientos que mejoren la productividad y el manejo de los negocios, incluyendo innovaciones empresariales, comerciales, tecnológicas, de gestión y organizacionales, en las diferentes fases de la cadena productiva.

#### 7.01 Definición y caracterización del servicio o de la cartera de servicios

### 7.02. Análisis de la demanda del servicio

La demanda será calculada sobre el servicio de apoyo al desarrollo productivo agropecuario que requiere capacitación en tema agrícola donde el número de productores agropecuarios será definido por el formulador en base a la información recolectada vía instrumento de fuente primaria y secundaria

#### 7.02 Análisis de la demanda del servicio

Tipo de población	Año 1	Año 2	Año 3	Año 4	Año 5	Año 6	Año 7	Año 8	Año 9	Año 10
Productores Agropecuarios sin servicio de asistencia técnica	2000	2000	2000	2000	2000	2000	2000	2000	2000	2000



### 7.03. Proyección de la demanda del servicio

En este punto se proyecta la demanda del servicio calculado, en este caso se asume que la demanda del servicio se mantiene durante el horizonte de evaluación del proyecto.

El formulador deberá de ingresar los datos de la demanda cuya unidad de medida es productores agropecuarios.

Servicio	Descripción	Unidad de Medida	Año 1	Año 2	Año 3	Año 4	Año 5	Año 6	Año 7	Año 8	Año 9	Año 10
APOYO AL DESARROLLO PRODUCTIVO	Requieren capacitación en tema agrícolas	Productores Asistidos	2000	2000	2000	2000	2000	2000	2000	2000	2000	2000

### 7.04. Estimación de la oferta optimizada (sin proyecto)

En el caso de la estimación de la oferta, el formulador deberá de estimar en principio la oferta actual del servicio. Asimismo, se estima la oferta actual del proyecto para cada activo estratégico que corresponda.

Si la oferta existente se puede optimizar, se deberá de consignar las acciones que permitan la optimización de la oferta, en tal caso se deberá de registrar la capacidad de la oferta optimizada.

De no corresponder la optimización de la oferta, el formulador deberá de llenar en la oferta optimizada el mismo valor que la oferta actual estimada.

Es la disposición que tienen las localidades de brindar asistencia técnica y capacitación a los productores de las cadenas productivas priorizadas.

Por ejemplo, en el proyecto de **mejoramiento del apoyo al desarrollo productivo agropecuario** en la localidad San Ramón en Chanchamayo, se ha identificado que el activo estratégico que permite brindar el servicio es la capacidad organizaciones, módulos demostrativos, para dichos activos se ha estimado una oferta actual del servicio de 1800 y la oferta actual no está sujeta a optimización, como se muestra a continuación.

#### 7.04 Estimación de la oferta optimizada (sin proyecto)

Servicio*	Activo	Unidad de Medida	Capacidad actual**	Acciones de optimización	Capacidad optimizada**
APOYO AL DESARROLLO PRODUCTIVO	Capacidad organizacional	Productores Asistidos	1300		1300
	Módulos demostrativos	Productores Asistidos	500		500
Total capacidad actual			<b>1800</b>	Total capacidad	<b>1800</b>

Parámetros, supuestos considerados y fuentes de información

--

### 7.05. Proyección de la oferta del servicio

El siguiente punto es proyectar la oferta del servicio estimado, en este caso se asumirá que la oferta es la misma durante el horizonte de evaluación del proyecto.



Continuando con el ejemplo anterior, se tiene la siguiente oferta durante el horizonte de evaluación del proyecto.

#### 7.05 Proyección de la oferta del servicio

Servicio	Descripción	Unidad de Medida	Año 1	Año 2	Año 3	Año 4	Año 5	Año 6	Año 7	Año 8	Año 9	Año 10
APOYO AL DESARROLLO PRODUCTIVO	Requieren capacitación en tema agrícolas	Productores Asistidos	1800	1800	1800	1800	1800	1800	1800	1800	1800	1800

#### 7.06 Brecha del servicio

El paso final de esta sección comprende la estimación de la brecha del servicio a intervenir con el proyecto, la brecha se calcula automáticamente en función a la oferta estimada proyectada y la demanda estimada proyectada durante el horizonte de evaluación del proyecto.

A continuación, se muestra el ejemplo antes citado, donde se cuenta con la siguiente brecha de servicio.

#### 7.06 Brecha del servicio (balance oferta optimizada sin proyecto-demanda con proyecto)

Servicios con brecha	Descripción	Unidad de Medida	Año 1	Año 2	Año 3	Año 4	Año 5	Año 6	Año 7	Año 8	Año 9	Año 10
APOYO AL DESARROLLO PRODUCTIVO	Requieren capacitación en tema agrícolas	Productores Asistidos	-200	-200	-200	-200	-200	-200	-200	-200	-200	-200

## Sección 8. Análisis técnico:

En un proyecto de inversión se busca optimizar el uso de los recursos públicos, esto implica que, para cada una de las alternativas de solución identificadas, aun cuando esta sea única, se deberá de responder las siguientes preguntas.

- Localización: ¿Dónde se producirá el bien y/o el servicio?
- Tecnología: ¿Cómo se producirá el bien y/o el servicio?
- Tamaño: ¿Cuánto se producirá del bien y/o del servicio?

Por lo tanto, en esta sección se realizará un análisis técnico de la (s) alternativa (s) de solución definida(s), esto implica identificar el tamaño, localización y tecnología de la alternativa de solución.

Asimismo, se deberá de definir las metas físicas a nivel de acción relacionado a cada uno de los componentes del proyecto.

La ficha contempla tres alternativas, que serán consideradas según corresponda.

### 8.01. Análisis de tamaño

Se entiende por tamaño a la capacidad de producción de bienes y servicios que proveerá la UP para cubrir la brecha oferta-demanda durante el horizonte de evaluación.

Para la determinación del tamaño, es necesario tener en cuenta las normas o los criterios establecidos por los diferentes sectores, según tipologías de proyectos y otras normas o prácticas que resulten aplicables. En función de los factores condicionantes aplicables a un Proyecto de Inversión se deberá recopilar información que permita definir el tamaño del proyecto.

#### 8.01 ANÁLISIS DE TAMAÑO (¿Cuánto producir?)

Indicar el criterio o factor condicionante del tamaño del proyecto.

Los factores condicionantes para la definición del tamaño del proyecto, se encuentra dado por:

- a) El número de Unidades Productoras de Bienes y Servicios de asistencia técnica productiva atender.
- b) Cadena productiva priorizada
- c) Estimación de la oferta y demanda.

### 8.02. Análisis de localización

En este acápite se debe identificar y analizar las opciones de localización existentes, que posteriormente serán seleccionadas de acuerdo a las exigencias de las normas correspondientes y el saneamiento físico-legal. La información preliminar para este análisis se obtiene del diagnóstico del área de estudio (módulo de Identificación) del proyecto.

#### 8.02 ANÁLISIS DE LOCALIZACIÓN (¿Dónde producir?)

Indicar el criterio o factor condicionante de la localización del proyecto.

### 8.03. Análisis de tecnología

En una conceptualización general, se puede entender la tecnología como la forma de hacer las cosas, es decir, el conjunto sistemático de conocimientos, métodos, técnicas, instrumentos y actividades cuya aplicación permita la transformación de insumos en el bien o servicio deseado para el cumplimiento del objetivo central del proyecto.

En algunos casos la transformación es más tangible que en otros. Se da un proceso de transformación siempre que haya un cambio de un estado inicial a un estado final con características diferentes (tránsito de insumo a bien o servicio).

Para el análisis de tecnología se procede eligiendo los procesos, tipo de factor productivo, activos, tipo de tecnología, factores relevantes que condicionan la tecnología y el sustento de los factores relevantes que condicionan la tecnología que se está evaluando.

8.03 ANÁLISIS DE TECNOLOGÍA (¿Cómo producir?)								
Descripción del proceso de producción del servicio (con proyecto)							3	Continuar
Procesos	Tipo de Factor productivo	Activo	Tipo de tecnología	Factores relevantes que condicionan la tecnología			Sustento	
				Factor 1	Factor 2	Factor 3		
Asistencia Técnica	Infraestructura	Módulos demostrativos						
Capacitación	Intangible	Capacidad Humana						
Gestión del Conocimiento	Intangible	Capacidad organizacional						

### 8.04. Identificación de medidas de reducción del riesgo de desastres

La ficha estándar consigna una casilla, en donde el usuario podrá realizar la descripción de las medidas de reducción del riesgo de desastres (asociadas al análisis de la exposición y fragilidad de la UP sujeta de intervención y de la resiliencia de la población afectada) propuestas para las alternativas

8.04 IDENTIFICACIÓN DE MEDIDAS DE REDUCCIÓN DEL RIESGO DE DESASTRES
<p>Descripción de las medidas de reducción del riesgo de desastres (asociadas al análisis de la exposición y fragilidad de la UP sujeta de intervención y de la resiliencia de la población afectada).</p> <div style="background-color: #e0f0e0; height: 150px; width: 100%;"></div>

### 8.05 Resumen de las alternativas técnicas

En este punto se describen cada alternativa de solución planteada, en términos de tamaño, localización y tecnología, así como un resumen de las características relevantes del diseño técnico preliminar.

El formulador deberá llenar cada uno del espacio de este punto según corresponde, asimismo la descripción de la alternativa de solución deberá de guardar relación con la (as) alternativa (as) de solución definida (as) anteriormente.

8.05 RESUMEN DE LAS ALTERNATIVAS TÉCNICAS						
Descripción de alternativas de solución	Alternativas técnicas			Resultado final*	Resumen de las características relevantes del diseño técnico preliminar	Documentos que respaldan el planteamiento del diseño técnico preliminar
	Tamaño	Localización	Tecnología			
ALTERNATIVA UNICA	Las capacitaciones y asistencias técnicas se realizan en cada distrito	El proyecto se localiza en 8 distritos de 02 provincias de la región Junín		Lograr un agricultor con conciencia crítica, con capacidades, cada vez mayores para tomar decisiones efectivas y lograr sus objetivos		

### 8.06. Metas físicas de los activos que se buscan crear o intervenir con el proyecto

En este punto se deberá de consignar las metas físicas relacionadas a cada acción que comprende el proyecto, las acciones se muestra según componentes del proyecto definidos previamente.

En base a lo que previamente definió, en la *Descripción de las alternativas de solución al problema*, los valores que toman los campos de naturaleza de la acción y los activos se generan tomando en cuenta dichas alternativas consignadas previamente, las cuales pueden ser (Excluyentes, independientes y complementarias) seleccionadas en el punto 5.03 Descripción de las alternativas de solución al problema.

8.06 METAS FISICAS DE LOS ACTIVOS QUE SE BUSCAN CREAR O INTERVENIR CON EL PROYECTO*						
ALTERNATIVA 1						
Acción sobre el activo		Factor de producción	Unidad Física		Dimensión física	
Naturaleza de la acción	Activo		Unidad de	Cantidad	Unidad de	Cantidad

Las naturalezas de las acciones pueden ser, implementación y adquisición.

Del mismo modo, para el caso de **Activos**, si el formulador seleccionó una (1) alternativa de solución, los campos llenados de forma automática corresponderán solo a la alternativa 1.

En el caso de los **Factores de Producción**, aparece por defecto al seleccionar el activo seleccionado.

**ALTERNATIVA 1**

Acción sobre el activo		Factor de producción	Unidad Física		Dimensión física	
Naturaleza de la acción	Activo		Unidad de medida	Cantidad	Unidad de medida	Cantidad
Adquisición	Módulos demostrativos	Infraestructura	Nro de estructuras		metros	
Implementación	Capacidad humana	Intangibles	Nro de capacitaciones			
Implementación	Equipo de asistencia técnica	Infraestructura	Nro de estructuras		metros	
Implementación	Motos	Vehículos	Nro de motos			

En lo que respecta a las unidades de medida, tanto de la “Unidad física” y la “Dimensión física”, éstos son seleccionados de forma automática en base a la Naturaleza y los Activos seleccionados, y su categorización se realizó de la siguiente manera:

**CUADRO 3 UNIDADES DE MEDIDA**

Factor de Producción	Unidad de Medida	
	Unidad Física	Dimensión Física
Infraestructura	Nro de estructuras	und
		metros
Equipos	Nro de equipos	
Intangibles	Nro de Planes	
	Nro de capacitaciones	
	Nro de capacitaciones	
Vehículos	Nro de motos	

Por su parte en lo que respecta al factor de producción “equipos” e “intangibles” no presentan dimensión física, ya que según la Guía General para la Identificación, Formulación y Evaluación de Proyectos de Inversión menciona que tales campos no son obligatorios (ver pág. 95 de la Guía).

Importante: Para cada alternativa planteada se deberá de registrar la meta física según corresponda.

## Sección 9. Gestión del proyecto

En esta sección se presenta la gestión del proyecto, pues se sabe que La ejecución eficiente de las inversiones y la prestación sostenible de los bienes y/o los servicios por parte de la UP son dos de los aspectos críticos en el Ciclo del Proyecto.

Los siguientes puntos pertenecientes a esta sección se deberán establecer para las alternativas de solución seleccionadas.

### 09.01 Plan de implementación

En el plan de implementación del proyecto se detallará las actividades y las tareas necesarias para el logro de las metas de productos, estableciendo la secuencia y la ruta crítica, la duración, los responsables y los recursos necesarios. Donde a su vez se considera los Factores Productivos Infraestructura, Equipos e Intangibles.

Actividades del Plan de Implementación		Fecha		Órgano Responsable	MES 1	MES 2	MES 3	MES 4	MES 5	MES 6	MES 7	MES 8	MES 9	MES 10	MES 11	MES 12	MES 13
Inicio	Fin																
<b>Expediente Técnico (ET) o Estudio Definitivo</b>																	
Proceso de selección	1/01/2019	1/02/2019	Unidad Ejecutora	X													
Convocatoria	1/02/2019	1/03/2019	Unidad Ejecutora	X													
Integración de Bases	1/02/2019	1/03/2019	Unidad Ejecutora	X													
Buena Pro	1/03/2019	1/04/2019	Unidad Ejecutora		X												
Suscripción del Contrato	1/03/2019	1/04/2019	Unidad Ejecutora		X												
Elaboración del ET o ED	1/02/2019	1/05/2019	Unidad Ejecutora	X	X	X											
<b>Supervisión</b>																	
Proceso de selección	1/05/2019	1/06/2019	Unidad Ejecutora					X									
Convocatoria	1/06/2019	1/07/2019	Unidad Ejecutora						X								
Integración de Bases	1/06/2019	1/07/2019	Unidad Ejecutora						X								
Buena Pro	1/07/2019	1/08/2019	Unidad Ejecutora							X							
Suscripción del Contrato	1/07/2019	1/08/2019	Unidad Ejecutora							X							
Supervisión del PI	1/08/2019	1/09/2019	Unidad Ejecutora								X						
<b>Ejecución</b>																	
Proceso de selección	1/09/2019	1/11/2019	Administración Directa														
Convocatoria	1/10/2019	1/12/2019	Administración Directa														
Integración de Bases	1/11/2019	1/12/2019	Administración Directa														
Buena Pro	1/11/2019	1/12/2019	Administración Directa														
Suscripción del Contrato	1/10/2019	1/01/2020	Administración Directa														
Ejecución Contractual	1/01/2020	1/02/2020	Administración Directa														
Infraestructura	1/01/2020	6/10/2020	Administración Directa														
Equipos	1/04/2020	1/09/2020	DIGA														X
Intangibles	1/07/2020	1/09/2020	Gerencia Regional de Desarrollo Socio														

### 09.02 Modalidad de ejecución de proyecto

El formulador deberá identificar y marcar los tipos de ejecución del Proyecto, como se muestra a continuación:

Tipo de ejecución	Marcar
Administración directa	<input checked="" type="checkbox"/>
Administración indirecta – por contrata	<input type="checkbox"/>
Administración indirecta – Asociación Público Privado (APP)	<input type="checkbox"/>
Administración indirecta – Núcleo Ejecutor	<input type="checkbox"/>
Administración indirecta – Ley 29230 (Obras por Impuestos)	<input type="checkbox"/>

### 09.03 Requerimientos institucionales y normativos en la fase de Ejecución y fase de Funcionamiento

El formulador deberá identificar y marcar las condiciones previas relevantes y describir el estado situacional

Condiciones previas relevantes		
Ejecución	Marcar	Estado situacional
Saneamiento técnico legal	<input checked="" type="checkbox"/>	Debidamente titulados y delimitados
Factibilidad de servicios de agua, desagüe y electricidad	<input type="checkbox"/>	
Certificado de parámetros urbanísticos	<input type="checkbox"/>	
Cumplimiento de permisos y autorizaciones	<input type="checkbox"/>	
Otros	<input type="checkbox"/>	
<div style="border: 1px solid black; padding: 5px; width: fit-content;"> <b>Estado situacional:</b>            Consignar el Estado Situacional de las características marcadas.         </div>		
Ejecución		
Saneamiento técnico legal	<input type="checkbox"/>	
Factibilidad de servicios de agua, desagüe y electricidad	<input type="checkbox"/>	
Certificado de parámetros urbanísticos	<input type="checkbox"/>	
Cumplimiento de permisos y autorizaciones	<input type="checkbox"/>	
Otros	<input type="checkbox"/>	

#### 09.04 Entidad u órgano que estará a cargo de la operación y mantenimiento

El formulador deberá consignar al órgano que estará a cargo de la operación.

<b>9.04 Entidad u órgano que estará a cargo de la operación y mantenimiento</b> <div style="border: 1px solid black; height: 30px; width: 100%;"></div>
--

#### 09.05 Fuente de financiamiento

El formulador deberá marcar las fuentes de financiamiento de acuerdo al Proyecto.

Fuente de Financiamiento	Marcar
Recursos ordinarios	<input checked="" type="checkbox"/>
Recursos directamente recaudados	<input type="checkbox"/>
Recursos por operaciones oficiales de crédito	<input type="checkbox"/>
Donaciones y transferencias	<input type="checkbox"/>
Recursos determinados	<input type="checkbox"/>

En caso se seleccione como fuente de financiamiento ROOC, se deberá sustentar la estructuración financiera del monto de inversión del Proyecto.

## Sección 10. Sostenibilidad

En esta sección se analiza la capacidad de producir los bienes y los servicios previstos de manera ininterrumpida a lo largo de su vida útil; esto supone la gestión de los riesgos que pueden afectar tal sostenibilidad.

Esta sección se considera los siguientes puntos:

### 10.01 Descripción de la capacidad institucional en la sostenibilidad del proyecto

En este punto se describe la capacidad del área técnica, operadores, los recursos, entre puntos, que permitan diagnosticar la capacidad de las diversas instituciones que participan en el proyecto para la sostenibilidad del mismo.

10.01 Descripción de la capacidad institucional en la sostenibilidad del proyecto		
Ítem	Descripción	Fuente de información
Órgano técnico responsable de la operación y mantenimiento del proyecto		
Análisis de la disponibilidad oportuna de recursos para la operación y mantenimiento	<b>Descripción</b> Ingrese la descripción de la capacidad institucional en la sostenibilidad del proyecto, con respecto a la descripción del ítem de la columna de la izquierda. El texto no debe contener más 500 caracteres.	
Descripción de los arreglos institucionales para la fase de Funcionamiento		
Descripción de la capacidad de gestión del operador		<b>Fuente de Información</b> Ingrese la fuente de información que ha utilizado para la descripción del ítem de la columna de izquierda, referente a la capacidad institucional en la sostenibilidad del proyecto. El texto debe contener un máximo de 200 caracteres.

### 10.02 Gestión integral de los riesgos

La gestión de los riesgos implica llevar a cabo una serie de actividades que, si bien regularmente representan costos adicionales en el presupuesto del proyecto, tienen el propósito de prevenir o mitigar problemas mayores que de otra forma terminarían siendo más onerosos para los fines perseguidos

La ficha estándar, en este ítem despliega un cuadro donde se debe indicar la cantidad de riesgos a analizar.

<b>Número de riesgos a analizar</b>	1	Continúa
	1 2 3 4 5 6 7 8	



Luego se deberá seleccionar de una lista desplegable, el tipo de riesgo que podría afectar al proyecto, el cual puede ser: operacional, contexto cambio climático, financiero, legal u otro, debiendo describirlos. Así mismo se deberá seleccionar del menú desplegable la probabilidad de ocurrencia e impacto si ocurriesen: baja, media o alta; así como también si el impacto es: bajo, moderado, alto. En base a ello deberá llenar las celdas referidas a las medidas de mitigación para ser implementadas y su costo respectivo. Cabe precisar que dicho costo deberá ser considerando dentro del presupuesto del proyecto.

10.02 Gestión integral de los riesgos Número de riesgos a analizar

Tipo de riesgo (operacional, contexto de cambio climático, mercado, financiero, legal, ...)	Descripción del riesgo	Probabilidad de ocurrencia* (baja, media, alta)	Impacto (bajo, medio, alto)	Medidas de mitigación
<div style="border: 1px solid black; padding: 2px;">           Construcción            Ambiental            Mercado            Operacionales            Social            Administrativos            Otros         </div>		<div style="border: 1px solid black; padding: 2px;">           Baja            Media            Alta         </div>	<div style="border: 1px solid black; padding: 2px;">           Bajo            Medio            Alto         </div>	

10.02 Gestión integral de los riesgos Número de riesgos a analizar

Tipo de riesgo (operacional, contexto de cambio climático, mercado, financiero, legal, ...)	Descripción del riesgo	Probabilidad de ocurrencia* (baja, media, alta)	Impacto (bajo, medio, alto)	Medidas de mitigación
<div style="border: 1px solid black; padding: 2px; background-color: #ffffcc;"> <b>Tipo de Riesgo</b>            Seleccione el tipo de riesgo que va analizar.         </div>	<div style="border: 1px solid black; padding: 2px; background-color: #ffffcc;"> <b>Descripción</b>            Realice la descripción del riesgo que va a analizar. El texto no debe contener más de 250 caracteres         </div>	<div style="border: 1px solid black; padding: 2px; background-color: #ffffcc;"> <b>Probabilidad</b>            Seleccione la probabilidad de ocurrencia del Riesgo descrito en la columna de la izquierda.         </div>	<div style="border: 1px solid black; padding: 2px; background-color: #ffffcc;"> <b>Impacto</b>            Selecciones el nivel de impacto que ocasionaría el riesgo que ha descrito dos columnas de la izquierda.         </div>	<div style="border: 1px solid black; padding: 2px; background-color: #ffffcc;"> <b>Medidas</b>            Realice la descripción de las medidas de mitigación, que se tomarán en cuenta para mitigar los posibles daños que ocasionaría el riesgo que se está analizando. El texto no debe contener más de 250 caracteres.         </div>

## Sección 11. Costo del proyecto:

Una vez identificado los recursos para la fase de inversión y funcionamiento del proyecto, de cada alternativa de solución y cada alternativa técnica analizada se estima los respectivos costos a precios de mercado.

### 11.01. Costo de ejecución física de las acciones

En este punto se presenta los costos asociados a cada factor productivo identificada anteriormente por cada alternativa, asimismo, se registran otros costos de inversión tales como los costos indirectos, impuestos, costos de gestión de proyecto, gestión supervisión, entre otros.

Cabe señalar que estas acciones fueron generadas automáticamente a partir de la sección de análisis técnico. El formulador deberá asignar un costo promedio por cada activo, además se está tomando en cuenta las actividades antes consignadas.

Además de esto se muestra una lista desplegable relacionada a las Medidas de reducción del riesgo de desastre y mitigación ambiental y los costos por cada alternativa como se muestra a continuación:

11.01 Costo de ejecución física de las acciones

Factor de Producción: Infraestructura										
								Número de acciones:	1	Continuar
Medidas de Reducción del riesgo de desastres y mitigación ambiental										
<div style="display: flex; justify-content: space-between;"> <div style="border: 1px solid black; padding: 2px;">           Construcción            Reparación            Remodelación            Reforzamiento Estructural            Adecuación         </div> <div style="border: 1px solid black; padding: 2px;">           Activo            Seleccionar el activo en que se va a aplicar las medidas de reducción de riesgos de desastres y mitigación ambiental.         </div> <div style="border: 1px solid black; padding: 2px;">           Unidad Física            Ingrese el valor numérico de los unidades del activo que se busca crear o intervenir con el Proyecto de Inversión. El máximo valor es 50.         </div> <div style="border: 1px solid black; padding: 2px;">           Dimensión            Ingrese el valor de la dimensión física del activo que se busca crear o intervenir con el Proyecto de Inversión.         </div> <div style="border: 1px solid black; padding: 2px;">           Costo Unitario            Ingrese el costo del activo a precios de mercado del activo que se busca crear o intervenir con el Proyecto de Inversión.         </div> </div>										
<b>Sub Total de Costos de Inversión</b>								<b>0.00</b>		

Del mismo modo, se realiza el cálculo de forma automática de los Gastos Generales y las Utilidades.

Costos Indirectos e Impuestos	Costos a Precios de Mercado
Gastos generales	Costos a Precios de Mercado Ingrese el valor del costo a precios de mercado del ítem de la columna de la izquierda.
Utilidad	
Impuesto General a las Ventas (IGV)	
<b>Subtotal de costos indirectos e impuestos</b>	
<b>Costo Total de Inversión Infraestructura (a)</b>	

Cabe destacar que el Costo total de Inversión, es una sumatoria del subtotal de cada factor productivo (infraestructura (a), intangible (b) equipo(c), mobiliario (d), terrenos(e), vehículos (f) además de “otros costos (g)” como se muestra a continuación:

Otros Costos	Costos a Precios de Mercado
Gestión del proyecto	
Expediente Técnico o documento equivalente	
Supervisión	
Liquidación	
Subtotal de otros costos de inversión (c)	
Costo Total de Inversión (a) + (b) + (c)	

**Costos a precios de mercado**  
 Ingrese el valor del costo a precios de mercado del ítem de la columna de la izquierda.

Nota: Para cada alternativa planteada y factor productivo se deberá de registrar los costos según corresponda.

Además de esto con el fin de asegurar el manteniendo se puede considerar SOAT, seguros de vida, mantenimiento de vehículos, entre otros, se puede considerar como gastos generales.

### 11.02. Costos de operación y mantenimiento con y sin proyecto

En este punto se deberá consignar el costo de operación y mantenimiento incrementales del proyecto durante el horizonte de evaluación.

- Los costos de operación son todos aquellos incurridos para desarrollar el proceso productivo de los bienes y/o servicios producidos por la Unidad Productora una vez esté en operación. Entre los costos de operación más relevantes pueden ser los sueldos y salarios y los materiales e insumos, además de servicios como energía, agua, comunicaciones, entre otros.
- Por otro lado, los costos de mantenimiento son todos los incurridos para preservar o mantener la capacidad de producción o nivel de servicio de la infraestructura y de la maquinaria y equipamiento que participa en el proceso de producción de los bienes y servicios entregados por la Unidad Productora.

#### 11.02 Costos de operación y mantenimiento con y sin proyecto

##### ALTERNATIVA 1

Fecha prevista de inicio de operaciones: (mes / año):  
 Horizonte de funcionamiento (años)

10
----

COSTOS*	ÍTEM	AÑOS (Soles)										
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	
SIN PROYECTO	MANTENIMIENTO											
	Personal											
	Bienes											
	Servicios											
	Otros											
CON PROYECTO	OPERACIÓN											
	Actividades											
	MANTENIMIENTO											
	Personal											
	Bienes											
INCREMENTAL	Servicios											
	Otros											
	OPERACIÓN											
	Actividades											
	MANTENIMIENTO											

Nota: Para cada alternativa planteada y factor productivo se deberá de registrar los costos de operación y mantenimiento según corresponda.

### 11.03. Cronograma de inversión de metas financieras

En este punto se elabora el cronograma de inversión del proyecto. El formulador deberá de seleccionar el tipo de periodo del cronograma de inversión, así como el número de periodos en el cual se realizarán las inversiones de metas financieras. Cabe señalar que la estructura de los cronogramas está en base a la cantidad de alternativas seleccionadas y en función de los Factores Productivos establecidos.

#### 11.03 Cronograma de inversión de metas financieras

##### ALTERNATIVA 1

Fecha prevista de inicio de ejecución:  
 Tipo de periodo  
 Número de periodos

	(mes y año)
	(valor)

**Inicio de Ejecución**  
 Ingrese la fecha prevista del inicio de ejecución del Proyecto.  
 Puede dar doble Click y seleccionar la fecha

Nota: Para cada alternativa planteada y factor productivo se deberá de registrar las metas financieras según corresponda.

#### 11.03 Cronograma de inversión de metas financieras

##### ALTERNATIVA 1

Fecha prevista de inicio de ejecución:  (mes y año)  
 Tipo de periodo   
 Número de periodos  (valor)

Acción sobre los activos		Tipo de factor productivo	Cronograma de inversión							Costo estimado de inversión a precios de mercado (Soles)
Naturaleza	Activos									
<b>Factor de Producci Infraestructura</b>										
<b>Medidas de Reducción del riesgo de desastres y mitigación ambiental</b>										
<b>Factor de Producci Intangibles</b>										
<b>Medidas de Reducción del riesgo de desastres y mitigación ambiental</b>										
										<b>Sub total :</b> <input style="width: 50px;" type="text"/>

Otros costos								Costos a precio de mercado
Gestión del proyecto								
Expediente técnico								
Supervisión								
Liquidación								
								<b>Sub total :</b> <input style="width: 50px;" type="text"/>
								<b>Costo total de la Inversión :</b> <input style="width: 50px;" type="text"/>

Nota: La gestión del proyecto, el expediente técnico o documento equivalente, la supervisión y la liquidación no son ítems.

### 11.04. Cronograma de metas físicas

Con el cronograma de ejecución elaborado en el capítulo de Gestión se desarrollará el cronograma de metas físicas. En este punto el formulador deberá de consignar información de las metas físicas identificadas en el proyecto, para lo cual el usuario deberá ingresar la fecha de inicio del proyecto, el tipo de periodo (mes, bimestre, trimestre, semestre y año) y luego deberá consignar el porcentaje de avance físico que se ejecutará por cada acción y en cada periodo.

11.04 Cronograma de metas físicas												
ALTERNATIVA 1												
Acción sobre los activos		Tipo de factor productivo	Unidad de medida	Periodo								Total Meta Física
Componente / acción	Activos			Meta física	Meta física	Meta física	Meta física	Meta física	Meta física	Meta física	Meta	
Factor de Producción Infraestructura												
Medidas de Reducción del riesgo de desastres y mitigación ambiental												
Factor de Producción Intangibles												
Medidas de Reducción del riesgo de desastres y mitigación ambiental												

Porcentaje de avance  
Ingrese el valor del porcentaje de avance que ha determinado realizar en el mes de la actividad.

Nota: La unidad de medida representativa proviene de las unidades físicas, a excepción del ítem de Infraestructura que proviene de las dimensiones físicas.

Nota: Para cada alternativa planteada se deberá de registrar las metas físicas según corresponda.

## Sección 12. Evaluación social

El objetivo de la evaluación social es calcular la rentabilidad de un Proyecto de Inversión para la sociedad en su conjunto; lo que se logra comparando los beneficios sociales y los costos sociales atribuibles al proyecto.

Así, en esta sección se identificarán los beneficios y los costos a precios sociales, lo cual nos permitirá estimar indicadores de rentabilidad para tomar decisiones respecto si el proyecto es rentable o no en términos sociales.

### 12.01. Beneficios sociales

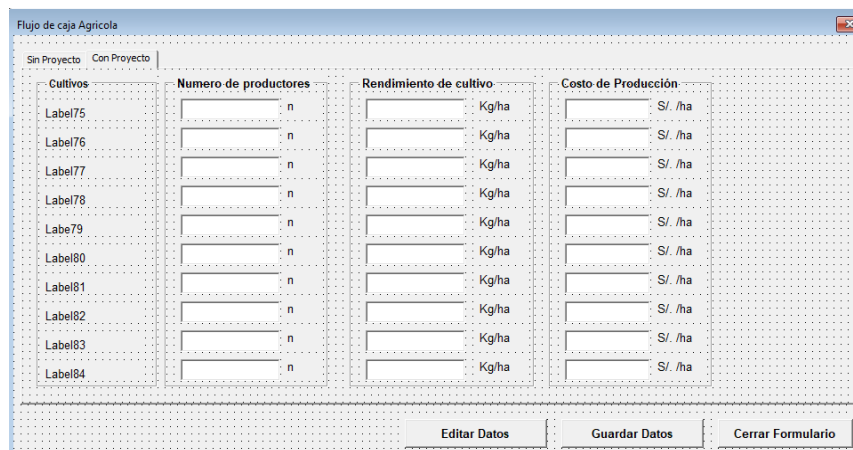
Esta ficha contempla un beneficio social que proviene de la producción agraria, producto del acondicionamiento de áreas de cultivo producto de la creación o de apoyo al desarrollo productivo, este beneficio se ha denominado “Valor Neto de la Producción”

Los beneficios sociales se calculan para esta tipología de proyectos tomando en consideración tres subcategorías agrícola, pecuario y forestal, para el cálculo de este beneficio el formulador deberá dar clic en la macro correspondiente.



Luego, se despliega el formulario correspondiente a la determinación de los beneficios sociales sin proyecto, donde se debe consignar los valores según el tipo de proyecto.

En el formulario correspondiente a la determinación de los beneficios sociales con proyecto, el formulador deberá consignar los valores del número de productores, rendimiento de cultivo y costo de producción:



El formulario "Flujo de caja Agrícola" tiene una pestaña activa "Sin Proyecto". Muestra una tabla con 10 filas de cultivos (Label75 a Label84). Cada fila tiene cuatro columnas de datos: "Numero de productores" (unidad 'n'), "Rendimiento de cultivo" (unidad 'Kg/ha') y "Costo de Producción" (unidad '\$/ha'). El campo "Cultivos" está deshabilitado. En la parte inferior hay tres botones: "Editar Datos", "Guardar Datos" y "Cerrar Formulario".

Cultivos	Numero de productores	Rendimiento de cultivo	Costo de Producción
Label75	<input type="text"/> n	<input type="text"/> Kg/ha	<input type="text"/> \$/ha
Label76	<input type="text"/> n	<input type="text"/> Kg/ha	<input type="text"/> \$/ha
Label77	<input type="text"/> n	<input type="text"/> Kg/ha	<input type="text"/> \$/ha
Label78	<input type="text"/> n	<input type="text"/> Kg/ha	<input type="text"/> \$/ha
Label79	<input type="text"/> n	<input type="text"/> Kg/ha	<input type="text"/> \$/ha
Label80	<input type="text"/> n	<input type="text"/> Kg/ha	<input type="text"/> \$/ha
Label81	<input type="text"/> n	<input type="text"/> Kg/ha	<input type="text"/> \$/ha
Label82	<input type="text"/> n	<input type="text"/> Kg/ha	<input type="text"/> \$/ha
Label83	<input type="text"/> n	<input type="text"/> Kg/ha	<input type="text"/> \$/ha
Label84	<input type="text"/> n	<input type="text"/> Kg/ha	<input type="text"/> \$/ha

Una vez situado en el formulario correspondiente a la determinación de los beneficios sociales sin proyecto, el formulador deberá consignar los valores del número de productores, rendimientos de cultivo, costo de producción y precios de chacra. Asimismo, el formulador deberá dar clic en el botón “guardar datos”, con el objetivo de guardar toda la información consignada

Flujo de caja Agrícola

Sin Proyecto | Con Proyecto

Cultivos	Numero de productores	Rendimiento de cultivo	Costo de Producción	Precio Chacra
Label65	<input type="text"/> n	<input type="text"/> Kg/ha	<input type="text"/> S/ /ha	<input type="text"/> S/ /kg
Label66	<input type="text"/> n	<input type="text"/> Kg/ha	<input type="text"/> S/ /ha	<input type="text"/> S/ /kg
Label67	<input type="text"/> n	<input type="text"/> Kg/ha	<input type="text"/> S/ /ha	<input type="text"/> S/ /kg
Label68	<input type="text"/> n	<input type="text"/> Kg/ha	<input type="text"/> S/ /ha	<input type="text"/> S/ /kg
Label69	<input type="text"/> n	<input type="text"/> Kg/ha	<input type="text"/> S/ /ha	<input type="text"/> S/ /kg
Label70	<input type="text"/> n	<input type="text"/> Kg/ha	<input type="text"/> S/ /ha	<input type="text"/> S/ /kg
Label71	<input type="text"/> n	<input type="text"/> Kg/ha	<input type="text"/> S/ /ha	<input type="text"/> S/ /kg
Label72	<input type="text"/> n	<input type="text"/> Kg/ha	<input type="text"/> S/ /ha	<input type="text"/> S/ /kg
Label73	<input type="text"/> n	<input type="text"/> Kg/ha	<input type="text"/> S/ /ha	<input type="text"/> S/ /kg
Label74	<input type="text"/> n	<input type="text"/> Kg/ha	<input type="text"/> S/ /ha	<input type="text"/> S/ /kg

Luego de haber consignado los valores indicado en el gráfico anterior, se llena automáticamente los valores correspondientes al N° de productores agrícolas (familias), N° de kilogramos por productor (kilogramos por año), Porcentaje de saca a venta, Costo de producción (s/ por kg. agrícola), Precio de venta en vivo (s/ por kg), Valor Bruto de la Producción, Costo Total, Valor Neto de la Producción por cada cultivo, con lo cual se logra determinar el Valor actual Neto de la Producción agrícola sin proyecto.





De igual manera, para el caso pecuario. En el formulario correspondiente a la determinación de los beneficios sociales con proyecto, el formulador deberá consignar los valores del número de productores, numero de cabeza y costo de producción:

The screenshot shows a software window titled 'Flujo de caja Pecuaría'. At the top, there are two tabs: 'Sin Proyecto' and 'Con Proyecto', with 'Con Proyecto' selected. The main area is a table with four columns: 'Animales', 'Numero de productores', 'Numero de cabezas', and 'Costo de Producción'. The 'Animales' column lists labels from Label75 to Label84. The 'Numero de productores' column has input boxes with a unit 'n'. The 'Numero de cabezas' column has input boxes with a unit 'c.f'. The 'Costo de Producción' column has input boxes with a unit 'S/. /ha'. At the bottom, there are three buttons: 'Editar Datos', 'Guardar Datos', and 'Cerrar Formulario'.

Animales	Numero de productores	Numero de cabezas	Costo de Producción
Label75	<input type="text"/> n	<input type="text"/> c.f	<input type="text"/> S/. /ha
Label76	<input type="text"/> n	<input type="text"/> c.f	<input type="text"/> S/. /ha
Label77	<input type="text"/> n	<input type="text"/> c.f	<input type="text"/> S/. /ha
Label78	<input type="text"/> n	<input type="text"/> c.f	<input type="text"/> S/. /ha
Label79	<input type="text"/> n	<input type="text"/> c.f	<input type="text"/> S/. /ha
Label80	<input type="text"/> n	<input type="text"/> c.f	<input type="text"/> S/. /ha
Label81	<input type="text"/> n	<input type="text"/> c.f	<input type="text"/> S/. /ha
Label82	<input type="text"/> n	<input type="text"/> c.f	<input type="text"/> S/. /ha
Label83	<input type="text"/> n	<input type="text"/> c.f	<input type="text"/> S/. /ha
Label84	<input type="text"/> n	<input type="text"/> c.f	<input type="text"/> S/. /ha

Una vez situado en el formulario correspondiente a la determinación de los beneficios sociales sin proyecto, el formulador deberá consignar los valores del número de productores, numero de cabeza, costo de producción y precio por cabeza. Asimismo, el formulador deberá dar clic en el botón “guardar datos”, con el objetivo de guardar toda la información consignada.

The screenshot shows the same software window 'Flujo de caja Pecuaría', but with the 'Sin Proyecto' tab selected. The table now has five columns: 'Animales', 'Numero de productores', 'Numero de cabezas', 'Costo de Producción', and 'Precio x cabeza'. The 'Animales' column lists labels from Label65 to Label74. The 'Numero de productores' column has input boxes with a unit 'n'. The 'Numero de cabezas' column has input boxes with a unit 'c.f'. The 'Costo de Producción' column has input boxes with a unit 'S/. /ha'. The 'Precio x cabeza' column has input boxes with a unit 'S/. /kg'. At the bottom, there are three buttons: 'Editar Datos', 'Guardar Datos', and 'Cerrar Formulario'.

Animales	Numero de productores	Numero de cabezas	Costo de Producción	Precio x cabeza
Label65	<input type="text"/> n	<input type="text"/> c.f	<input type="text"/> S/. /ha	<input type="text"/> S/. /kg
Label66	<input type="text"/> n	<input type="text"/> c.f	<input type="text"/> S/. /ha	<input type="text"/> S/. /kg
Label67	<input type="text"/> n	<input type="text"/> c.f	<input type="text"/> S/. /ha	<input type="text"/> S/. /kg
Label68	<input type="text"/> n	<input type="text"/> c.f	<input type="text"/> S/. /ha	<input type="text"/> S/. /kg
Label69	<input type="text"/> n	<input type="text"/> c.f	<input type="text"/> S/. /ha	<input type="text"/> S/. /kg
Label70	<input type="text"/> n	<input type="text"/> c.f	<input type="text"/> S/. /ha	<input type="text"/> S/. /kg
Label71	<input type="text"/> n	<input type="text"/> c.f	<input type="text"/> S/. /ha	<input type="text"/> S/. /kg
Label72	<input type="text"/> n	<input type="text"/> c.f	<input type="text"/> S/. /ha	<input type="text"/> S/. /kg
Label73	<input type="text"/> n	<input type="text"/> c.f	<input type="text"/> S/. /ha	<input type="text"/> S/. /kg
Label74	<input type="text"/> n	<input type="text"/> c.f	<input type="text"/> S/. /ha	<input type="text"/> S/. /kg

Luego de haber consignado los valores indicado en el gráfico anterior, se llena automáticamente los valores correspondientes al N° de productores pecuarios (familias), N° de cabezas por productor (cabezas por año), Porcentaje de saca a venta , Costo de producción (s/ por unidad pecuaria Precio de venta en vivo (s/ por unidad pecuaria), Valor Bruto de la Producción, Costo Total, Valor Neto de la Producción, con lo cual se logra determinar el Valor actual Neto de la Producción agrícola sin proyecto.

VALOR NETO DE LA PRODUCCIÓN PECUARIA SIN PROYECTO (A PRECIOS SOCIALES)											
CONCEPTOS	PROGRAMACIÓN ANUAL										VALOR ACTUAL
	AÑO 1	AÑO 2	AÑO 3	AÑO 4	AÑO 5	AÑO 6	AÑO 7	AÑO 8	AÑO 9	AÑO 10	
<b>N° de productores pecuarios (familias)</b>											
Cuy	220.00	220.00	220.00	220.00	220.00	220.00	220.00	220.00	220.00	220.00	2,200.00
Vaca	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Ovejas	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Cabra	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Conejo	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Cerdo	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Pato	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Pavo	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Pato	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Gallina	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
TOTAL	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
<b>N° de cabezas por productor (cabezas por año)</b>											
Cuy	24.54	24.54	24.54	24.54	24.54	24.54	24.54	24.54	24.54	24.54	245.40
Vaca	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Ovejas	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Cabra	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Conejo	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Cerdo	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Pollo	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Pavo	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Pato	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Gallina	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
TOTAL	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
<b>Porcentaje de saca a venta</b>											
Cuy	0.30	0.30	0.30	0.30	0.30	0.30	0.30	0.30	0.30	0.30	2.97
Vaca	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Ovejas	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Cabra	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Conejo	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00

REGRESAR A LA HOJA DE EVALUACIÓN

Asimismo, para el caso forestal (no maderable), En el formulario correspondiente a la determinación de los beneficios sociales con proyecto, el formulador deberá consignar los valores del número de productores, rendimiento de cultivo y costo de producción:

Una vez situado en el formulario correspondiente a la determinación de los beneficios sociales sin proyecto, el formulador deberá consignar los valores del número de productores, rendimientos de cultivo, costo de producción y precios de chacra. Asimismo, el formulador deberá dar clic en el botón “guardar datos”, con el objetivo de guardar toda la información consignada

Flujo de Caja forestal no maderables

Sin Proyecto | Con Proyecto

Cultivos	Numero de productores	Rendimiento de cultivo	Costo de Producción	Precio Chacra
Label65	<input type="text"/> n	<input type="text"/> Kg/ha	<input type="text"/> S/ /ha	<input type="text"/> S/ /kg
Label66	<input type="text"/> n	<input type="text"/> Kg/ha	<input type="text"/> S/ /ha	<input type="text"/> S/ /kg
Label67	<input type="text"/> n	<input type="text"/> Kg/ha	<input type="text"/> S/ /ha	<input type="text"/> S/ /kg
Label68	<input type="text"/> n	<input type="text"/> Kg/ha	<input type="text"/> S/ /ha	<input type="text"/> S/ /kg
Label69	<input type="text"/> n	<input type="text"/> Kg/ha	<input type="text"/> S/ /ha	<input type="text"/> S/ /kg
Label70	<input type="text"/> n	<input type="text"/> Kg/ha	<input type="text"/> S/ /ha	<input type="text"/> S/ /kg
Label71	<input type="text"/> n	<input type="text"/> Kg/ha	<input type="text"/> S/ /ha	<input type="text"/> S/ /kg
Label72	<input type="text"/> n	<input type="text"/> Kg/ha	<input type="text"/> S/ /ha	<input type="text"/> S/ /kg
Label73	<input type="text"/> n	<input type="text"/> Kg/ha	<input type="text"/> S/ /ha	<input type="text"/> S/ /kg
Label74	<input type="text"/> n	<input type="text"/> Kg/ha	<input type="text"/> S/ /ha	<input type="text"/> S/ /kg

Editar Datos      Guardar Datos      Cerrar Formulario

Luego de haber consignado los valores indicados en el gráfico anterior, se llena automáticamente los valores correspondientes al N° de Hectáreas, N° de kilogramos por hectárea (kg. por año), Porcentaje de saca a venta, Costo de producción (s/ por kg. hectárea), Costo de producción (s/ por kg. hectárea), Valor Bruto de la Producción, Costo Total, Valor Neto de la Producción, con lo cual se logra determinar el Valor actual Neto de la Producción agrícola sin proyecto

**VALOR NETO DE LA PRODUCCIÓN FORESTAL NO MADERABLE SIN PROYECTO (A PRECIOS SOCIALES)**

CONCEPTOS	PROGRAMACIÓN ANUAL										VALOR ACTUAL	
	AÑO 1	AÑO 2	AÑO 3	AÑO 4	AÑO 5	AÑO 6	AÑO 7	AÑO 8	AÑO 9	AÑO 10		
<b>N° de Hectáreas</b>	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	1,000.00
Achiote	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Agujaje	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Algarobo	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Barbasco	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Camu Camu	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Caucho	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Castaña	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Carambola	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Curcuma	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
TOTAL	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
<b>N° de kilogramos por hectárea (kg. por año)</b>												
Achiote	11.24	11.24	11.24	11.24	11.24	11.24	11.24	11.24	11.24	11.24	11.24	112.40
Agujaje	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Algarobo	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Barbasco	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Camu Camu	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Caucho	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Castaña	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Carambola	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
Curcuma	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
TOTAL	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
<b>Porcentaje de saca a venta</b>												
Achiote	0.30	0.30	0.30	0.30	0.30	0.30	0.30	0.30	0.30	0.30	0.30	2.37

REGRESAR A LA HOJA DE EVALUACIÓN

## 12.02. Costos sociales

En este punto se corregirán los costos privados a precios sociales, para ello se deberá tomar en consideración el Anexo 11: Parámetros de Evaluación Social.

A modo de ejemplo, en un proyecto de mejoramiento de la infraestructura de apoyo al desarrollo productivo en la Localidad de San Ramón- Chanchamayo, se ha corregido los costos como se muestran a continuación.

Las acciones han sido seleccionadas de forma automática a partir de la hoja "Problema – Objetivo".

En cuanto a la composición porcentual, el formulador deberá valores menores al 100%, además la suma de las componentes por cada actividad debe ser del 100%.

12.02 COSTOS SOCIALES				
Transformación de precios de mercado a precios sociales				
Costos de inversión a precios sociales				
Alternativa 1 :				
Acciones	Composición porcentual	Costo total a precios de mercado	Factor de corrección*	Costo a precios sociales
Aprovisionamiento de abonos provenientes de aves marinas y abastecimiento a productores		531,000.00		501,564.02
Insumo no transable	3%		0.85	13500.675
Insumo transable-Importables	50%		1.08	286740
Insumo transable-Exportables	12%		1.08	
Mano de obra calificada	20%		0.79	
Mano de obra semicalificada	3%		0.85	
Mano de obra no calificada**	5%		0.80	
Combustibles	7%		0.82	
Producción, certificación y comercialización de semillas		5,310.00		
Insumo no transable	3%		0.85	
Insumo transable-Importables	50%		1.08	2867.4
Insumo transable-Exportables	12%		1.08	688.176
Mano de obra calificada	20%		0.79	838.98
Mano de obra semicalificada	3%		0.65	103.545
Mano de obra no calificada**	5%		0.50	132.75
Combustibles	7%		0.67	249.7824
Desarrollo de paquetes tecnológicos		1,534.00		1,448.96
Insumo no transable	3%		0.85	39.00195
Insumo transable-Importables	50%		1.08	828.36
Insumo transable-Exportables	12%		1.08	198.8064

**FC MANO DE OBRA CALIFICADA:**  
 Seleccionar el Factor de Corrección correspondiente:  
 -Lima Metropolitana --> 0.85  
 -Resto de Costa --> 0.80  
 -Sierra --> 0.79  
 -Selva --> 0.82

Asimismo, los factores de corrección se establecieron en base al Anexo N° 11: Parámetros de Evaluación Social para los cuales se muestran los siguientes cuadros:

**CUADRO 4 FACTORES DE CORRECCIÓN O DE AJUSTE DE PRECIO SOCIAL DE MANO DE OBRA**

Nivel de Calificación	Lima Metropolitana	Resto de Costa	Sierra	Selva
Calificado	0,85	0,80	0,79	0,82
Semicalificado	0,80	0,65	0,60	0,61
No Calificado	0,80	0,62	0,42	0,50

Fuente: León y García, 2019.

**CUADRO 5 FACTORES DE CORRECCIÓN PRECIO SOCIAL DE LA DIVISA**

Parámetro	FCC
Factor de Corrección de la Divisa	1,08

Fuente: Vasquez y Rodas, 2018

**CUADRO 6 FACTORES DE CORRECCIÓN PRECIO SOCIAL DE LA GASOLINA**

Parámetro	FCC
<i>DIESEL</i>	0,735
Gasolina 97	0,622
Gasolina 95	0,626
Gasolina 90	0,672
Gasolina 84	0,676
GLP	0,485
GNV	0,649

Fuente: Vasquez y Rodas, 2018

La estructura es similar para las tres alternativas de solución elegidas en la sección de Problema Objetivo.

Del mismo modo, se ha establecido los costos de operación y mantenimiento con los factores de corrección respectivos tal como se muestra a continuación:

**Alternativa 1:**

	Composición	Costo total a precios de mercado	Factor de corrección	Costo a precios sociales
<b>Costos de operación incremental</b>		<b>43,950.00</b>		<b>30,973.20</b>
Personal		36,750.00		24,990.00
Mano de obra calificada	30%		0.8	8,820.00
Mano de obra semicalificada	20%		0.65	4,777.50
Mano de obra no calificada	50%		0.62	11,392.50
Bienes		6,600.00		5,484.60
Insumo no transable	20%		0.85	1,118.70
Insumo transable-Importables	25%		1.08	1,782.00
Insumo transable-Exportables	4%		1.08	285.12
Mano de obra calificada	23%		0.79	1,199.22
Mano de obra semicalificada	12%		0.65	514.80
Mano de obra no calificada	11%		0.50	363.00
Combustibles	5%		0.672	221.76
Servicios		0.00		0.00
Insumo no transable	20%		0.85	0.00
Insumo transable-Importables	25%		1.08	0.00
Insumo transable-Exportables	4%		1.08	0.00
Mano de obra calificada	23%		0.79	0.00
Mano de obra semicalificada	12%		0.65	0.00
Mano de obra no calificada	11%		0.50	0.00
Combustibles	5%		0.672	0.00
Otros		600.00		498.60
Insumo no transable	20%		0.85	101.70
Insumo transable-Importables	25%		1.08	162.00
Insumo transable-Exportables	4%		1.08	25.92
Mano de obra calificada	23%		0.79	109.02
Mano de obra semicalificada	12%		0.65	46.80
Mano de obra no calificada	11%		0.50	33.00

### 12.03. Flujos de beneficios y costos a precios sociales

En este punto se elabora el flujo de caja a precios sociales del proyecto tomando en consideración los beneficios y costos a precios sociales identificados anteriormente.

Continuando con el ejemplo del proyecto de mejoramiento del apoyo al desarrollo productivo agropecuario, los beneficios y costos a precios sociales se han resumido en el flujo de caja a precios sociales, con el cual se calcularán los indicadores de rentabilidad del proyecto. Asimismo, dado que el proyecto de ejemplo comprende una única alternativa, a continuación, se presenta un único flujo de caja.

12.03 FLUJO DE BENEFICIOS Y COSTOS A PRECIOS SOCIALES (EVALUACIÓN SOCIAL) ALTERNATIVA DE SOLUCIÓN N° 1, 2 o 3											
Flujo de la Alternativa 1:											
Años	0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
<b>I. Beneficios (+)</b>											
Beneficios directos	0	4,517,700	4,517,700	4,517,700	4,517,700	4,517,700	4,517,700	4,517,700	4,517,700	4,517,700	4,517,700
Beneficios indirectos											
Externalidades positivas											
<b>Total beneficios*</b>	0.0	4,517,700.0	4,517,700.0	4,517,700.0	4,517,700.0	4,517,700.0	4,517,700.0	4,517,700.0	4,517,700.0	4,517,700.0	4,517,700.0
* Sólo si corresponde a la tipología del proyecto											
<b>II. Costos de inversión, operación y mantenimiento (-) a precios sociales</b>											
1. Costos de inversión	1,058,300	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
2. Costos de reinversión											
3. Costos de operación incremental											
4. Costos de mantenimiento incremental											
5. Externalidades negativas											
<b>Total Costos</b>	1,058,300.1	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
<b>Flujo de beneficios netos a precios sociales</b>	<b>1,058,300.1</b>	<b>4,517,700.0</b>	<b>4,517,700.0</b>	<b>4,517,700.0</b>	<b>4,517,700.0</b>	<b>4,517,700.0</b>	<b>4,517,700.0</b>	<b>4,517,700.0</b>	<b>4,517,700.0</b>	<b>4,517,700.0</b>	<b>4,517,700.0</b>
Nota: se realiza por cada alternativa considerada en el proyecto											

## 12.04. Indicadores de rentabilidad social

En este punto se calculan los indicadores de rentabilidad social del proyecto de inversión, para ello se toma en consideración los flujos de caja a precios sociales de cada alternativa identificada.

Continuando con el ejemplo del proyecto de **mejoramiento de apoyo al desarrollo productivo agropecuario** se ha estimado los indicadores de rentabilidad, asimismo, dado que es la única alternativa se ha seleccionado la opción 1, como se muestra a continuación.

10.04 INDICADORES DE RENTABILIDAD SOCIAL					
Tipo	Criterio de elección**	Alternativa 1	Alternativa 2	Alternativa 3	Alternativa Seleccionada
Costo / Beneficio*	Valor Actual Neto (VAN)	30.250.046,00	30.237.296,24	30.004.636,30	
	Tasa Interna de Retorno (TIR)	70,49	5879%	1460%	
Consignar la alternativa seleccionada	<b>1</b>				
* A precios sociales					
** En función a la tipología del proyecto se definirá cual es el criterio de elección más conveniente					

## 12.05. Indicadores de rentabilidad social

Otro punto importante es el análisis de sensibilidad, el cual permitirá evaluar lo que sucedería con la rentabilidad del proyecto cuando exista una variación en los beneficios y/o costos a precios sociales.

Continuando con el ejemplo del proyecto de **mejoramiento de apoyo al desarrollo productivo agropecuario** se ha elaborado los siguientes análisis de sensibilidad bidimensional.

12.05 ANÁLISIS DE SENSIBILIDAD								
i) Determinar las variables (demanda, costos de los principales insumos, tarifas o precios cobrados a los usuarios, periodo de ejecución, entre otros) , cuyas variaciones pueden afectar la condición de rentabilidad social (sostenibilidad financiera (cuando corresponda) o la selección de alternativas.								
ii) Definir y sustentar los rangos de variación de dichas variables que afectarían la condición de rentabilidad social o la selección de alternativas.								
ANÁLISIS DE SENSIBILIDAD BIDIMENSIONAL								
ICE / VAN	Variación % de los Costos							
	30,004,636.3	75	50	20	0	-20	-50	-75
Variación % del total de beneficiarios	75	52,508,113.5	52,585,488.1	52,678,337.7	52,740,237.4	52,802,137.0	52,894,986.6	52,972,361.2
	50	44,929,579.8	45,006,954.5	45,099,804.0	45,161,703.7	45,223,603.4	45,316,452.9	45,393,827.5
	20	35,835,339.4	35,912,714.0	36,005,563.6	36,067,463.2	36,129,362.9	36,222,212.5	36,299,587.1
	0	29,772,512.5	29,849,887.1	29,942,736.6	30,004,636.3	30,066,536.0	30,159,385.5	30,236,760.1
	-20	23,709,685.5	23,787,060.1	23,879,909.7	23,941,809.4	24,003,709.0	24,096,558.6	24,173,933.2
	-50	14,615,445.1	14,692,819.7	14,785,669.2	14,847,568.9	14,909,468.6	15,002,318.2	15,079,692.8
	-75	7,036,911.4	7,114,286.0	7,207,135.6	7,269,035.2	7,330,934.9	7,423,784.5	7,501,159.1
Variación % del total de beneficiarios		0						
Variación % de los Costos		0						

### Sección 13. Marco Lógico

El Marco lógico contempla el resumen del Proyecto, donde se presenta una matriz de Marco Lógico. Esta matriz contiene el Propósito, fin, componente, y acciones del Proyecto. Cada uno de estos acápite contiene a su vez el nivel de objetivo, indicadores, Medios de verificación y los supuestos.

Respecto del nivel de objetivos, éstos son llenados de forma automática en base a la información proporcionada en las secciones anteriores. En cuanto a los indicadores, éstos se llenan de forma automática para los acápite de Fin y Propósitos, mientras que los indicadores para Componentes y Acciones, el formulador deberá consignar en base a su criterio. En cuanto a los acápite de Medios de Verificación y Supuestos, deberán ser consignados por los formuladores, en base a su experiencia.

A continuación, se presenta el cuadro a modo de ejemplo:

**Tabla N°3: Marco Lógico - Fin**

	Nivel de objetivo	Indicadores	Medios de verificación	Supuestos
<b>FIN</b>	MEJORA DE LAS CONDICIONES ECONÓMICAS DE LOS PRODUCTORES DE CAFÉ EN EL DISTRITO DE RAMON , PROVINCIA DE CHANCHAMAYO , DEPARTAMENTO DE JUNÍN	INCREMENTO DE LOS INGRESOS DE LOS PRODUCTORES DE CAFÉ EN EL DISTRITO DE SAN RAMÓN - CHANCHAMAYO AL PRIMER AÑO DE ENTRADA EN FUNCIONAMIENTO DEL PROYECTO	ENCUESTAS A LOS PRODUCTORES AGRÍCOLAS SOBRE NIVELES DE INGRESO DE LOS PRODUCTORES.  ENCUESTA SOBRE CONDICIONES SOCIOECONÓMICAS.	CONDICIONES FAVORABLES DE LA DEMANDA Y PRECIOS DEL CAFÉ

**Tabla N°4: Marco Lógico - Propósito**

<b>PROPÓSITO</b>	Los productores agrarios tienen acceso al servicio de apoyo productivo para el fortalecimiento de la cadena productiva	NIVEL DE ACCESO DE LOS PRODUCTORES A LOS SERVICIOS DE APOYO AL DESARROLLO PRODUCTIVO EN EL DISTRITO DE , A PARTIR DEL PRIMER AÑO DE EJECUTADO EL PROYECTO EN UN 40%	ENCUESTA A LOS PRODUCTORES.  LÍNEA DE BASE Y LÍNEA DE SALIDA	DISPONIBILIDAD DE LOS PRODUCTORES PARA PARTICIPAR ACTIVAMENTE EN EL PROCESO DE CAPACITACIÓN Y ASISTENCIA TÉCNICA  CONDICIONES ADECUADAS DE INFRAESTRUCTURA Y EQUIPAMIENTO PARA LA CAPACITACIÓN Y ASISTENCIA TÉCNICA DE LOS
------------------	--	---	--	--

**Tabla N°5: Marco Lógico - Componentes**

<b>C O M P O N E N T E</b>	TECNOLOGÍA ADECUADA Y ACCESIBILIDAD AGRARIA	2980 PRODUCTORES CUENTAN CON MATERIAL DIDÁCTICO PARA LA ADECUADA PRODUCCIÓN DEL CAFÉ Y SE CUENTA CON TECNOLOGÍAS VALIDADAS EN EL ÁMBITO DE INTERVENCIÓN Y PARCELAS, AL FINALIZAR EL PRIMER AÑO DE EJECUTADO EL PROYECTO	INFORMES DE EVENTOS DE CAPACITACIÓN EN TECNOLOGÍAS AGROPECUARIAS	<p>LOS PRODUCTORES APLICAN LOS CONOCIMIENTOS ADQUIRIDOS.</p> <p>SE CUENTA CON TECNOLOGÍAS PARA LA CAPACITACIÓN Y ASISTENCIA TÉCNICA A LOS PRODUCTORES</p> <p>CONDICIONES FAVORABLES DE ACCESO A LA INFORMACIÓN DE MERCADO</p> <p>ADECUADAS CONDICIONES PARA LA FORMALIZACIÓN DE LOS PRODUCTORES</p> <p>DISPONIBILIDAD DE LOS PRODUCTORES PARA SU FORMALIZACIÓN</p>
	PRODUCTORES CON CAPACIDADES PARA LA PRODUCCION AGRARIA	INCREMENTO DEL 50% AL 70% DE LOS PRODUCTORES BENEFICIARIOS QUE HAN FORTALECIDO SUS CONOCIMIENTOS EN BUENAS PRÁCTICAS AGRÍCOLAS EN MANEJO AGRONÓMICO DEL CULTIVO DE GUANÁBANA Y REPLICAN LOS CONOCIMIENTOS EN SUS PARCELAS. AL 3ER AÑO	REPORTE DE VENTAS DE ANÁLISIS DE DEMANDA	
	IMPLEMENTACIÓN DE BPA Y/O CERTIFICACIONES	INCREMENTO DEL 45% AL 75% DE LOS PRODUCTORES BENEFICIARIOS QUE HAN POTENCIADO EL EQUIPAMIENTO AGRÍCOLA, AL FINALIZAR EL 3ER AÑO DE EJECUTADO EL PROYECTO	INFORME DE CAPACITACIÓN Y ASISTENCIA TÉCNICA	
	PRODUCTORES ORGANIZADOS Y FORMALIZADOS	INCREMENTO DEL 40% AL 80% DE PRODUCTORES BENEFICIARIOS QUE SE ENCUENTRAN CAPACITADOS EN EL ADECUADO MANEJO DE SUELOS Y SISTEMAS AGROFORESTALES AGUAS Y HAN INSTALADO EN SUS PARCELAS RIEGO TECNIFICADO Y OBRAS CONSERVACIONISTAS	INFORMES DE EVENTOS DE CAPACITACIÓN PARA LA FORMALIZACIÓN DE LOS PRODUCTORES AGROPECUARIOS	
	PRODUCTORES CON CONOCIMIENTO Y CAPACIDADES EN GESTIÓN EMPRESARIAL	INCREMENTO DEL 45% AL 70% DE LOS PRODUCTORES BENEFICIARIOS QUE HAN ACCEDIDO A LOS SERVICIOS DE INFORMACIÓN DE MERCADOS, A PARTIR DEL PRIMER AÑO DE FUNCIONAMIENTO DEL PROYECTO	REGISTRO DE INFORMACIÓN DE MERCADOS DE LA CADENA PRODUCTIVA DE CAFÉ	
	CONOCIMIENTO Y ACCESO A SERVICIOS DE INFORMACIÓN DE MERCADOS	INCREMENTO DEL 60% AL 80% DE LOS PRODUCTORES BENEFICIARIOS QUE HAN FORTALECIDO SUS CAPACIDADES EMPRESARIALES, AL FINALIZAR EL 3ER AÑO DE EJECUTADO EL PROYECTO	INFORMES DE EVENTOS DE CAPACITACIÓN EMPRESARIAL DE LOS PRODUCTORES AGROPECUARIOS	
	COLECTIVISMO EN LA PRODUCCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN	INCREMENTO DEL 55% AL 70% DE LOS PRODUCTORES BENEFICIARIOS QUE HAN FORTALECIDO SUS ORGANIZACIONES Y DESARROLLAN SU PRODUCCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE FORMA ORGANIZADA, AL FINALIZAR EL 3ER AÑO DE EJECUTADO EL PROYECTO	INFORMES DE EVENTOS DE CAPACITACIÓN SOBRE COMERCIALIZACIÓN DE LOS PRODUCTORES AGROPECUARIOS	
	TECNOLOGÍA ADECUADA Y ACCESIBILIDAD AGRARIA			



**Tabla N°6: Marco Lógico - Acciones**

<b>A C C I O N E S</b>	IMPLEMENTACION DE CAPACITACION A PRODUCTORES EN INSTRUMENTOS DE GESTION COMERCIAL	IMPLEMENTACION DE CAPACITACION A PRODUCTORES EN INSTRUMENTOS DE GESTION COMERCIAL QUE ASCIENDE A S/. , A PARTIR DEL PRIMER AÑO DE INICIADO EL PROYECTO		DISPONIBILIDAD DE LOS PRODUCTORES PARA PARTICIPAR ACTIVAMENTE EN EL PROCESO DE CAPACITACIÓN Y ASISTENCIA TÉCNICA  SE CUENTA CON UNA CARTERA DE PROFESIONALES (INGENIEROS) CON EXPERIENCIA EN CAPACITACIÓN A PRODUCTORES Y QUE DOMINAN ELQUECHUA  NECESIDAD DE MÓDULOS DEMOSTRATIVOS PARA LA CAPACITACIÓN Y ASISTENCIA TÉCNICA DE LOS PRODUCTORES
	IMPLEMENTACION DE CAPACITACION EN MANEJO DE COSTOS	IMPLEMENTACION DE CAPACITACION EN MANEJO DE COSTOS QUE ASCIENDE A S/. , A PARTIR DEL PRIMER AÑO DE INICIADO EL PROYECTO		
	IMPLEMENTACION DE ENCUENTROS COMERCIALES Y RUEDA DE NEGOCIOS	IMPLEMENTACION DE ENCUENTROS COMERCIALES Y RUEDA DE NEGOCIOS QUE ASCIENDE A S/. , A PARTIR DEL PRIMER AÑO DE INICIADO EL PROYECTO		
	IMPLEMENTACION DE BUENAS PRACTICAS AGRICOLAS	IMPLEMENTACION DE BUENAS PRACTICAS AGRICOLAS QUE ASCIENDE A S/. , A PARTIR DEL PRIMER AÑO DE INICIADO EL PROYECTO		
	IMPLEMENTACION DE CAPACITACION PARA LA ADOPCION DE PAQUETES TECNOLOGICOS	IMPLEMENTACION DE CAPACITACION PARA LA ADOPCION DE PAQUETES TECNOLOGICOS QUE ASCIENDE A S/. , A PARTIR DEL PRIMER AÑO DE INICIADO EL PROYECTO		
	IMPLEMENTACION DE CAPACITACION ORGANIZACIONAL	IMPLEMENTACION DE CAPACITACION ORGANIZACIONAL QUE ASCIENDE A S/. , A PARTIR DEL PRIMER AÑO DE INICIADO EL PROYECTO		
	ADQUISICION DE EQUIPOS Y HERRAMIENTAS	ADQUISICION DE EQUIPOS Y HERRAMIENTAS QUE ASCIENDE A S/. , A PARTIR DEL PRIMER AÑO DE INICIADO EL PROYECTO		

## Anexo 01: Registro de beneficiarios de Asistencia Técnica

<b>Nombre del beneficiario</b>	
<b>Apellido del beneficiario</b>	
<b>Nº Documento de Identidad</b>	
<b>Correo electrónico</b>	
<b>Celular / Teléfono</b>	
<b>Organización de productores a la que pertenece</b>	